

ПОЗИЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ МОНОПОЛИЙ В ЭКОНОМИКЕ МАЛАЙЗИИ

ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях резко возрастает деятельность международных монополий* (МНК) в мировой экономике и политике. "Империализм наших дней — это более чем когда-либо мир всевластия гигантских монополий, масштабы которых продолжают расти"**. Они осуществляют операции во всех областях капиталистического хозяйства. В целом МНК контролируют около 40% промышленного капиталистического производства, фактически формируют структуру и географическое направление половины мировой капиталистической торговли.

Для развивающихся стран с их неокрепшей экономикой, недостатком капиталов, технологии и квалифицированных кадров действия МНК представляют особую опасность, так как они пытаются удержать освободившиеся государства в сфере империалистической эксплуатации, трансформировать их экономику в угодном для себя направлении. По оценкам советских экономистов, в начале 70-х годов МНК контролировали в этих странах 20% промышленного производства, 30% внешнеторговых операций. К концу указанного десятилетия зависимость развивающихся стран от этой ударной силы империализма увеличилась.

* Под международными монополиями (МНК) подразумеваются гигантские финансово-экономические частные и государственные объединения эпохи империализма, национальные и интернациональные по капиталу, построенные по принципу централизованного внутрифирменного программирования и управления в мировом масштабе, участвующие в экономическом разделе мира с целью использовать преимущества интернационализации хозяйства и международного разделения труда для максимизации своих прибылей.

** Л. И. Брежнев, Дело Ленина живет и побеждает. М., Политиздат, 1970, с. 51.

В данной работе сделана попытка проанализировать масштабы проникновения международных монополий в различные отрасли экономики Малайзии и определить степень их контроля со стороны МНК. Пример Малайзии весьма показателен, поскольку здесь деятельность МНК мало подвергается ограничениям. Немаловажным является и тот факт, что в федерации действуют многие из самых крупных международных монополий капиталистического мира, причем ежегодный объем продаж у некоторых из них значительно превышает ВВП страны. В настоящее время в Малайзии осуществляют операции около 600 международных компаний, примерно 50 из них, такие как "Эксон", "Ройал датч-Шелл", "Дженерал моторе", "Форд мотор", "Мобил ойл", "ИБМ", "Юнилевер", "Крайслер", "Сименс", "Ниппон стил", "Тоёта" и др. являются крупнейшими монополиями капиталистического мира.

В первом разделе работы анализируются факторы, влияющие на вложение иностранного капитала в промышленность Малайзии; дается оценка инвестиционного климата, рассматриваются их объем* динамика и отраслевая структура; показаны основные организационные формы деятельности международных монополий в экономике страны и их эволюция.

Во втором разделе работы исследуются позиции международных монополий в экономике Малайзии, показано влияние МНК на внешнюю торговлю федерации, затронуты вопросы финансирования операций международных монополий и их внедрение в банковско-кредитную сферу.

В заключительном разделе анализируются вопросы регулирования деятельности иностранного капитала, даются общие направления политики малайзийского правительства по привлечению иностранного капитала, рассматриваются отдельные законодательные акты государства в этой области, вскры-

вается противоречивый характер политики правительства по отношению к иностранному предпринимательству. В нем рассматриваются также цели и основные положения "новой экономической по-

литики" ("НЭП"), принятой правительством в июне 1969 г., рассчитанной до 1990 г., и различные подходы к методам реализации поставленных задач.

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ЭКОНОМИКЕ

Мотивы деятельности международных монополий

Операции международных монополий занимают центральное место в системе современных хозяйственных связей Малайзии в рамках мирового капиталистического хозяйства.

Основным побудительным мотивом инвестиций международных монополий в Малайзии и других развивающихся странах является более высокая норма прибыли на вложенный капитал по сравнению со странами базирования компаний и более низкие издержки производства. "Если капитал вывозится за границу, то это происходит не потому, что он абсолютно не мог бы найти применения внутри страны. Это происходит потому, что за границей он может быть помещен при более высокой норме прибыли".*

Норма прибыли, как известно, прежде всего зависит от нормы прибавочной стоимости: чем выше последняя, тем выше (при прочих равных условиях) первая. Норма прибавочной стоимости определяется в основном двумя показателями — уровнем заработной платы и рабочим временем. В Малайзии уровень заработной платы наемного рабочего значительно ниже, чем в странах базирования международных монополий. Например, в обрабатывающей промышленности федерации уровень почасовой заработной платы в 19 раз ниже, чем в США и Канаде, в 15 — чем в ФРГ, и в 11 — чем в Японии**. Более того, размер заработной платы в Малайзии меньше по сравнению с некоторыми странами Юго-Восточной Азии.

"Низкая плата и длинный рабочий день всегда идут рядом, — писал В. И. Ленин, — и одно без другого невозможно"***. В Малайзии средняя продолжительность рабочей недели на 10, 9 и 8 ч больше, чем в Японии, США и ФРГ соответственно. Это в конечном итоге и обуславливает увеличение не

только массы, но и нормы прибыли международных монополий, действующих в экономике данной страны.

"Так, если средняя норма прибыли у дочерних компаний японских МНК в целом за рубежом в 1976 г. составляла 8,6%, то в странах Юго-Восточной Азии она равнялась 15%, а в Малайзии — 16,3%. Средняя норма прибыли на английские инвестиции в федерации, по нашим расчетам, составляет 17,5%.

Следует отметить, что значительная разница между стоимостью рабочей силы в Малайзии и в странах базирования МНК является одной из основных причин сокращения издержек производства при организации предприятий в федерации. По расчетам Малайзийского управления промышленного развития О^МИДА), издержки производства при изготовлении маканых изделий (покрытых латексом) на заводах резинотехнических МНК в Малайзии, изделий из литой резины для автомобильной промышленности способом прямого прессования на 30% ниже, а способом литья под давлением — на 20% меньше, чем в Великобритании*.

Рост иностранных промышленных инвестиций в Малайзии обусловлен также новой тенденцией в мировом капиталистическом разделении труда между развитыми и развивающимися странами. Она выражается в переносе в освободившиеся страны наиболее трудоемких отраслей промышленности из стран базирования международных монополий, что прямо связано с быстрым ростом в экономике последних капиталоемких и наукоемких производств под влиянием научно-технической революции.

Следует отметить, что размещение трудоемких процессов в развивающихся странах происходит согласно теории "стадий жизни продукта" американского экономиста Раймонда Вернона на третьей, последней так называемой фазе "зрелости". На этом этапе технологические процессы полностью отлажены, осуществляется крупносерийное поточное производство, подетальная и технологическая специализация. Для организации производства на данной стадии нет необходимости в научных исследованиях, не играет важной роли близость рынка, минимальны затраты на управление производ-

* К. Маркс и Ф. Энгельс, Соч., т. 25,4,1, с. 281.

** Подсчитано по: "Mainichi Daily News", January 24, 1978, "Information Malaysia, Incorporating Malaysia Year Book 1976/1977", Kuala-Lumpur, p. 178.

*** В. И. Ленин, Новый фабричный закон, Поли. собр. соч., т. 2, с. 278

* "Business Times", January 20, 1979.

ством. Необходимы в основном два компонента: крупные капиталовложения и наличие более дешевого рынка рабочей силы, часто неквалифицированной. Первым в полной мере обладают МНК, имея огромные финансовые возможности, вторым — многие развивающиеся страны, в том числе и Малайзия. Именно на этой стадии МНК переносят производство в развивающиеся страны, тем самым резко сокращая издержки производства главным образом из-за разницы в оплате наемного рабочего.

Вместо экспорта товаров в развивающиеся страны намного выгоднее становится организация производства на месте. Более того, низкая себестоимость товаров делает выгодным для монополий импорт произведенной продукции в страну базирования МНК и экспорт в третьи страны. Так, например, из всей продукции, изготовленной американскими филиалами и дочерними компаниями в развивающихся странах в 1975 г., 63% было импортировано в США и другие государства и лишь 37% продано на внутреннем рынке страны нахождения филиала монополии*.

Существенной причиной, побуждающей МНК переносить промышленное производство за границу, являются таможенные ограничения тарифного и нетарифного характера на иностранных рынках. Выборочное обследование деятельности нескольких японских МНК показало, что их промышленные инвестиции за рубежом, в частности в Малайзии, определяются в основном следующими факторами: стремлением обойти таможенные ограничения, укрепиться на рынке, наладить переработку местного сырья для ввоза в Японию, создать реэкспортную базу.

При выборе страны для размещения прямых инвестиций международные монополии уделяют пристальное внимание политической ситуации в стране. "Инвесторы, — подчеркивал В. И. Ленин, — заинтересованы в том, чтобы уменьшить риск, связанный с политическими условиями стран, куда они вкладывают свой капитал"**. По мнению менеджеров МНК, в Малайзии, стране с явно выраженной капиталистической ориентацией экономического развития, не предвидится радикальных изменений в общем внутриполитическом и экономическом положении. В федерации действует утвержденная в законодательном порядке система правительственных гарантий от экспроприации и национализации без выкупа, беспрепятственного перевода прибылей и репатриации капиталов. На начало 1980 г. правительство Малайзии заключило с 15 странами соглашение об

устранении двойного налогообложения и с 8 — договоры о гарантии инвестиций. Указанные соглашения могут быть заключены с любым заинтересованным государством.

Вместе с тем иностранному капиталу представляется целый ряд льгот: статус "пионерного" предприятия, налоговый кредит, льготы при создании трудоемких производств, экспортные льготы и др. (подробнее см. раздел "Регулирование деятельности иностранного капитала"). В целом это является важным стимулом для капиталовложений МНК в экономику Малайзии.

Кроме того, международные монополии привлекают богатые природные ресурсы страны. Малайзия — крупнейший в мире производитель натурального каучука, олова и пальмового масла, а также древесины, перца. Обнаружены промышленные запасы природного газа и нефти, имеются крупные месторождения меди, урана, бокситов, добываются такие редкие полезные ископаемые как вольфрамовая и марганцевая руды, каолин, моноксит, ильмениты, колумбит, цирконий, золото и серебро.

Малайзия располагает крупными трудовыми ресурсами: активная часть населения составляет 37,4% жителей; ежегодный прирост новой рабочей силы — более 3% в год. Резервная армия безработных, по официальным данным, достигла в 1980 г. 298 тыс. человек*. Важное значение для МНК имеет наличие значительного рынка местного капитала в руках крупной китайской буржуазии, которой принадлежит более 40% общего акционерного капитала Малайзии. Многие крупнейшие банки страны контролируются китайским капиталом.

Государство имеет выгодное географическое положение. Благоприятные климатические условия дают возможность иностранным компаниям значительно снизить затраты на капитальное строительство при организации предприятий.

Следует отметить, что в современных условиях прежде чем разместить капиталовложения в развивающихся странах международные монополии изучают многочисленные социально-экономические аспекты их жизни. Чтобы получить возможность моделировать инвестиционный процесс, некоторые руководители международных монополий подготовили специальные оценочные шкалы. В этой своеобразной анкете по 100-балльной системе оцениваются такие факторы, как разрешение на вывоз капитала, дискриминация и контроль иностранных предприятий, устойчивость национальной валюты, политическая стабильность, готовность предоставить протекционистский тариф, наличие внутреннего рынка

* "Survey of Current Business", February 1977, p. 31—39.
** В. И. Ленин, Поли. собр. соч., т. 28, с. 387.

* "Economic Report 1979/80", p. 145.

местного капитала, темпы инфляции в течение последних пяти лет и некоторые другие. Если оценивать инвестиционный климат в Малайзии по такой шкале, то он довольно высок — 80 баллов.

Менеджеры японских МНК в эту оценочную шкалу включают также пункт, учитывающий отношение к ним со стороны стран, куда предполагается инвестировать капитал. Поскольку в Малайзии, как и во многих странах Юго-Восточной Азии, существует негативное отношение к японским международным компаниям и к Японии вообще, инвестиционный климат в Малайзии японскими предпринимателями оценивается только в 64 балла*.

Объем и структура иностранных капиталовложений

Важной стороной исследования позиций и роли международных монополий в экономике Малайзии является анализ объема и отраслевой структуры иностранных инвестиций, поскольку в стратегии неокOLONИализма, основная цель которого состоит в том, чтобы удержать развивающиеся страны в капиталистической системе хозяйства, вывозу капитала принадлежит центральное место.

Анализ масштабов иностранных инвестиций в экономике Малайзии затруднен тем обстоятельством, что национальная статистика не содержит обстоятельных сведений об объеме и отраслевой структуре иностранных инвестиций отдельных капиталистических стран (кроме вложений в "пионерные" отрасли). Необходимо учитывать и другое. Во-первых, во многих случаях имеющаяся информация по прямым инвестициям ограничивается 1975-1976 гг. Кроме того, данные о прямых заграничных вложениях базируются на различных определениях вывоза капитала в этой форме, т.е. до сих пор не выработана универсальная система оценки прямых инвестиций**. Во-вторых, агрегатные показатели зарубежных вложений, выраженные в американских долларах, в условиях непрекращающейся инфляции подвергаются воздействию постоянного падения курса американского доллара по отношению к валютам других государств и к малайзийскому ринггиту в частности***. Все это в целом осложняет определение мас-

штабов иностранных инвестиций в экономике Малайзии.

Основным субъектом прямых инвестиций в Малайзии выступают международные монополии. Эти компании имели значительные активы в Малайзии еще в колониальный период, новый приток прямых инвестиций приходится также в основном на них. Так, если в 1968 г. из всех английских инвестиций в Малайзии в размере 1.270 млн. ринг, почти 93% приходилось на крупные международные монополии, то в 1974 г. — уже 100%.

Общий объем иностранных инвестиций в Малайзии к началу 70-х годов оценивался в 3.300 млн. ринг., из них 1.200 млн. приходилось на плантационное хозяйство, немногим более 800 млн. (без вложений в разведку нефти и газа) — на добывающую промышленность, около 850 млн. — на обрабатывающую промышленность и 450 млн. — на другие отрасли экономики. Доминирующее положение в экономике страны к данному моменту занимали английские компании, объем инвестиций которых составлял 1.352 млн. ринг.

На протяжении 70-х годов отмечался ускоренный, рост иностранных капиталовложений, причем позиции английских фирм начали ослабевать под влиянием экономической экспансии монополий других капиталистических стран, прежде всего японских и американских. В этот период импорт капитала из крупнейших империалистических держав приобрел, особо важное значение в системе внешнеэкономических связей Малайзии, оказывая противоречивое воздействие на развитие национального хозяйства. Увеличение доли заграничных частных вложений в ВВП страны с 30% в 1968 г. до 41% в 1978 г. в целом свидетельствует о возрастающей роли иностранных вложений в экономике Малайзии и об усилении ее зависимости от основных стран - инвесторов капитала.

За 1960-1978 гг. общий объем иностранных капиталовложений вырос в 2,5 раза и, по нашим расчетам, составлял около 9 млрд. ринг. Необходимо подчеркнуть, что за это время изменилась их структура. Сократился объем вложений в сельскохозяйственное производство, увеличился — в добывающую (особенно после ОПЕКПИА) коммерческих запасов нефти и газа) и обрабатывающую промышленность.

В настоящее время в Малайзии зарегистрированы капиталовложения из 30 капиталистических стран. Расширение географии иностранных инвесторов объясняется главным образом благоприятным инвестиционным климатом в стране. Основная масса частных иностранных вложений (свыше 80%) при-

* "Asia Research Bulletin", 1978, vol. 6, No. 11, p. 315.

•• Из-за отсутствия данных о фирменной структуре иностранных капиталовложений и соответственно невозможности точно выделить вложения международных монополий, на которые, по нашим оценкам, в целом приходится около 90% всех инвестиций, под иностранными прямыми инвестициями в данной работе понимаются капиталовложения международных монополий.

*** Если до 1970 г. доллар был равен 3,06 ринггита, то в 1979 г. - только 2,19 ринггита.

ходится на международные монополии Великобритании, США и Японии, остальная — ФРГ, Франции, Италии, Канады, Швеции, Дании, Бельгии, Норвегии и Австралии.

Значительный размер иностранных вложений в Малайзии приходится на привилегированные в налоговом отношении "пионерные" отрасли, по которым статистика федерации дает наиболее полную и регулярную информацию. С 1968 г. по 1977 г. общий объем этих вложений в такие отрасли увеличился в 4,4 раза (см. приложение 1). Ведущими иностранными инвесторами в них являются МНК Японии, США и Великобритании: на их долю приходится около 60% всех вложений*.

Лидирующее место по объему иностранных инвестиций в экономику Малайзии сохранили *английские* международные монополии. Их проникновение в Малайзию началось еще в колониальный период, и при активном пособничестве администрации они сравнительно быстро захватили ключевые позиции в экономике страны. Несмотря на то, что провозглашение политической независимости открыло для Малайзии большие возможности для ускоренного достижения экономической самостоятельности, английский капитал в целом сохранил достаточно прочные позиции в основных отраслях хозяйства страны.

К концу 50-х годов прямые инвестиции английских компаний в Малайзии составили 947 млн. ринг.; с 1960 г. по 1968 г. их объем вырос на 34,1% при среднегодовом темпе прироста в 3,8%, а ежегодный абсолютный прирост в среднем достигал 40,4 млн. ринг.

Наибольшая активность инвестиционной деятельности английских компаний проявилась в начале 70-х годов. В 1968–1976 гг. их вложения в Малайзии выросли на 58,6% при среднегодовом темпе прироста 6%. Абсолютный рост в среднем составил 93 млн. ринг., в тод, что более чем в 2 раза выше, чем в предыдущем десятилетии.

В середине 70-х годов Малайзия продолжала занимать особое место в вывозе английского капитала. По его объему в 1976 г. она находилась на 9-м месте после таких стран как Австралия, США, ЮАР, Канада, ФРГ, Франция, Ирландия, Бельгия-Люксембургский Союз.

Анализ источников финансирования английских инвестиций в экономике Малайзии показал, что с конца 60-х — начала 70-х годов наметилась тенденция к значительному увеличению доли реинвестиций в новых вложениях капитала. Так, нераспределенная прибыль в новых британских инвестициях со-

ставляла (в %) в 1971 г. — 45, 1973 г. — 49, 1974 г. — 90, 1975 г. — 82 (в 1967 г. указанный показатель равнялся 14)*.

Прямые частные английские инвестиции¹

	Ежегодные	Накопленный объем	Темпы роста (%)
1968 г.	5,1	1.270,3	100
1969 г.	-1,5	1.268,8	99,8
1970 г.	83,3	1.352,1	106,6
1971 г.	70,8	1.422,9	105,0
1972 г.	120,3	1.543,2	108,4
1973 г.	97,3	1.640,5	106,3
1974 г.	95,0	1.735,5	105,8
1975 г.	83,5	1.819,0	104,8
1976 г.	195,3	2.014,3	110,6

¹ Кроме вложений в нефтяную промышленность.

Источники: Подсчитано по "Business Monitor. Overseas Transactions", 1973, p. 14; 1975, p. 34–35; 1976, p. 23; "Economic Report 1977/78", table 8.

Отраслевая структура английских инвестиций в Малайзии в принципе аналогична структуре капиталовложений английских монополий в других развивающихся странах, но качественно отличается от их распределения в экономике развитых капиталистических государств, где в 1976 г. от общего объема британских капиталовложений 51,1% приходилось на обрабатывающую промышленность. В развивающихся странах данный показатель равнялся 39%. Однако в последнее время наметилась тенденция к увеличению английских инвестиций в данную отрасль, что объясняется расширяющейся экспансией международных монополий в их экономику. Например, инвестиции только английских МНК в обрабатывающую промышленность Малайзии в 1968–1976 гг. увеличились более чем в 6 раз, но несмотря на это общая структура английских капиталовложений продолжает сохранять колониальную структуру.

Благодаря высокой норме прибыли в плантационном хозяйстве Малайзия остается на первом месте в капиталистическом мире по зарубежным вложениям английского капитала в сельскохозяйственное производство: в 1968 г. на него приходилось 24% всех зарубежных английских инвестиций, а

* "Malaysia Industrial Digest", 1974–1978.

¹ Подсчитано по "Business Monitor. Overseas Transactions", 1971, p. 20; 1973, p. 22; 1974, p. 22; 1975, p. 40; "Board of Trade Journal", May 9, 1969, p. 1313.

в 1974 г. - 32%*. Однако внутри страны этот показатель в указанную отрасль сократился с 63,2% в 1968 г. до 51,1% в 1976 г. в основном за счет их роста в обрабатывающую промышленность.

**Отраслевая структура английских капиталовложений
в Малайзии**

(в млн. ринг., в скобках - в %)

	1968 г.	1976 г.
Всего	1.270,3 (100)	2.014,3 (100)
В том числе:		
Сельское хозяйство	805,2 (63,2)	1.028,6 (51,1)
Обрабатывающая промышленность	101,1 (7,9)	627,8 (31,2)
Добывающая про- мышленность ¹	121,4 (9,5)	126,9 (6,3)
Торговля	159,0 (12,5)	91,0 (4,5)
Другие отрасли	84,6 (6,7)	140,0 (6,9)

¹ Без вложений в нефтедобычу.

И с т о ч н и к и: Подсчитано по "Board of Trade Journal", September 20, 1968, p. 647; "Trade and Industry", February 25, 1977, p. 532—533; "Business Monitor. Overseas Transactions", 1975, p. 34—35; 1976, p. 32, 33.

Основная масса британских инвестиций приходится на филиалы международных монополий (около 60%) и на дочерние компании (36%).

Анализируя масштабы и структуру частных английских инвестиций в Малайзии, следует указать на высокую прибыльность вложений. В 1976 г. по размерам чистой прибыли, получаемой английскими МНК. за рубежом, страна находилась на 7-м месте в капиталистическом мире (после США, Австралии, Канады, ЮАР, ФРГ и Нигерии).

Если в 1960—1968 гг. чистая ежегодная прибыль (после уплаты налогов) от английских вложений колебалась в пределах 140—214 млн. ринг., то в 1968-1976 гг. - уже 182-406 млн. ринг. В целом сумма прибыли английских фирм в федерации в 2,6 раза превышает величину их инвестиций. Так, за этот период объем последних составил 744 млн. ринг., а прибыли — 1.947 млн.ринг., причем в среднем около 75% ее переводилось в страну базирования (см. приложение 2).

Основную массу прибыли дает **сельскохозяйственное производство**. От общего ее размера за 1972—1976 гг. на долю данной отрасли приходилось 44,8%, что в основном объясняется значительными

вложениями в плантационное хозяйство и высокой их прибыльностью.

Расширение обрабатывающей промышленности Малайзии, появление большого числа сборочных заводов обусловили рост доходности и этой отрасли экономики федерации. Доля прибыли монополий Великобритании, занятых в ней, выросла с 22,8% в 1972 г. до 33,3% в 1976 г.* (см. приложение 3).

Среди более чем 100 английских международных монополий самые крупные вложения имеют "Ройал датч-Шелл", действующая в нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности, "Гатри Корп." и "Харрисонс энд Кросфилд" — в плантационном хозяйстве, "Данлоп" — в резинотехнической промышленности и плантационном хозяйстве, "Импириэл кемиклз индастриз, Лтд." - в химической, "Юнилевер, Лтд." — в пищевой промышленности и плантационном хозяйстве, "Дженерал электрик" — в электротехнической промышленности.

Второе место по размерам инвестиций МНК в Малайзии занимают *США*. Однако подробный анализ американских инвестиций в значительной мере затруднен отсутствием систематизированных данных об их величине и отраслевой структуре**. Существуют в основном данные оценочного характера, которые часто различны.

Экономическая экспансия американских МНК в Малайзии началась сравнительно недавно. Если Великобритания имела значительные капиталовложения еще в начале века, то проникновение американского капитала в федерацию относится лишь к послевоенному периоду. Однако компании США стали вкладывать капитал в Малайзии раньше японских монополий. В 1950 г. общий объем американских инвестиций в стране составлял 48 млн. ринг.***; за 1950—1970 гг. он увеличился в 5 раз, достигнув 245 млн. ринг.****.

Наиболее стремительный рост начался в 1972 г., причиной которого явилось обнаружение в стране промышленных запасов нефти и газа. В 1974 г. общий объем американских вложений составил уже около 1.064 млн. ринг., причем более 57% приходилось на добывающую промышленность (в основном нефтяную). Особый интерес для американских МНК представляли также нефтехимическая и деревообрабатывающая промышленность*****.

* "Business Monitor. Overseas Transactions", 1976, p. 42—43.

** Подробная статистика о зарубежных вложениях американских МНК, регулярно публикуемая в "Survey of Current Business", давала данные по Малайзии только до 1963 г.

... "Survey of Current Business", 1963, N 8, p. 18.

**** "Picks Currency Yearbook", 1970, p. 345.

*>***** "Overseas Business Reports", January 2, 1977, p. 13.

* "Trade and Industry", February 25, 1977, p. 532.

Большую активность в Малайзии американские МНК начали проявлять с середины 70-х годов после провала агрессии во Вьетнаме. Желая сохранить свои сильно пошатнувшиеся позиции в странах Юго-Восточной Азии, они начали массивную экономическую экспансию в этом регионе. В 1979 г. общий объем инвестиций США в Малайзии оценивался уже в 2.200 млн. ринг. В последние годы американские капиталовложения в Малайзии концентрируются в наиболее прибыльных и динамично развивающихся отраслях. Преимущество МНК Соединенных Штатов в области техники и технологии способствовало завоеванию прочных позиций в таких отраслях как нефтедобывающая (60% всех инвестиций), обрабатывающая (в основном нефтехимическая, электротехническая, деревообрабатывающая — 23%); на торговые, финансовые и страховые операции приходится 17% общих инвестиций США в Малайзии.

Американские МНК, так же как и английские, начали создавать в федерации в первую очередь преимущественно те предприятия, продукция которых находит устойчивый и достаточно емкий сбыт на малайзийском рынке. В дальнейшем, учитывая низкий уровень оплаты труда в стране, они приступили к строительству предприятий экспортной ориентации, в подавляющем большинстве без участия местного капитала.

Следует отметить, что при размещении прямых инвестиций в Малайзии американские МНК пользуются услугами Корпорации частных зарубежных инвестиций ("ОПИК"), которая координирует американское частное предпринимательство за рубежом. Большинство из них при инвестировании капитала в Малайзии использует одну из программ ОПИК — страховую (политикл — риск иншуренс), которая распространяется на три вида некоммерческих, так называемых политических типов риска: потеря инвестиций в результате экспроприации, конфискации, национализации; ущерб и разрушение, вызванные социальными потрясениями (война, революция, восстание); риск "перемен", т. е. возникновение препятствий на пути вывоза прибыли или капитала. На 1974 г. расходы "ОПИК" в Малайзии составили 49,7 млн. ринг.; из них на гарантии от убытков в результате войн — 18,7 млн., гарантии от экспроприации — 19,4 млн. и гарантии от неконвертируемости валюты — 11,5 млн.

Кроме прямых инвестиций, американские МНК осуществляют вывоз капитала в ссудной форме — в виде займов, посредством кредитования поставок, вложений на текущие счета в банки Малайзии. По состоянию на 31 декабря 1976 г. объем кредитов, предоставленных США, составил 1.560 млн. ринг.,

чистые поступления американских кредитов в страну увеличились на 90 млн., а в виде товарных кредитов от банковских ассоциаций — на 125 млн. ринг.

Можно предположить, что в период осуществления четвертой 5-летней программы развития Малайзии (1981—1985 гг.) объем капиталовложений американских МНК в федерации значительно возрастет после сооружения ими в стране ряда крупных промышленных объектов. Уже объявлено о планах строительства завода по выплавке алюминия в штате Саравак. Намечается возведение нефтяного и нефтехимического комбинатов, стоимость которых составит 1 млрд. долл. Таким образом, в ближайшем будущем США станут крупнейшим иностранным инвестором в Малайзии.

Из 170 американских компаний, действующих в Малайзии, наибольшие вложения имеют "Эксон" (нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность), "Гудйир тайэр энд раббер" (резинотехническая), "Дженерал моторе", "Форд мотор", "Крайслер" (автосборочная), "ИБМ", "Дженерал электрик", "ИТТ", "Зингер", "Теледайн", "Моторола", "Тексас инструменте", "Рэнк ксерокс" (электротехническая).

Третье место по размерам иностранных инвестиций в Малайзии занимает Япония, экспансия которой в федерацию началась в конце 50-х — начале 60-х годов*, когда правительство Малайзии встало на путь либерализации торговли со странами нестерлинговой зоны. Воспользовавшись этим обстоятельством, Япония 10 мая 1960 г. заключила с ней торговый договор. В 1963 г. размеры японских вложений в Малайзии составили 33 млн. ринг.**.

Однако наиболее быстрое их увеличение произошло в 70-е годы. В 1971 — 1978 гг. среднегодовые темпы прироста японских капиталовложений достигали 13%, что почти в два раза превышало темпы прироста инвестиций английских МНК.

Учитывая столь быстрые темпы прироста инвестиций японских компаний в стране, а также повышенный интерес деловых кругов Японии к природным богатствам Малайзии, можно предположить, что в 1985 г. общий объем их вложений возрастет здесь более чем в 2 раза.

Анализ японских инвестиций за рубежом показал, что государства Юго-Восточной Азии в целом занимают особое место в вывозе японского частного капитала. Так, на начало

* Первые послевоенные инвестиции японских МНК в Малайзии были зарегистрированы в 1956 г.

** "Кейдзай керёку-но гэндзё-то мондайтэн", 1963, с. 135.

1976 финансового года его кумулятивный размер в этом регионе составил 4.219 млн. долл., или 25,6% всех японских инвестиций за границы, что значительно больше доли американских (6,6%) и западногерманских (2,1%) вложений в этом районе мира.

Японские прямые частные инвестиции
(в млн. ринг.)*

	Ежегодные	Общий объем (на конец года)
1971 г.	36	492
1972 г.	34	528
1973 г.	29	562
1974 г.	120	591
1975 г.	125	711
1976 г.	137	836
1977 г.	170	973
1978 г.	111	1.143
1979 ² г.		1.254

¹ Следует отметить, что японская статистика учитывает только одобренные правительством вложения. Не учитываются реинвестиции; поэтому реальный объем японских вложений в Малайзии, по нашему мнению, превышает данные, указанные в таблице.

² Март.

Источники: Подсчитано по "Кэйдзай керёку-но гэндзё-то мондайтэн", 1976, с. 306; 1978, с. 380; 1979, с. 379; "International Financial Statistic", vol. XXXII, No. 1, January 1979, p. 243.

Экспансия японских МНК в Малайзии началась с вложений в добывающую промышленность. В 1963 г. из общего объема японских инвестиций (33 млн. ринг.) 56% приходилось на разработку месторождений железной руды и олова, 21% — на пищевую промышленность, 15% — на металлургическую и 4% — на текстильную*. Однако в 70-е годы произошли существенные структурные изменения в области приложения японского капитала. Если основная масса английских инвестиций приходилась на сельскохозяйственное производство (51%), американских — на добывающую промышленность (60%), то японских — сосредоточена в основном в обрабатывающей промышленности (57,6%).

Японские инвестиции охватывают более широкий круг отраслей обрабатывающей промышленности, чем английские и американские, причем японские компании в расчете на более высокую конкурентоспособность своих товаров значительно чаще идут на создание предприятий, производящих новую, еще не

утвердившуюся на малайзийском рынке продукцию.

Отраслевая структура инвестиций японских МНК по состоянию на март 1977 г.
(в млн. ринг., в скобках - в %)

Всего	973 (100)
В том числе:	
Обрабатывающая промышленность	561 (57,6)
Добывающая промышленность	279 (29,7)
Сельское хозяйство и рыболовство	44 (4,5)
Оптовая и розничная торговля	18 (1,9)
Банковское и страховое дело	8 (0,8)
Строительство	3 (0,3)
Другие отрасли	60 (6,2)

Источники: Подсчитано по "Business Times", March 18, 1978; "Financial Times", December 21, 1977.

В 1977 г. монополии Японии вышли на первое место по кумулятивному объему инвестиций в "пионерные" отрасли обрабатывающей промышленности Малайзии, который достиг 240 млн. ринг, по сравнению с 17 млн. в 1968 г., а доля Японии увеличилась с 10 до 23%. Среднегодовые темпы прироста капиталовложений японских компаний в такие отрасли за указанный период составили 28,2%, что значительно выше темпов прироста английских (8,8%) и даже американских (11%) монополий.

Важную роль в проникновении МНК Японии в экономику страны играют совместные японо-малайзийские компании. Первое предприятие такого рода было организовано в 1960 г. В 1964 г. в Малайзии насчитывалось 13 смешанных японо-малайзийских предприятий, в 1969 г. - 27, в 1973 г. - 73, в 1975 г. - 191, в 1980 г. - около 320. Примерно 43% всех предприятий такого рода сосредоточено в обрабатывающей промышленности.

Создание дочерних предприятий с участием местного капитала позволяет японским международным монополиям маскировать масштабы своего проникновения в экономику Малайзии, использовать в своих интересах деловые связи местной буржуазии, привлекать ее на свою сторону и в известной мере нейтрализовать проявления антияпонских настроений в торгово-промышленных кругах федерации. Сохранение негативного отношения к японцам связано с оккупацией страны во время второй мировой войны и послевоенной экономической экспансией капитала японских МНК.

* Подсчитано по "Кэйдзай керёку-но гэндзё-то мондайтэн", 1963, с. 135, 136.

* "The Oriental Economist", February 1979, Vol. 47, N 820, p. 30; "Malaysian Business", February 1980, p. 62—63.

Наиболее крупные вложения действующих в Малайзии (свыше 150) японских монополий приходятся на такие как "Маусита электрик", "Мицубиси Корп.", "Аджиномото", "Итотю", "Кавасаки стил", "Фудзикара кейбл уоркс", "Фурукава электрик", "Хитати, Лтд.", "Хонда мотор", "Марубени Корп.", "Канэбо", "Мицуи Корп.", "Мицубиси кемикл", "Ниппон электрик", "Ниппон стил", "Ниссан мотор", "Шарп Корп.", "Сумитомо Корп.", "Сумитомо хэви индастриз", "Идэмицу петрокемикл", "Торэй индастриз", "Тосиба Корп.", "Тоёбо", "Юнитика" и другие.

Капиталовложения 30 международных монополий из ФРГ увеличились с 1969 г. по 1979 г. почти в 7 раз и достигли 64 млн. ринг*, основная часть которых сосредоточена в обрабатывающей промышленности. Наиболее крупные инвестиции в федерации приходятся на "Роберт Буш (бауэр) Сайменс", "Нордмендс" (электротехнические изделия), "Клэкнер ИНА" (цветная металлургия), "Мерседес-Бенц", "БМВ" (автосборка).

В Малайзии действуют 10 французских фирм: "Эр ликид", "Сосьетэ де оксигэн э де асетилэн де экстрэм", "Пиль энд Комп.", "Ж-М.Франкель С.А." и др. Их капитал сосредоточен в электротехнической, химической и керамической промышленности.

Итальянский капитал представлен в Малайзии 8 компаниями. Наиболее крупные вложения приходятся на автомобильные МНК "ФИАТ", "Альфа Ромео" и "Дженерал импьянти".

Инвестиции международных монополий Канады ("Алкэн", "Бата", "Кемитикс интернэшнл", "Нортен телеком", "Ротманс оф Пэл Мэл Кэнада" и др.) размещены в основном в "пионерных" отраслях обрабатывающей промышленности Малайзии.

Шведские монополии действуют в автосборочной и электротехнической промышленности. Основная масса вложений в эти отрасли приходится на автомобильный концерн "Вольво" и крупную компанию по производству телекоммуникационного оборудования "Эрикссон, Лтд".

Из Нидерландов экспортируют капитал в Малайзию 5 компаний, крупнейшими из которых являются электротехническая "Филипс" и "Патино Н.В.", занятая в цветной металлургии. По объему инвестиций в Малайзии "Филипс" входит в десятку крупнейших международных монополий, действующих в федерации.

Капиталовложения монополий из Швейцарии, Дании, Бельгии, Норвегии и Австралии сосредото-

ны в основном в обрабатывающей промышленности (резинотехническая, текстильная, электротехническая, деревообрабатывающая и пищевая отрасли).

В текущем десятилетии, по нашему мнению, следует ожидать расширения масштаба проникновения в экономику Малайзии монополий указанных ранее стран, деловые круги которых стремятся расширить масштабы эксплуатации богатых природных ресурсов и дешевой рабочей силы страны. Наибольший приток инвестиций, как и прежде, будет происходить в быстроразвивающуюся обрабатывающую промышленность.

Организационные формы деятельности МНК

При размещении инвестиций и организации предприятий в Малайзии международные монополии в зависимости от объема и характера деятельности используют разнообразные организационные формы — филиал (отделение), дочернюю, совместную (смешанную) компании и различные соглашения.

Экономическую экспансию в Малайзии МНК начинали с создания филиалов, которые представляют собой подразделения головных компаний. Для международных монополий это наиболее выгодная форма организации их деятельности. По мнению менеджеров МНК, именно такие подразделения гарантируют успешное проведение политики материнской компании.

Вывоз капитала в форме создания филиалов, производящих и реализующих продукцию — важнейший способ значительного расширения рынка и сферы приложения капитала для международных монополий и одна из причин того, что основная масса инвестиций международных монополий в стране приходится на филиалы. Так, например, из общей суммы английских вложений в 1.736 млн. ринг. 1.026 млн. приходилось на 56 филиалов, в то время как на 118 дочерних и 43 смешанные компании — 642 и 68 млн. ринг, соответственно*. Таким образом, в целом вложения на один филиал МНК в 3,4 раза превышают инвестиции на одну дочернюю фирму и в 11 раз — в совместные. Однако, по нашему мнению, в ближайшем будущем следует ожидать роста капиталовложений в дочерние и смешанные компании в связи со сменой основной формы экономической экспансии международных монополий в Малайзии.

В 1969 г., по подсчетам экономистов ЮНКТАД, в Малайзии находилось 136 филиалов МНК, однако указанная цифра занижена, так как согласно переписи частных акционерных компаний в 1972 г. в

* "Bundesanzeiger", 14. Januar 1976, Drezdner Bank 11/30, May 1979.

* "Trade and Industry", February 25, 1977, p. 531.

стране действовало 616 отделений международных монополий. В настоящее время в федерации насчитывается более 700 филиалов МНК. Около половины (307) представляют собой крупные промышленные, финансовые и торговые объединения, причем большая их часть сосредоточена в традиционных отраслях приложения иностранного капитала, в том числе 79 - в сельскохозяйственном производстве, 76 — в оптовой и розничной торговле, 25 — в обрабатывающей промышленности, 24 — в кредитно-финансовой сфере и 23 — в добывающей промышленности (см. приложение 4).

По сравнению с местными компаниями филиалы МНК являются более мощными в производственном отношении. В среднем объем продаж одного филиала в Малайзии в 1975 г. составил 14.983 тыс. ринг., в то время как для предприятия, контролируемого национальным капиталом, — лишь 5.822 тыс.

Следует также отметить, что современная технология, столь необходимая для Малайзии, в первую очередь передается филиалам. Таким образом, уровень технологии, серийности, качества, а также и прибыльности последних гораздо выше. В 1975 г. в среднем годовой доход одного такого предприятия в федерации достигал 1,5 млн. ринг., в то же время у местного он был почти в 3 раза ниже. Около половины всех филиалов имели прибыль более 5 млн. ринг. Анализ деятельности английских отделений МНК в Малайзии показал, что на их долю в 1973 г. приходилось 62,4%, в 1974 г. - 58,8%, а в 1975 г. - 51,5% всех доходов английских международных монополий в Малайзии*.

Однако необходимо подчеркнуть, что в современных условиях подъема национально-освободительного движения, а также обострения межимпериалистической конкуренции организация филиалов становится все более трудной, а порой и юридически невозможной. Малайзийское законодательство допускает создание иностранных филиалов со 100%-ным контролем лишь в случае, если вся производимая предприятием продукция идет на экспорт.

Создание филиалов в Малайзии также затруднено тем фактом, что для их учреждения необходимо получение от официальных органов страны специального разрешения, которое выдается лишь на определенный срок. Кроме того, головная компания МНК должна формально выбрать "опекуна" филиала из числа местных граждан. Согласно официальной статистике, в 1977 г. из 400 предприятий, проекты соз-

* Подсчитано по "Business Monitor, Overseas Transactions", 1973, p. 36; 1974, p. 36; 1975, p. 57.

дания которых были одобрены правительством, лишь 8 являлись филиалами МНК, в 1978 г. — 26 из 428, в первой половине 1979 г. - 7 из 167*.

Вследствие указанных причин, а также по мере того, как западные фирмы стали все больше ориентироваться на организацию собственного производства в этой стране, они начали преобразовывать действующие здесь свои филиалы в дочерние компании.

Такое изменение организационных форм экономической экспансии МНК в значительной мере было вынужденным в связи с усилением борьбы развивающихся стран против засилия международных монополий.

Хотя в Малайзии формально не применяются дискриминационные меры по отношению к филиалам, которые, как правило, слабо интегрированы в экономику федерации и находятся там как бы на положении анклавов, тем не менее практика показывается, что правительство страны более заинтересовано в создании иностранным капиталом дочерних и смешанных компаний, всячески поощряет и стимулирует их деятельность.

Большинство дочерних компаний в Малайзии с административной точки зрения функционируют как оперативные подразделения международных монополий. Они относительно автономны в решении текущих вопросов, но обязаны координировать свои действия с общей стратегией головной фирмы.

Юридические формы их организации в Малайзии самые различные, но чаще всего они учреждаются в виде акционерного общества в соответствии с законодательством страны, которое требует участия местных граждан в руководящих органах пропорционально их доле в капитале**.

При реализации продукции внутри страны дочерние предприятия обязаны 30% сбывать через малайзийские торговые фирмы. Их список утверждается министром торговли и промышленности.

По данным переписи, проведенной департаментом статистики Малайзии, в 1972 г. здесь действовало 936 иностранных дочерних компаний. В 1975 г. их число, по нашим оценкам, достигло 1.200, причем почти половина имела ежегодный доход более 1 млн. ринг.

Из 561 крупной дочерней компании 250 и 20 соответственно функционировали в обрабатывающей и добывающей промышленности, 179 — в розничной

* "Malaysia Industrial Digest", 1978, Vol. 11, No. 4, p. 7; 1979, Vol. 12, No. 6, p. 2.

** Следует отметить, что даже при организации филиала со 100%-ным контролем компании также обязаны по возможности вводить в совет директоров малайзийцев. Информация об изменении в совете директоров должна направляться в министерство торговли и промышленности.

и оптовой торговле, 27 — в сельском хозяйстве, 25 — в области финансов. Анализ деятельности этих компаний показал, что на обрабатывающую промышленность пришлось 47% объема их продаж, 56% занятых, 45% стоимости всех активов данных фирм в Малайзии* (см. приложение 5).

При организации дочерних компаний МНК очень остро стоит вопрос о степени контроля над ней со стороны головной фирмы. В зависимости от доли участия материнской фирмы в акционерном капитале дочерних последние по принятой в США классификации подразделяются на полностью контролируемые (с долей участия свыше 95%), компании преимущественного владения (от 51 до 95%), с равной долей капитала и с участием менее 50%, которые в американской практике чаще всего называют аффилированными, а в английской — ассоциированными компаниями. В Малайзии международные монополии используют все типы организации, но доминирующей формой является преимущественное владение. Именно поэтому более 86% величины акционерного капитала 561 дочерней компании (2.285 млн. ринг.) приходилось в 1975 г. на долю иностранного капитала. По такому же принципу образовано и большинство японских дочерних компаний: об этом свидетельствует тот факт, что на долю японских МНК в 1975 г. приходилось 75,1% размера акционерного капитала (313 млн. ринг.) 191 такой фирмы**. В будущем, по нашему мнению, в результате проводимой правительством "новой экономической политики" следует ожидать сокращения удельного веса иностранного капитала в дочерних компаниях в основном за счет продажи части акций местной буржуазии и создания новых компаний с большей долей малайзийского капитала.

Однако следует подчеркнуть, что отказ от сосредоточения в своих руках основной доли акционерного капитала отнюдь не означает потерю контроля международных монополий над дочерними предприятиями. Фактически они контролируют дочернюю компанию при доле участия 40%, а в отдельных случаях даже 30,20% и менее.

Выборочный анализ деловой практики МНК разной национальной принадлежности, действующих в Малайзии, показал, что при решении вопроса о характере собственности дочерних компаний американские МНК все же чаще пытаются настаивать на 100%-ном контроле. Той же политики придерживаются при создании дочерних фирм и английские

МНК, но более гибко относятся к участию местного капитала. Менеджеры японских МНК предпочитают организовывать подобные компании совместно с капиталом местной буржуазии.

В последнее время значительное развитие как в международной, так и в малайзийской практике получили смешанные предприятия. Малайзийское правительство рассматривает такую форму участия МНК в экономическом развитии страны как наиболее приемлемую. Их организация позволяет местным партнерам получать часть прибавочной стоимости, создаваемой на этих предприятиях, перенимать иностранный технический и управленческий опыт, осваивать природные и трудовые ресурсы страны, проникать в новые отрасли хозяйства.

Смешанные компании представлены почти во всех отраслях экономики Малайзии; например, из 1.435 зарегистрированных в добывающей промышленности по этому принципу было организовано 568, в строительстве — 352 из 1.293.

Особенно широко они представлены в отраслях, возникших в 60-70-е годы (обработка сельскохозяйственного сырья, металлообработка, производство бытовых электротоваров, товаров широкого потребления). В 1978 г. из 428 предприятий, одобренных малайзийским правительством, 206 организованы по принципу совместных компаний.

В зависимости от степени и характера участия иностранных партнеров можно выделить три типа смешанных предприятий: с финансовым участием иностранного партнера, с техническим (причем часто техническое сочетается с финансовым) и так называемые квазисмешанные компании. К последней категории относятся предприятия, являющиеся смешанными лишь с юридической точки зрения, но фактически полностью контролируются международными монополиями.

Типичным примером японо-малайзийского квазисмешанного предприятия является компания "Оверсиз минерал рисорсиз Сабах Берхад", которая занимается добычей медной руды. Малайзийская сторона не участвует в непосредственном процессе производства, ее роль выражается лишь в предоставлении возможности консорциуму японских корпораций, возглавляемому "Мицубиси метал Корп.", вести добычу медной руды на территории Малайзии. В этом случае малайзийское правительство получает только налоговые сборы в размере половины прибылей. Таким образом, на практике мы имеем дело с обычной концессией в чистом виде.

Очевидно, что участие в смешанном предприятии вполне приемлемо как для международных монополий, так и для местной буржуазии.

* Подсчитано по "Laporan Penyiasatan Kewangan Sharikat-Sharikat Berhad Malaysia 1975", Kuala-Lumpur, 1979, mm. 15, 21, 76.

• "Кайгай сидзэ", 1978, № 1. с. 72-73.

Международным монополиям участие в таких компаниях дает возможность укрываться за национальной вывеской, укреплять связи с местной буржуази-

ей, получать различные льготы от малайзийского правительства, расширять свои позиции в экономике федерации.

ПОЗИЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ МОНОПОЛИЙ В ОСНОВНЫХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ

Сельскохозяйственное производство

Сельское хозяйство продолжает играть важную роль в экономике Малайзии. На его долю в 1979 г. приходилось 24% валового внутреннего продукта страны, а в экспорте — 41%. В этой отрасли занято более 2 млн. человек, или 43% самодостаточного населения*.

Несмотря на то, что с каждым годом государство и местная буржуазия принимают все более активное участие в развитии сельского хозяйства, иностранный капитал продолжает сохранять в нем прочные позиции.

По заявлению заместителя министра земель и развития сельских районов Сулеймана Дауда, из 2,8 млн. га обрабатываемой площади, занятой под плантации каучуконосов, масличных и кокосовых пальм, чая, деревьев какао и др., около 0,48 млн. принадлежит крупным иностранным компаниям. В том числе английским (в тыс. гектаров) 321,6, американским — 11, французским — 7** (см. приложение 6).

В фирмах, занимающихся сельскохозяйственным производством, иностранному капиталу принадлежит 75% акций, причем следует подчеркнуть, что эта отрасль экономики традиционно является сферой приложения капитала английских МНК, которые до сих пор господствуют в ней. Общий объем инвестиций английских монополий в сельское хозяйство Малайзии в 1976 г. достиг 1.028,6 млн. ринг. В последнее время в эту отрасль проникают американские, французские и японские компании. Капиталовложения последних в сельское хозяйство и рыболовство Малайзии в 1979 г. составляли 45 млн. ринг., или 4,5% общей суммы их вложений в федерации.

Ключевые позиции иностранный капитал! занимает в плантационном секторе сельскохозяйственного производства.

Сбор и переработка *натурального каучука* до сих пор занимают главное место в отрасли. Федерация является крупнейшим в мире производителем и экспортером данного продукта. На протяжении 70-х

годов ее доля в мировом производстве этого товара превышала 40%, а в международном экспорте колебалась от 42 до 50%*(см. приложение 7).

Необходимо отметить, что проникновение международных плантационных монополий в сельское хозяйство Малайзии началось еще в колониальный период, причем прежде всего в каучуковое. В предвоенные годы на эту отрасль приходилось не менее 2/3 иностранных вложений в экономику страны, преобладающая часть которых была представлена английским капиталом. В то время препятствиями на пути вложений неанглийского иностранного капитала в тогдашнюю Малайю служили ее статус английской колонии с преференциальным таможенно-валютным режимом для английских компаний, практическая деятельность колониальной администрации, ограждавшей интересы капитала метрополии, и специфика организационных форм создания плантационных хозяйств.

Основной организационной формой деятельности английских компаний в Малайзии были управляющие агентства, впоследствии преобразованные в филиалы и дочерние фирмы, контролирующие до настоящего времени значительную часть обрабатываемых земель, занятых под посадками гевеи в плантационном секторе каучукового хозяйства страны. В 1979 г. посадки каучуконосов в плантационном секторе занимали 580 тыс. га, из которых около 300 тыс. принадлежало иностранным компаниям, в том числе на одиннадцать крупнейших приходилось 162 тыс. га**.

По нашим оценкам, в 1980 г. международные плантационные компании контролируют в Малайзии около 20—25% производства натурального каучука. Следует подчеркнуть, что в 60-70-е годы произошло снижение доли иностранных компаний в сборе каучука в федерации (в 1964 г. указанная доля составляла 43%, в 1970 г. — 30%). Это произошло вследствие установления государственного контроля над некоторыми иностранными плантациями и увеличения производства каучука в мелких кре-

* Подсчитано по: "Rubber Statistical Bulletin", April 1980, Vol. 34, No 7, p. 6-7; 8-9.

** Подсчитано по: "Economic Report 1979-1980", p. 104; "Business Times", March 28, 1979; "Far Eastern Economic Review", January 13, 1978.

* "Economic Report 1979/80", table 2.2, 3.2, 7.1.

** Необходимо отметить, что данный показатель является оценкой, по нашему мнению, явно заниженной.

стьянских хозяйствах, которым значительную финансовую и материальную помощь оказывают различного рода государственные организации.

Несмотря на это, по-прежнему основными производителями натурального каучука являются английские МНК: "Консолидэйтед плантэйшн", "Данлоп истейтс", "Гатри ропел" и "Хайлендз энд Лоулендз". Американский капитал в каучуковом хозяйстве представлен компанией "Юниройал Инк.", владеющей здесь филиалом "Юниройал малэйша плантэйшн". Японские МНК только начали внедряться в каучуковое хозяйство федерации. В 1977 г. в Малайзии была образована первая смешанная японо-малайзийская компания "Лил раббер", контролируемая японской "Марубэни Корп.", которой принадлежит 43% акций. Компания производит около 12 тыс. т каучука в год*.

Необходимо отметить, что хотя иностранный капитал до сих пор занимает прочные позиции в каучуковом хозяйстве, в ближайшее десятилетие, по нашему мнению, видимо, следует ожидать дальнейшего усиления контроля государства в данном секторе сельского хозяйства за счет передачи ему части акций иностранных компаний.

Важную роль в отрасли играет производство *пальмового масла*. Хотя Малайзия активно приступила к выращиванию масличной пальмы сравнительно недавно - с середины 60-х годов, уже в 70-е годы она стала крупнейшим в мире производителем этого товара. В 1979 г. в стране было выработано 2,2 млн. т пальмового масла, или 49% мирового производства.

Сильные позиции в культивировании масличной пальмы занимает иностранный капитал. Из общей земельной площади под этой культурой ему принадлежит более 55%**.

Основными ее продуцентами являются крупные европейские, главным образом английские плантационные компании, такие как "Гатри", "Харрисон энд Кросфилд", "Данлоп истейтс", "Юнайтед плантэйшн", "Сокфин" и др., на которые приходится большая часть производимого в федерации пальмового масла. По нашим оценкам, иностранный капитал контролирует в Малайзии 55% выработки пальмового масла.

Однако в последние годы наметилась тенденция к ослаблению позиций иностранных компаний в этом виде производства федерации в основном за счет роста активности государственных организаций, занимающихся выращиванием масличной пальмы. Например, значительного прогресса в увеличении

производства как рафинированного, так и неочищенного пальмового масла добилась государственная организация по развитию земель ("ФЕЛДА"). На ее долю в 1979 г. приходилось 33% всей площади, занятой под посадками масличной пальмы, и 24% производства неочищенного пальмового масла. В дальнейшем по мере претворения в жизнь новой экономической политики следует ожидать сохранения указанной тенденции.

Производство *какао-бобов* является сравнительно новой, но весьма перспективной отраслью сельского хозяйства Малайзии. По расчетам малайзийских экономистов, выращивание деревьев какао, сбор урожая и реализация его плодов в 3,2 раза прибыльнее, чем производство каучука, и в 2 раза, чем производство пальмового масла*. Федерация приступила к культивированию деревьев какао в начале 60-х годов. За последнее десятилетие урожай какао-бобов вырос в 12 раз (с 2 тыс. т в 1968/69 г. до 24 тыс. в 1978/79 г.).

По мнению деловых кругов Малайзии, в 1984/85 г. сбор какао-бобов возрастет до 50 тыс. т, а в 1990 г. этот товар займет третье место в экспорте сельскохозяйственной продукции страны после каучука и пальмового масла. Полагают, что в 2000 г. Малайзия может стать третьим по значению поставщиком какао-бобов на мировом рынке.

Ведущее место в производстве какао-бобов, как и в других отраслях плантационного хозяйства Малайзии, принадлежит филиалам и дочерним компаниям международных монополий. Ключевые позиции в отрасли занимают "Харрисон энд Кросфилд", "Данлоп истейтс", "Хайлендз энд Лоулендз", "Барлоу групп", "Консолидэйтед плантэйшн", "Норт Борнео тимбер" и "Юнайтед плантэйшн". На их долю в 1978 г. приходилось 46% всего производства какао-бобов в федерации и 28% обрабатываемых земель, занятых под этой культурой.

Крупнейшим продуцентом какао-бобов в стране является английская компания "Харрисон энд Кросфилд". В федерации она владеет дочерней компанией "Харрисон малэйсиэн истейтс" с объявленным капиталом 16,8 млн. фунтов**, 80% которого принадлежит материнской компании. Монополии принадлежат плантации площадью в 5,44 тыс. га, с которой в 1978 г. было собрано 4,5 тыс. т какао-бобов, что составило 20% общего производства культуры в федерации.

* "Business Times", March 22, 1979 (расчеты проводились при цене на какао-бобы - 7 тыс. ринг., пальмовое масло - 1 тыс. ринг. и каучук - 2,5 тыс. ринг. за тонну).

** "The Stock Exchange Official Year-Book 1978/79", London 1978, p. 819.

* "European Rubber Journal", December 1977, p. 50.

** "Business Times", March 23, 1978.

Второй по объему продуцент какао-бобов в Малайзии — "Юнайтед плантэйшн" — дочерняя фирма англо-голландского концерна "Юнилевер", занимавшего в 1977 г. 14-е место в списке крупнейших монополий мира. В акционерном капитале фирмы Нидерландам принадлежит 55% акций, Великобритании, Сингапуру и Таиланду — 15%, остальная часть распределена между малайзийскими партнерами. Компания имеет плантации деревьев какао площадью 1,64 тыс. га, с которой в 1978 г. было собрано продукции 1,4 тыс. т, что составило около 7% всего производства этой культуры.

Компания "Данлоп истейтс" — филиал англо-итальянской монополии "Данлоп-Пирелли юнион" — также крупный продуцент какао-бобов в федерации. Площадь ее плантаций достигает 1,64 тыс. га. Ежегодно "Данлоп истейтс" производит около 1 тыс. т какао-бобов. Компания намеревается довести сбор какао-бобов в 1984 г. до 3,2 тыс. т. Около 1,8 тыс. га принадлежат английской компании "Хайлендз энд Лоулендз", в 1978 г. сбор ею какао-бобов составил 669 т. В 1982 г., когда достигнут стадии зрелости деревья на дополнительной площади в 1,6 тыс. га, производство этой культуры возрастет до 1,6 тыс. т.

Учитывая большую прибыльность выращивания какао-бобов и относительно короткий вегетационный период культуры, многие иностранные компании в 80-е годы намереваются осуществить новые капиталовложения в расширение этой отрасли сельскохозяйственного производства. Например, "Харрисон энд Кросфилд" намерена к 1990 г. увеличить площадь под плантациями деревьев какао до 7 тыс. га; "Данлоп истейтс" и "Юнайтед плантэйшн" к 1984 г. — до 3,6 тыс. и 2 тыс. га соответственно. Значительное увеличение производства какао-бобов намеревается группа английских компаний во главе с "Барлоу групп". К 1990 г. принадлежащая им площадь под этой культурой возрастет до 6,4 тыс. га. Английская компания "Норт Борнео тимбер" намерена к 1983 г. расширить площади под плантациями деревьев какао до 1,2 тыс. га*, несмотря на то, что основная сфера ее деятельности — лесное хозяйство.

Таким образом, в будущем следует ожидать усиления позиций иностранных компаний в области производства какао-бобов в Малайзии.

На территории этой страны произрастают ценнейшие породы тропических деревьев, такие как мербау, балау, ченгал, керинг, кампас, капур, мерами, менкуланг, рамин, мерсава, джелитонг, дамар миньяк, сепетир. Промышленные запасы дре-

весины ставят **лесное** хозяйство в ряд важнейших отраслей сельскохозяйственного производства федерации. Однако в последнее время наметилась тенденция к сокращению производства круглого леса в стране. В 1979 г. заготовки строевого леса сократились на 8% и составили 25,4 млн. куб. м. В 1980 г. ожидается дальнейшее снижение производства древесины (до 24,3 млн. куб. м)*.

В лесном хозяйстве Малайзии ключевые позиции занимают крупные иностранные компании, которые хищнически эксплуатируют ее лесные массивы. В день в Малайзии вырубается около 960 га лесной площади, что в среднем составляет 19 тыс. т древесины. Получая ценное промышленное сырье, международные монополии не заботятся о будущем лесного хозяйства этой страны. При современных темпах рубки леса, по мнению малайзийских экономистов, его запасы могут истощиться до 1990 г.**.

Такое положение в отрасли поставило перед правительством федерации ряд острых проблем по сохранению еще оставшихся лесных посадок и восстановлению утраченных.

Были приняты некоторые меры в этой области. В частности, экспорт древесины из Малайзии ограничен 16 сортами.

Большую часть производимого в Малайзии круглого леса контролируют японские корпорации: "Сумитомо Корп." и "Мицубиси Корп.", занимающиеся заготовкой древесины в Восточной Малайзии (штаты Сабах и Саравак). В этом районе действуют еще три японские дочерние компании: "Ниссан маджулах (Сабах)", контролируемая "Ниссан норин когё", "Дайсёва (Малэйзия) вуд продакт", контролируемая "Дайсёва пейпа Ман" и "Сюкко сёдзи", и "Саравак Вуд — Шир К°", принадлежащая двум японским фирмам "Кодзин" и "Ниппон боэки"***.

Среди американских компаний наиболее прочные позиции в лесном хозяйстве занимает "Кеннеди Бэй тимбер".

Добывающая промышленность

Несмотря на то, что на долю добывающей промышленности приходится незначительная часть ВВП страны (в 1979 г. — 5%), многие ее отрасли имеют важное значение для развития национальной экономики. В 1979 г. общий объем продукции этого сектора хозяйства достиг 1.213 млн. ринг****.

* "Economic Report 1978/79", p. 118.

** "Business Times", August 10, 1979.

*** "Кайрай синсюкукиге соран. Тое кэйдзай симпоса", Токио, 1980, с. 153-160.

• • • • "Economic Report 1979/80", table — 2.2.

* "Business Times", March 22, 1979.

В Малайзии имеется ряд ценных полезных ископаемых, представляющих огромный интерес для международных монополий (см. приложение 9). Следует отметить, что практически здесь нет ни одного вида минерального сырья, в разработке которого не принимали бы участия МНК, а в добыче большинства из них они занимают ключевые позиции.

Добывающая промышленность Малайзии в большей степени монополизирована международными корпорациями, чем сельское хозяйство, и опережает его по размерам их инвестиций. На нее приходится 60% капиталовложений американских МНК (в основном в добычу нефти), 29% — японских и 6% — английских корпораций (без вложений в добычу нефти). В ближайшей перспективе следует ожидать роста иностранных инвестиций в добычу нефти, газа, бокситов и медного концентрата.

Главной отраслью добывающей промышленности Малайзии по-прежнему остается оловодобывающая, несмотря на истощение запасов олова и некоторый застой в его производстве. Последнее объясняется снижением выпуска оловянного концентрата, наблюдавшимся в последнее время (из-за уменьшения металла в руде), и ростом издержек при ее добыче и обогащении (в связи с повышением цен на горношахтное оборудование и электроэнергию). Это, а также рост мировой добычи олова послужили причиной уменьшения доли Малайзии в капиталистическом производстве оловянного концентрата с 41,6% в 1968 г. до 31,7% в 1978 г. (см. приложение 10).

Добыча олова, как и сельское хозяйство федерации, традиционно являлась сферой приложения капитала английских монополий, которые применяли наиболее эффективные способы добычи (при помощи драг и землесосных установок). К середине 70-х годов преобладающая часть английских оловодобывающих компаний являлась дочерними фирмами международных монополий "Лондон тин Корп." и "Чартер консолидэйтед" (см. приложения 11, 12).

"Лондон тин Корп." — крупнейшая в капиталистическом мире корпорация по производству оловянного концентрата — начала разработку природных ресурсов Малайзии еще в 1911 г. В середине 70-х годов она владела уже 12 компаниями, на долю которых приходилось 22% производимого в стране оловянного концентрата. По состоянию на март 1976 г. группе "Лондон тин Корп." в Малайзии принадлежало 28 драг, добывающих олово в штатах Перак и Селангор. Оплаченный капитал группы составлял 43,4 млн. ф. ст.

Ведущая в данной группе — компания "Берджун-тай тин дреджинг" вырабатывает 33% оловянного концентрата, производимого "Лондон тин Корп." в Малайзии. Ей принадлежит 7 драг, расположенных в штате Селангор в районах Куала Селангор и Улу Селангор. Второй по значению в группе является "Малэйн тин дреджинг, Лтд.", которая осуществляет добычу оловянной руды 5 драгами в районе Кампонг Гаджах (штат Перак). На ее долю в 1978 г. приходилось 20% произведенного группой оловянного концентрата в федерации.

Корпорация "Чартер консолидэйтед" в Малайзии владеет 5 компаниями, 4 из которых производят оловянный концентрат и 1 ("Ассошиэйтед майнз (Малэйа)") осуществляет общее руководство этой группой, решая производственные и коммерческие вопросы. На долю "Чартер консолидэйтед" приходилось более 15% производимого в Малайзии оловянного концентрата. Основные районы разработок группы: Пучонг, Суней Беси, Аир Кучинг и Компар (штат Селангор).

Главная компания группы — "Аир Хитам тин дреджинг" с оплаченным капиталом 6,1 млн. ф. ст. владеет тремя драгами в районе Пучонг. В 1977 г. на нее приходилось более 60% оловянного концентрата, производимого "Чартер консолидэйтед" в Малайзии.

Кроме "Лондон тин Корп." и "Чартер консолидэйтед", добычей оловянной руды и производством концентрата в Малайзии занимается английская МНК "Рио-тинто зинк Корп.". Она создала здесь свой филиал "Конзинк-рио-тинто Малэйша" в начале 60-х годов и в настоящее время осуществляет разработку месторождения олова на шельфе западного побережья Малаккского полуострова. За период 1974—1978 гг. компания увеличила выпуск оловянного концентрата более чем в 2 раза — с 0,65 тыс. до 1,38 тыс. т, что составило 2,2% общего производства концентрата в Малайзии. Вероятно, в будущем компания может стать крупным продуцентом оловянного концентрата с вводом в эксплуатацию самой мощной драги в Малайзии мощностью 1 тыс. т концентрата в год, смонтированной в районе Куала-Лангат.

Американские международные монополии в оловодобыче Малайзии представлены компанией "Пасифик тин консолидэйтед Корп.". Она владеет здесь одноименным филиалом, который осуществляет добычу оловянной руды при помощи двух драг. Кроме того, компания ведет разработку оловоносного района Ампонг при помощи гидромониторов. Общее производство оловянного кон-

концентра этой корпорации в 1979 г. составило 0,7 тыс. т*; оплаченный капитал — 1,1 млн. долл.

За последние годы в оловодобывающей промышленности Малайзии произошли существенные изменения, которые затронули структуру собственности крупных оловодобывающих компаний, действующих в стране. Наиболее значительное из них относится к середине 1976 г., когда малайзийское правительство через государственную организацию "Пернас сэкьюритиз" скупил контрольный пакет акций английской МНК "Лондон тин Корп.". Вслед за этим была образована новая оловодобывающая корпорация на базе группы английских компаний, получившая название "Нью трайдвиндз", официальным владельцем которой стало правительство Малайзии. В конце указанного года к ней путем взаимного обмена акциями была присоединена группа оловодобывающих компаний международной корпорации "Чартер консолидэйтед". В 1978 г. "Нью трайдвиндз" из престижных соображений была переименована в "Малэйзия майнинг Корп.", где "Пернас сэкьюритиз" принадлежит 71,35% акций, а "Чартер консолидэйтед" — соответственно 28,65%. Генеральное руководство корпорацией осуществляется вновь образованной совместной управленческой компанией "Пернас чартер менеджмент К^о***". Штаб-квартира компании перенесена из Лондона в Куала-Лумпур.

В настоящее время "Малэйзия майнинг Корп." является самой крупной оловодобывающей корпорацией в капиталистическом мире; она объединяет 17 фирм, производящих оловянный концентрат***. В 1978 г. на долю корпорации приходилось 33,4% оловянного концентрата, произведенного в Малайзии, и 10,6% — во всем капиталистическом мире.

"Малайзация" крупных иностранных оловодобывающих компаний, несомненно, имеет важное значение для федерации, в первую очередь для укрепления ее государственного сектора экономики и реализации задач, выдвинутых в новой экономической политике. Наблюдающийся отлив капитала английских МНК из оловодобывающей промышленности Малайзии можно объяснить бесперспективностью развития отрасли в связи с истощением запасов оловянной руды в стране. По мнению специа-

листов, при современном уровне производства оловянного концентрата разведанных запасов олова хватит максимум на 10 лет. По заявлению президента "Малэйзия майнинг Корп." Абдулы Рахим Аки, к 1990 г. производство олова в Малайзии прекратится.

Вместе с тем необходимо подчеркнуть, что хотя формально "Малэйзия майнинг Корп." принадлежит малайзийскому правительству и ее возглавляет малаец, многие важные производственные вопросы решают англичане, которые сохранили командные посты во всех компаниях, входящих в корпорацию. Причем не только осталась, но и упрочилась связь между компаниями группы "Лондон тин Корп." и "Чартер консолидэйтед", а также с другими оловодобывающими компаниями Запада посредством личной унии директоров. Таким образом, отдав формально контроль в руки малайзийцев, англичане по-прежнему осуществляют реальный контроль над оловодобывающими компаниями Малайзии.

В последнее десятилетие видное место в добывающей промышленности Малайзии приобрела *нефтедобыча*. Общие разведанные запасы жидкого топлива в Малайзии оцениваются в 204,6 млн. т. Разведанная площадь нефтяных месторождений на суше составляет 228,430 кв. м, из них наиболее перспективная часть — 56,500 кв. м. Нефтеносные площади морского шельфа до глубины 200 м определяются в 227,500 кв. м. Прогнозные запасы нефти в Малайзии оцениваются в настоящее время в 400 млн. т.

Господствующее положение в нефтедобывающей промышленности занимают международные монополии. Общий объем иностранных вложений в разведку и разработку нефтяных ресурсов Малайзии на конец 1979 г. составил 1,2 млрд. ринг*, большая часть которых приходится на англо-голландский концерн "Ройал датч-Шглл" (в дальнейшем — "Шелл") и крупнейшую американскую МНК "Эксон". Они контролируют всю добычу нефти в Малайзии.

Первой в эту отрасль проникла "Шелл", обнаружившая нефть в Малайзии еще в 1910 г. в районе Мири (штат Саравак). На конец 1979 г. из 13 эксплуатируемых нефтяных месторождений в стране 8 принадлежало "Шелл", из них 7 находятся на континентальном шельфе Саравака и 1 — Сабаха. В настоящее время "Шелл" владеет в Малайзии двумя дочерними компаниями — "Саравак Шелл Берхад" и "Сабах Шелл петролеум".

"Саравак Шглл Берхад" была образована в 1921 г. под названием "Саравак ойлфилд, Лтд.",

* "Tin International", Statistical Supplement, May 1979.

** "Transnational Corporations in Export-Oriented Primary Commodities; A Study of Relative Bargaining Positions and Distributions of Gains", Geneva, 1977, p. 22.

*** Кроме оловодобывающих компаний, действующих в Малайзии, корпорация контролирует тайландскую фирму "Тонках хабур тин дреджинг" и нигерийскую "Амалга-мэйтед тин майнз оф Найджирия".

* "Economic Report 1979/80", p. 125.

оплаченный капитал которой в настоящее время составляет 40 млн. ринг.; "Сабах Шелл петролеум К°" зарегистрирована в Малайзии в июле 1938 г. первоначально под названием "Шелл К° оф Бритиш Норт Борнео, Лтд."*. В 1979 г. удельный вес этих компаний в общей добыче нефти в Малайзии составлял соответственно 37 и 24%.

До 1975 г. "Шелл" контролировала в стране всю добычу нефти, причем на долю "Саравак Шелл Берхад" приходилось более 80% добычи, однако начиная с 1976 г. англо-голландскому концерну приходится конкурировать с крупнейшей в мире нефтяной МНК "Эксон", которая в последние годы значительно активизировала свою деятельность в федерации.

Если в 1976 г. на долю дочерней фирмы "Эксон" в Малайзии - "Эссо продакшн Малэйзия, Инк." приходилось всего 3% добываемой в федерации нефти, то в 1979 г. — уже 39%. Это связано с началом промышленной добычи нефти на шельфовых месторождениях штата Тренгану. "Эксон" в данном районе принадлежит 5 месторождений, где добыча нефти осуществляется с морских платформ. К концу 1980 г. компания предполагает довести добычу нефти в Малайзии до 9,5 млн. т**. Таким образом, в ближайшие два—три года американская МНК станет самым крупным производителем нефти в стране.

До настоящего времени только эти две нефтяные международные монополии "имеют официальное разрешение правительства Малайзии на добычу нефти в федерации. С ними подписано соглашение типа "продакшн шэринг". Три компании - "Континентл ойл оф Малэйзия", "Оушиэник эксплорэйшн" и "Сабах тэйсэки ойл" — ведут переговоры с правительством Малайзии о заключении аналогичных соглашений.

Кроме названных компаний, разведкой нефти в Малайзии занимаются американская "Мобил ойл" и английская "Бритиш нэшнл ойл".

Японским МНК в Малайзии принадлежат две компании, занимающиеся разведкой природных ресурсов страны. Одна из них - "Сабах оушн ойл", образованная в 1969 г., контролируется консорциумом японских корпораций, в который входят "Сумитомо груп", "Ниппон майнинг", "Тэйкоку ойл" и государственная японская нефтяная компания "Джапэн петролеум девелопмент Корп."; другая — находится под контролем крупнейшей японской нефтяной корпорации "Тэйкоку ойл" (в Японии ей принадлежит монопольное право на разработку нефтяных ресурсов страны). Филиал этой корпо-

рации в Малайзии — "Сабах тэйсэки ойл К°" ведет поиск нефти на континентальном шельфе юго-восточной части Сабаха в Целебесском море.

Известно также, что японские МНК "Итотю", "Ниппон стил" участвовали в работах, непосредственно связанных с разведкой и добычей нефти в Малайзии. Так, торговая корпорация "Итотю" с 1976 г. по 1979 г. занималась составлением плана развития нефтяной и нефтехимической промышленности в федерации. Далее, одна из ведущих японских международных монополий осуществляла строительство и поставку нефтяных платформ для разведки и добычи нефти на континентальном шельфе штата Тренгану, разработку которого ведет "Эксон".

Действующие на территории Малайзии международные нефтяные монополии ведут, как правило, поисковые работы на нефть и газ одновременно. В 70-е годы экономическая целесообразность затрат на разведку **природного газа** в стране существенно возросла. Это объясняется в основном повышением внешнего спроса на него как на энергетическое сырье и исходный продукт для химического производства. Достоверные запасы природного газа в Малайзии в 1980 г. оценивались примерно в 500 млрд. куб. м.

Международные монополии, ведущие поиск природного газа, извлекают дополнительные выгоды, обусловленные выгодным географическим положением потенциальных и фактических районов его добычи в стране относительно ведущих для нее рынков сбыта данного товара — японского и американского.

Тот факт, что месторождения природного газа расположены главным образом на континентальном шельфе, избавляет экспортера от ряда существенных расходов, в частности от необходимости строительства газопроводов и насосно-компрессорных станций. Все это значительно удешевляет его импорт из Малайзии, обеспечивая МНК высокую отдачу (особенно с учетом энергетической ситуации 70-х и 80-х годов) на вложенный капитал.

Так же как геологоразведочными работами на нефть поисками газа в Малайзии занимаются исключительно международные монополии. К их числу в первую очередь относится англо-голландский концерн "Ройал датч-Шелл", который открыл в марте 1971 г. крупное месторождение природного газа близ побережья Саравака (в 145 км от города Бинтулу). Концерн объявил в этом же году о намерении построить на его базе завод по сжижению природного газа оптимальной мощностью в 5 млн. т газа в год; стоимость строительства была определена первоначально в 1 млрд. ринг.

* "Oil and Gas International 1978/79", p. 472, 477.

... "Business Times", June 1, 1978.

Столь значительные капиталовложения в строительство завода побудили "Шелл" обратиться к будущим покупателям — японским корпорациям — с предложением о совместном его финансировании. В июле 1972 г. эта англо-голландская МНК представила на рассмотрение правительства Малайзии проект создания смешанной компании по разработке данного месторождения и строительству предприятия по сжижению газа в г. Бинтулу. Предполагаемыми ее участниками были "Ройал датч-Шелл", "Мицубиси" и правительство Малайзии*.

Однако международные монополии, желая получить для себя наиболее выгодные условия контракта, затянули переговоры почти на шесть лет. Лишь в марте 1978 г. было подписано окончательное соглашение, а в июне того же года была создана смешанная компания "Петронас ЛНГ", в которой международным корпорациям "Шелл" и "Мицубиси" принадлежит 35% ее акций, а государственной малайзийской нефтяной компании "Петронас" — 65%. Проектная мощность завода увеличена до 6 млн. т газа в год. Пуск предприятия намечен на январь 1983 г. Конечный продукт, главным образом метановый газ, будет экспортироваться в Японию в течение 20 лет.

Перевозку газа предполагается осуществлять пятью специальными супертанкерами, изготовленными французскими МНК. Однако необходимо отметить, что в связи со строительством этого завода Малайзия в ближайшие три года может понести ущерб в размере 220 млн. долл. (около 510 млн. ринг.). Это вызвано тем, что два танкера уже поставлены в Малайзию, а три оставшихся страны получит к 1981 г., т. е. не к ожидаемому, а к намеченному ранее сроку сдачи объекта в эксплуатацию**. Ввиду этого заказанные малайзийской международной судоходной корпорацией ("МИШК") пять супертанкеров будут обречены на длительное бездействие.

Другие крупные месторождения природного газа в Малайзии были обнаружены американскими МНК "Континент ойл" и "Эксон" на континентальном шельфе в западной части Малайзии (штаты Келантан и Тренгану). Однако несмотря на то, что найденные ими запасы природного газа достаточно велики (по оценке, 300 млрд. куб. м) и их эксплуатация

признавалась коммерчески выгодной, разработка данных месторождений до сих пор не ведется.

В последнее время прослеживается тенденция усиленного проникновения в газовую промышленность Малайзии капитала японских международных корпораций, стремящихся получить доступ к стабильному, близко расположенному, богатому источнику высококачественного и относительно дешевого энергетического сырья.

Обнаруженные ресурсы этого ценного топлива свидетельствуют о значительном потенциале Малайзии в качестве его поставщика на внешний рынок, однако сильная зависимость страны в области разведки, добычи, переработки и экспорта природного газа от крупных нефтяных МНК, прежде всего от "Ройал датч-Шелл" и "Эксон", не позволяет ей реализовывать свои возможности.

Добыча бокситов в Малайзии ведется канадской МНК "Алкэн алюминий, Лтд." (в 1977 г. она занимала 153-е место в списке крупнейших монополий мира) и английской компанией "Рамуниа боксайт К°". К середине 70-х годов годовое производство бокситов в Малайзии превысило 600 тыс. т.

Через дочернюю фирму "Саус Эйша боксайт" "Алкэн" владеет в Малайзии двумя обогащательными заводами в Сунгей Рингит и Джохоре, способными переработать 500 тыс. т бокситов в год. Заводы контролируются внучатыми фирмами "Алкэн" — "Джохор майнинг" и "Стивидоринг".

С участием "Рамуниа боксайт" была создана компания "Сематан боксайт", которая получила лицензию на разработку месторождения бокситов в штате Саравак. Однако в связи с невысокой рентабельностью компания в 1965 г. прекратила операции.

Поскольку добываемые в Малайзии бокситы полностью экспортируются в Японию, "Саус Эйша боксайт К°" и "Рамуниа боксайт К°" уступили часть своих акций японским компаниям, крупнейшей из которых является "Ниппон лайт метал".

Добыча медной руды в Малайзии началась в 1975 г. и контролируется японской МНК "Мицубиси метал Корп.". Совместно с шестью другими компаниями она владеет контрольным пакетом акций (51%) смешанной компании "Оверсиз минерал рисорсиз Сабах". Малайзийское правительство предоставило японским компаниям право на свободную эксплуатацию участка площадью 2 тыс. га в районе Мамут (штат Сабах). Коммерческие запасы этого ценного сырья оцениваются в 83 млн. т общей стоимостью около 2 млрд. долл. Суммарный объем инвестиций в разработку месторождения составил 300 млн. ринг.

По заявлению генерального директора компании Ясуси Окада, в настоящее время производитель-

* А. А. Рогожин, Нефтяная промышленность Индонезии, Малайзии и Брунея в условиях энергетического кризиса, БИКИ, Изложение №6, 1976, с. 31.

** Срок пуска завода в Бинтулу был отодвинут на два года вследствие примененной международными монополиями "Шелл" и "Мицубиси" тактики проволок и нажима в ходе переговоров с "Петронас".

ность рудника составляет 40 тыс. т руды в сутки; к 1978 г. было добыто 5,3 млн. т, или 100—ПО тыс. т медного концентрата. В 1 т концентрата, кроме 250 кг меди, содержится 120 г серебра и 20 г золота, которые извлекаются в Японии как побочные продукты*.

Каменный уголь в Малайзии добывается на двух месторождениях, расположенных в штате Саравак и контролируемых американскими международными монополиями.

Американская горнодобывающая компания "Утах интернэшнл" ведет добычу каменного угля на месторождении Бинтулу (штат Саравак). В ближайшие три года она намерена вложить 10 млн. долл. на расширение добычи угля в этом районе.

Коксующийся уголь добывается в федерации из месторождения Мерит Пила Басин (его запасы оцениваются в 200—500 тыс. т) американской компанией "Глобал минералз эксплорэйшн", получившей лицензию на добычу угля в 1973 г. По мнению специалистов, издержки добычи угля здесь значительно выше, чем на месторождении Бинтулу.

Непосредственно с переработкой оловянных руд связано производство *ильменитового Концентрата* (титановой руды), ценного промышленного сырья. Добычу этого полезного ископаемого осуществляет смешанная японо-малайзийская компания "Малэйшн тайтэниум Корп.", в которой малайзийское правительство представлено корпорацией "Пербаданан насионал". Компании принадлежит завод (в г. Ипох, штат Перак) по обогащению концентрата и получению на его основе двуокиси титана. Весь ильменитовый концентрат экспортируется в Японию; в 1977 г. его вывоз составил 130 тыс. т, в 1978 г. — 124 тыс. т**.

Приведенный анализ свидетельствует о том, что международные монополии занимают доминирующее положение во всех ведущих отраслях добывающей промышленности Малайзии. При этом МНК стремятся не только удержать свои позиции в ней, но и распространить контроль на новые перспективные месторождения минерального сырья.

В целом анализ позиций международных монополий в добывающей промышленности Малайзии показал, что в последнее время наметилась тенденция к изменению политики МНК по отношению к инвестициям в сырьевые отрасли. В период нарастания энергетического кризиса и роста экономического потенциала развивающихся стран, владеющих большими запасами природных ресурсов, международные монополии одними из первых поняли, что задача

закрепления надежных внешних источников сырья может быть решена не обязательно "лобовой" атакой, т. е. вложениями средств непосредственно в добывающие отрасли. На современном этапе международных монополии, действующие в Малайзии, стремятся получить доступ к источникам сырья в этой стране окольным путем — путем участия в индустриализации страны, прежде всего в строительстве на ее территории комплексов по добыче и переработке сырьевых материалов. В этом сущность новой структурной перестройки зарубежного инвестирования международных монополий.

Интенсивно укрепляя свои позиции в области добычи сырья и его первичной переработки, международные монополии в последнее время стали уделять большее внимание новым перспективным отраслям малайзийской экономики, прежде всего быстроразвивающейся обрабатывающей промышленности.

Обрабатывающая промышленность

На современном этапе развития мировых хозяйственных связей инвестиции международных монополий в обрабатывающую промышленность стали важным направлением их экспансии в развивающихся странах. Именно в этой отрасли МНК имеют наиболее благоприятные возможности для реализации своего технического преимущества.

На обрабатывающую промышленность Малайзии приходится (по отношению к общим вложениям в экономику страны) около 60% инвестиций японских и голландских МНК, 50% — западногерманских и швейцарских, 30% — английских и 23% — американских. Основная часть инвестиций в стране французских, канадских, итальянских, шведских и бельгийских компаний также размещена в этой отрасли. Тем не менее по объему капиталовложений международные монополии Великобритании, Японии и США значительно опережают своих конкурентов из других развитых капиталистических стран. На 1978 г. капиталовложения английских МНК в обрабатывающую промышленность Малайзии оценивались в 650 млн. ринг., японских — 590 млн. и американских — 480 млн. ринг.

В настоящее время, по нашим расчетам, на компании обрабатывающей промышленности, контролируемые МНК, приходится (в %) 60 — предприятий, 50 — занятых, 70 — валовой продукции, 75 — добавленной стоимости, 80 — объема продаж, 70 — экспорта всей этой отрасли.

Международные монополии во многом определяют темпы роста и характер формирующегося промышленного производства Малайзии. Они имеют

* "Business Times", November 11, 1978.

** "Цусё хакусё какурон", 1978, с.368.

здесь свои филиалы, дочерние и смешанные компании почти во всех отраслях обрабатывающей промышленности, однако наиболее прочные позиции иностранные фирмы занимают в электротехнической, текстильной, резинотехнической, автосборочной, нефтеперерабатывающей, оловоплавильной и деревообрабатывающей.

Новой и в то же время одной из самых монополизированных международными корпорациями отраслью обрабатывающей промышленности страны является **электротехническая**. Первое предприятие в отрасли появилось в 1967 г.; в настоящее время, согласно официальным данным малайзийского управления промышленного развития (МИДА), в стране насчитывается 157 предприятий электротехнической промышленности с общим числом занятых более 55 тыс. человек*. В 1978 г. объем продаж отрасли достиг 1,7 млрд. ринг., что составило 14% всей реализованной продукции обрабатывающей промышленности Западной Малайзии**. Почти все предприятия отрасли расположены в этом районе страны, причем, как правило, в зонах свободной торговли — Баян Лепас (штат Пенанг), Суней Вэй, Шах Алам, Петалинг Джайя, Субанг (штат Селангор), Улу Кланг и Бату Кайвз (район Куала-Лумпура).

Предприятия электротехнической промышленности можно разделить на три группы: заводы по производству бытовых электротоваров (телевизоры, приемники, магнитофоны и др.); предприятия по производству электронных компонентов (полупроводники, транзисторы, диоды, интегральные схемы, электрические конденсаторы, трансформаторы, электрические катушки, фотоэлементы, электронные лампы) и заводы по производству телекоммуникационного оборудования.

Основу электротехнической промышленности составляет производство электронных компонентов, главным образом полупроводников. В настоящее время Малайзия является крупнейшим в капиталистическом мире продуcentом последних. На 25 заводов по их выпуску приходится 80% объема продаж и 40% всех занятых в электротехнической промышленности страны. Следует отметить, что при производстве полупроводников используется в основном труд неквалифицированного и низкоквалифицированного рабочего и мало оплачиваемый женский труд.

* "Business Times", September 20, 1978, November 17, 1979.

** "Siaran Perangkaan Bulanan, Semenanjung Malaysia", Julai 1978, m. - 39.

Практически все предприятия электротехнической промышленности Малайзии находятся под контролем 72 электротехнических международных корпораций из 10 развитых капиталистических государств — 25 американских, 22 японских, 6 английских, 6 западногерманских, 3 итальянских, 3 швейцарских, 2 французских, 2 канадских, 1 голландская, 1 шведская и 1 датская. Доминирующее положение в отрасли занимают американские и японские компании.

Самые крупные инвестиции в Малайзии имеют "Маусита дэнки" (120 млн. ринг.) и "Филипс" — (100 млн. ринг.), причем в ближайшее пятилетие они намерены удвоить свои вложения в федерации. Первая владеет 5 заводами, 1 сбытовой фирмой, на которых работает более 3 тыс. человек (см. приложение 13). Свыше 50% продукции ее филиалов экспортируется.

Курс международных монополий на строительство в Малайзии заводов по производству различного рода электронных изделий и компонентов, не имеющих спроса на внутреннем рынке федерации, отвлекает местный капитал от участия в производстве действительно необходимых стране товаров.

Текстильная промышленность Малайзии практически также полностью монополизирована МНК. Господствующее положение в отрасли занимают 15 японских международных текстильных монополий: "Торэй", "Тоёбо", "Юнитика", "Канэбо", "Нихон экуслан когё" и др.

Доминируют в отрасли предприятия, контролируемые "Торэй". Из общих ее зарубежных инвестиций в 610 млн. долл. на Малайзию приходится более 30%. В федерации сеть предприятий этой МНК объединена под общим названием "Пен групп", и расположены они в основном в зонах свободной торговли — Баян Лепас и Праи (штат Пенанг). Образуемый ими текстильный комплекс является крупнейшим не только в этой стране, но и во всей Юго-Восточной Азии. На заводах объединения занято более 9 тыс. человек.

Предприятия группы осуществляют все операции текстильного производства — от изготовления волокна до пошива одежды. Причем они имеют единый производственный цикл и представляют своего рода анклав в текстильной промышленности федерации. В группе хорошо налажен внутрифирменный обмен.

"Пен групп" контролирует в Малайзии около 95% выпуска синтетических тканей и изделий из них. Основная масса продукции "Торэй" экспортируется во многие страны мира. В ближайшее время японская МНК намерена вложить значительные средства

в расширение двух компаний ("Вудард" и "Пенинг текс"), что еще более укрепит ее положение как крупнейшего текстильного объединения в Кфи-Восточной Азии.

Прочные позиции занимают международные монополии в резинотехнической промышленности Малайзии. В настоящее время в стране перерабатывается более 40 тыс. т каучука в год, или 2,5% всего производства натурального каучука в федерации. Малайзийское правительство предполагает, что к 1984 г. потребление каучука в стране увеличится до 300 тыс. т в год. Рост резинотехнической промышленности связан прежде всего с расширением деятельности в федерации международных монополий.

В стране действует около 120 предприятий по производству резинотехнических товаров, которые выпускают более 40 их видов (шины для автомобилей, тракторов, мототехники, самолетов, матрацы, ремни безопасности, резиновую обувь, различного рода прокладки и др.). Ежегодный объем производства отрасли составляет более 300 млн. ринг.; половина выпускаемой продукции идет на экспорт*. В отрасли занято примерно 20 тыс. человек**.

Однако следует отметить, что около 60% предприятий представляет собой мелкие фабрики местной малайзийской буржуазии с числом занятых менее 100 человек, где потребляется 30% используемого в федерации каучука. Наиболее крупные заводы с числом занятых более 100 человек (в федерации их 6) находятся под контролем международных монополий. И хотя большинство предприятий отрасли принадлежит малайзийцам, основная масса резинотехнической продукции выпускается на предприятиях МНК.

Крупнейшими активами в отрасли располагает англо-итальянский концерн "Данлоп-Пирелли юнион". Ему принадлежат два завода, производящих автомобильные, тракторные и авиационные шины, и один — по изготовлению изделий из пористой резины. Оплаченный капитал "Данлоп" в Малайзии достигает более 600 млн. ринг., а ежегодный объем продаж — 146 млн. ринг.

Общий объем инвестиций компании значительно возрастет с сооружением в федерации еще двух заводов, одного — по производству велосипедных, мотоциклетных и автомобильных мало- и среднегабаритных шин (стоимостью 28 млн. ринг., число занятых — 600 человек) и другого — по производству крупногабаритных шин. В настоящее время про-

изводство таких шин в Малайзии составляет около 600 тыс. шт. в год. Компания "Данлоп Малэйзия индастриз" выпускает их диаметром более 3 метров и весом 1.300 кг. На новом заводе будут производиться автопокрышки весом около 1.500 кг. Крупногабаритные шины используются при оснащении самосвалов грузоподъемностью от 100 до 130 т. В ближайшей перспективе руководство "Данлоп" намерено удвоить инвестиции для расширения их выпуска и превратить Малайзию в ведущего в капиталистическом мире производителя крупногабаритных шин.

Второе место по размерам операций в резинотехнической промышленности Малайзии занимает американская МНК "Гудйир тайэр энд раббер" (49-е место в списке крупнейших монополий мира в 1977 г.). В федерации она владеет смешанной компанией "Гудйир Малэйзия Берх", партнером которой выступают американская фирма "Акрон" и малайзийская государственная организация "Пернас инжиниринг" (ей принадлежит 49% акционерного капитала компании). Завод резинотехнических изделий, принадлежащий монополии, производит в основном шины для автомобилей, мотоциклов, мотороллеров, резиновые трубы и др.

Ежегодно на заводе перерабатывается 9,5 тыс. т каучука, т. е. почти 1/4 всего объема сырья, используемого в резинотехнической промышленности Малайзии. К 1976 г. в Малайзии сошло с конвейера более 1 млн. шин. После расширения завода в 1979 г. "Гудйир" переходит на выпуск более современных радиальных шин. Основная масса продукции компании реализуется на внутреннем рынке Малайзии. Годовой доход "Гудйир" от операций в стране превышает 7 млн. ринг.

Крупные предприятия в Малайзии имеет канадская МНК "Бата", которая производит здесь спортивную обувь. Два ее завода потребляют ежедневно до 6 т каучука.

Из западногерманских монополий первой в эту отрасль проникла "Гуммен варен фабрик Карл-Праат" (ей принадлежит завод по производству резиновых шапочек). За ней — "Муденер гумменверке", налаживающая выпуск в Малайзии широкого ассортимента изделий из литой резины.

Японские интересы в резинотехнической промышленности Малайзии представлены компаниями "Кёва раббер индастри", "Сагами индастри", "Ки фэт индастри", "Бандо кемиклз". На их заводах производятся различные сорта нитей для текстильной промышленности и ремни безопасности. О намерениях создания филиала в Малайзии объявила "Бриджстоун тайэр К" — крупнейшая в Японии и

* "The Economic Times", November 2, 1978.

** "Asia Research Bulletin", vol. 8, No. 9, February 28, 1979, p. 532.

одна из ведущих в капиталистическом мире резинотехнических МНК.

В производстве резиновых изделий для медицинской промышленности ведущими являются заводы английской МНК "Юромедикл", которые изготавливают резиновые перчатки и другие изделия.

Кроме указанных компаний, в резинотехнической промышленности действуют норвежская "Викинг асхим", австралийские "Мидфорд (М)" и "Марко шуз", производящие в федерации резиновую и спортивную обувь; итальянская "СПА Филатси-Монза" (различные сорта нитей для текстильной промышленности).

Следует ожидать, что и в перспективе международные монополии будут занимать ключевые позиции в резинотехнической промышленности.

Относительно новой и высокомонополизированной отраслью является **автосборочная промышленность**.

Автотранспорт, на долю которого приходится 60—65% всех пассажирских и грузовых перевозок в Малайзии, играет важную роль в экономике страны. Автопарк федерации в настоящее время насчитывает 573 тыс. грузовых и легковых автомобилей, 12 тыс. автобусов и 1.125 тыс. ед. мототехники. Однако собственного производства автотранспортных средств Малайзия не имеет, и поэтому свои потребности в автомобилях она покрывает в основном за счет автомашин местной сборки из импортируемых филиалами международных автомобильных корпораций комплектующих изделий.

Первое предприятие по сборке грузовых и легковых автомобилей — "Свидиш мотор ассемблиз", принадлежащее шведской МНК "Вольво", было введено в эксплуатацию в 1967 г. В настоящее время в Малайзии функционируют 1 предприятий по сборке автотранспортных средств и 4 подобных завода мототехники с общим числом занятых 6 тыс. человек. Объем инвестиций в эти предприятия составляет 300 млн. ринг. Международные монополии контролируют большую часть их акционерного капитала (см. приложение 14).

В акционерном капитале автосборочных предприятий федерации представлены такие МНК как американские "Дженерал моторе", "Форд мотор", "Крайслер"; японские "Тоёта", "Мицубиси дзидо-ся"; итальянские "ФИАТ", "Альфа-Ромео"; французская "Пежо"; английская "Бритиш Лейланд"; западногерманская "Даймлер-Бенц"; шведская "Вольво".

В 1979 г. в Малайзии осуществлялась сборка 20 марок легковых автомобилей (49 моделей), 16— грузовых автомашин (85) и 4- мототехники

(16). В указанном году из импортируемых узлов и деталей в стране было собрано 80 тыс. легковых и 15 тыс. грузовых автомобилей.

Наиболее конкурентоспособными автомобилями на малайзийском рынке являются машины японских МНК: в 1978 г. на них приходилось 64% всех продаж автомобилей в Западной Малайзии, в то время как на американские (в %) — 17, западногерманские и итальянские — по 5 и английские — 4*.

Строительство автосборочных заводов в Малайзии является для международных корпораций одним из способов преодоления таможенных барьеров федерации (импорт готовых автомобилей облагается высокой пошлиной) и методом монополизации внутреннего рынка страны. В будущем автомобильные МНК намерены не только сохранить уже завоеванные позиции в этом доходном и перспективном секторе обрабатывающей промышленности, но и расширить за счет увеличения мощностей действующих и строительства новых предприятий масштаб своих операций в Малайзии. Такие планы имеют американские МНК "Форд мотор" и "Крайслер", западногерманские фирмы "Бен Майер", "БМВ" и др.

Нефтеперерабатывающая промышленность Малайзии использует лишь 20% добываемой в стране нефти; остальная часть идет на экспорт. Нефтеперерабатывающие мощности в федерации незначительны и полностью контролируются капиталом МНК.

Ведущее положение в этой отрасли занимает англо-голландский концерн "Ройал датч-Шелл", которому принадлежат два завода — в Порт-Диксоне и в Лутонге. Первый имеет годовую мощность 4,5 млн. т, перерабатывает импортную нефть, 80% которой поступает из стран Ближнего Востока. Второй (4 млн. т) работает на малайзийской нефти и осуществляет в основном первичную очистку нефти перед поставкой ее на другие предприятия "Ройал датч-Шелл", расположенные за пределами Малайзии.

Третий нефтеперерабатывающий завод принадлежит американской корпорации "Эксон". Это наиболее современное предприятие отрасли расположено в Порт-Диксоне, его мощность составляет 4,4 тыс. т нефтепродуктов в сутки.

На малайзийском рынке нефтепродукты с заводов в Порт-Диксоне реализуются в объеме 4,3 млн. т в год. Однако для полного обеспечения потребностей страны, оцениваемых в 5,5 млн. т (в целом доля нефти в энергобалансе страны определяется в 97,2%), такого количества явно недостаточно. Импорт нефтепродуктов в федерацию осуществляется американскими компаниями "Калтекс петролеум",

* "Business Times", February 14, 1979.

"Мобил ойл Корп.", "Эссо.истерн Инк." и английской "Бритиш петролеум". Ежегодно Малайзия ввозит более 1 млн. т нефтепродуктов, в основном дизельное топливо и мазут. Указанным нефтяным компаниям принадлежит ведущее место в реализации нефтепродуктов внутри страны. Только филиал "Мобил ойл Корп." контролирует 10% сбыта этих товаров в Малайзии.

Занимая доминирующее положение в производстве и сбыте нефтепродуктов, международные монополии тем самым оказывают существенное влияние на конъюнктуру рынка этого товара в Малайзии. В середине 1979 г., используя свои обычные методы, в частности экономическое давление, МНК добились санкции правительства Малайзии на увеличение внутренних цен на бензин, дизельное топливо и керосин в среднем на 30%. Это произошло несмотря на то, что первоначально правительство, проводя политику сдерживания роста цен, ответило им отказом. Но искусственно созданный МНК в стране дефицит нефтепродуктов привел к серьезным перебоям в работе грузового и пассажирского транспорта, что вынудило правительство уступить требованиям монополий.

Пользуясь тем, что расширение нефтеперерабатывающей промышленности является актуальной проблемой для Малайзии, МНК продолжают укреплять свои позиции в этой отрасли. Они намеряют построить еще 3 нефтеперерабатывающих завода: первый — в Лумуте, второй — на восточном побережье Западной Малайзии, третий — в Сабахе или Сараваке.

В то же время кризисная ситуация с нефтепродуктами, вероятно, послужила хорошим уроком правительству страны и заставила задуматься о необходимости строгого и эффективного контроля над жизненно важными отраслями экономики. Чтобы ослабить зависимость федерации от международных монополий, государственная нефтяная корпорация объявила о планах строительства двух собственных нефтеперерабатывающих заводов и создания сети реализации их продукции внутри страны. Один из них (более мощный — 7,5 млн. т нефтепродуктов в год) будет сооружен на западном побережье, а другой (производительностью 1—1,5 млн. т) — на восточном побережье Западной Малайзии. Ввод в эксплуатацию предприятий намечен на 1984 г.

Опираясь на доминирующие позиции в оловодобыче, международные монополии заняли господствующее положение в **оловоплавильной промышленности**. В настоящее время Малайзия продолжает оставаться крупнейшим продуцентом этого металла, несмотря на снижение ее удельного веса в

мировом капиталистическом производстве олова (см. приложение 15).

Вся выплавка олова в стране осуществляется двумя компаниями — "Датук керамат смелтинг" (первоначальное название — "Истерн смелтинг") и "Стрейтс трейдинг". Они владеют двумя оловоплавильными заводами, расположенными на острове Пенанг и в Баперворте.

До середины 70-х годов оба оловоплавильных завода в Малайзии принадлежали английскому капиталу, однако впоследствии произошли некоторые изменения в структуре собственности этих компаний. В настоящее время завод "Датук керамат смелтинг" с оплаченным капиталом в 20 млн. ринг, находится в руках крупной голландской монополии "Патино Н.В.", которая осуществляет над ним контроль через дочернюю фирму "Амалгемэйтед метал Корп.", где первая владеет 53,2% акционерного капитала. Среднегодовая производительность завода составляет 70 тыс. т олова, а его удельный вес в общей мощности капиталистических оловоплавильных заводов достигает 19%.

Официальным владельцем компании "Стрейтс трейдинг" (объявленный капитал — 100 млн. ринг.) является сингапурская финансовая группа "Оверсиз чайниз бэнкинг груп оф Сингапур". Кроме оловоплавильного завода, она владеет еще 9 дочерними компаниями, занятыми в различных отраслях экономики страны. Производительность завода составляет 60 тыс. т олова в год, или 16,3% общей мощности капиталистических оловоплавильных предприятий. Оба завода в Малайзии загружены лишь наполовину. В 1978 г. в стране было выплавлено 71,9 тыс. т металла*.

В середине 60-х годов Япония, ставшая крупнейшим в капиталистическом мире после США потребителем олова, предприняла попытку подорвать монополию английского капитала на выплавку и экспорт малайзийского олова. В районе г. Кланг (штат Селангор) был построен третий в стране оловоплавильный завод. Контролирующая его "Ориентл тин смелтерз, Лтд." полностью принадлежала японским монополиям; производительность завода составляла 10 тыс. т олова в год. Однако в связи с тем, что компании не удалось найти постоянный контингент поставщиков руды, в 1969 г. он был закрыт и демонтирован.

Это произошло потому, что внутренний рынок оловянной руды Малайзии традиционно поделен между двумя компаниями — "Датук керамат" и "Стрейтс трейдинг". Руда поступает на оловопла-

* "Tin International", Statistical Supplement, May 1979.

вильные заводы либо непосредственно с рудников (главным образом иностранных), либо через сеть находящихся в оловодобывающих районах закупочных агентств. По установившейся еще в начале века традиции большинство иностранных оловодобывающих компаний продает руду заводу "Датук керамат", а местные, в основном китайские, компании — заводу "Стрейтс трейдинг".*

После образования крупнейшей в мире малайзийской оловодобывающей компании (ММК) ее руководство планирует создание своего собственного оловоплавильного завода. В настоящее время разрабатывается план его строительства и ведутся переговоры с иностранными оловоплавильными компаниями о возможных путях реализации проекта.

Имея значительные интересы в лесном хозяйстве, международные корпорации контролируют большую часть деревообрабатывающей промышленности. На начало 1980 г. в стране насчитывалось 550 лесопилок, 35 фабрик по производству фанеры, 7 деревообрабатывающих комплексов и несколько мебельных фабрик. Всего в отрасли занято около 100 тыс. человек.

В предприятиях деревообрабатывающей промышленности, сооружение которых было одобрено правительством, иностранный капитал составляет 94,5 млн. ринг., в основном из Японии, Канады, Новой Зеландии и Гонконга. Однако, как и в лесном хозяйстве, наиболее прочные позиции в отрасли занимают японские компании. Они владеют 15 фабриками по производству фанеры, крупными мебельными фабриками. Производством фанеры в Малайзии занята компания "Мадос-К Итою-дайкен", контролируемая японскими фирмами "Итою" и "Дайкен трейдиндастри"; ежегодный объем их продаж составляет около 15 млн. ринг. К наиболее старым предприятиям отрасли принадлежит компания "Сентоса плэйвуд" с участием капитала японской МНК "Мицубиси Корп.". Она образована в 1966 г.; число занятых — 490 человек. Производством мебели занимается одна из крупнейших корпораций "Шарикат делима фёрнюча" (совместная фирма с участием японского капитала и правительства штата Селангор). В 1978 г. японская компания "Айка когё" открыла предприятие по изготовлению дверей и дверных рам. Объем продаж этого товара в 1978 г. составил 1 млн. ринг.

Американский капитал в деревообрабатывающей промышленности представлен двумя фирмами: "Саравак К⁰", образованной в 1959 г. и производящей в федерации клееную и однослойную фанеру, и

"Юнайтед фёрнюча интернэшнл", наладившей в стране изготовление складной мебели.

В дальнейшем деревообрабатывающая промышленность Малайзии станет развиваться, как полагают, по пути создания крупных интегрированных комплексов по переработке древесины с целью ее более рационального использования. Они будут производить широкий ассортимент изделий из древесины — от пиломатериалов до сборных деревянных домов. Такой путь развития отрасли наиболее выгоден для международных монополий, которые смогут расширить поставку технологического оборудования для предприятий указанных комплексов, что в целом в ближайшее десятилетие приведет к росту иностранных вложений в деревообрабатывающую промышленность федерации. В настоящее время самый крупный деревообрабатывающий комплекс принадлежит канадской МНК "Макмилэн блоудел".

Анализ позиций международных монополий в обрабатывающей промышленности Малайзии показывает, что, кроме рассмотренных отраслей, МНК занимают ведущее место в металлургической, металлообрабатывающей, химической, фармацевтической, цементной и пищевой промышленности. В большинстве указанных отраслей МНК контролируют около половины валового производства.

Внешняя торговля

Прочные позиции международных монополий в основных отраслях экономики Малайзии обеспечивают им возможность контролировать основную часть ее внешней торговли. В настоящее время они, по нашим оценкам, осуществляют более 65% внешнеторговых операций страны: около 60% ее экспорта и более 70% импорта. В свою очередь экспансия международных монополий в экономике Малайзии не была бы столь обширной без их глубокого внедрения во внешнюю торговлю, которая является основным каналом, связывающим головные компании с филиалами и дочерними фирмами посредством товарообмена.

В вывозе они сохраняют контроль над традиционными товарами, такими как натуральный каучук, олово, древесина, и почти полностью господствуют в экспорте относительно новых товаров (нефть и изделия обрабатывающей промышленности), причем появление этих статей в национальном вывозе непосредственно связано с деятельностью МНК.

По нашим оценкам, крупные иностранные компании контролируют более половины малайзийского экспорта сельскохозяйственной продукции, удельный вес которой в 1979 г. составлял свыше

* В. А. Жеребилов, Внешнеэкономические связи Малайзии. М., 1975 г., с. 80.

41% общего вывоза (см. приложение 16). Основными товарами сельского хозяйства, сбываемыми за границей, являются натуральный каучук, пальмовое масло, древесина, какао-бобы и перец. Ежегодно Малайзия вывозит около 98% производимого в стране натурального каучука, 90% - какао-бобов и перца, 86% - пальмового масла, 50% — круглого леса.*

Все большее значение в национальном вывозе приобретает продукция добывающей промышленности. Как ожидают, в 1980 г. главным экспортируемым товаром станет нефть, объем сбыта которой за рубежом может достигнуть 13,1 млн. т на сумму 5,4 млн. ринг.** Из федерации вывозится 80% добываемой нефти, экспорт которой осуществляется в основном по каналам двух международных монополий — "Ройал датч-Шелл" и "Эксон". Нефтяные монополии вывозят тяжелую малайзийскую нефть в основном в страны своего базирования — Японию (52% всего экспорта этого товара) и США (33%). В то же время Малайзия вынуждена импортировать более легкую нефть из района Ближнего и Среднего Востока, так как нефтеперерабатывающие заводы, принадлежащие международным монополиям, работают в основном на этом виде сырья. Такие манипуляции МНК ведут к значительным валютным потерям страны, которые ежегодно составляют около 1 млрд. ринг.

Олово, некогда одна из главных статей малайзийского экспорта, занимает в нем четвертое место. В 1979 г. Малайзия вывезла 74 тыс. т олова и оловянного концентрата на сумму 2,26 млн. ринг. Иностранный капитал, в основном английский, по нашим оценкам, контролирует около 40% зарубежных продаж данного товара.

Кроме нефти и олова, из Малайзии экспортируются, хотя и в незначительном количестве, руды редких металлов (монацит, цирконий), а также бокситы, железная и марганцевая руды, вольфрам, медный концентрат, ильменит, каолин и колумбит. Необходимо подчеркнуть, что многие из перечисленных ценных видов минерального сырья производятся в федерации для удовлетворения спроса только японского рынка, чьи МНК, по нашим расчетам, полностью контролируют в Малайзии добычу и экспорт ильменитов, медного концентрата, марганцевой руды, 78% — бокситов, 22% — каолина***.

Особую статью малайзийского экспорта представляет продукция обрабатывающей промышлен-

ности. В настоящее время страна занимает 8-е место среди развивающихся государств по объему вывоза промышленных изделий, доля которых в национальном экспорте выросла с 11,9% в 1970 г. до 20,7% в 1979 г. Из общей стоимости их вывоза в 1979 г. в 4.348 млн. ринг, основная часть (44,5%) приходилась на электротехнические товары и 13,3% — на текстильные. Экспорт изделий из древесины составлял (в % от вывоза продукции обрабатывающей промышленности) 9,2, пищевых товаров — 7,5, химических — 3, нефтепродуктов - 2,8, резинотехнических изделий — 1,9. Если в целом по развивающимся странам международные монополии контролируют около 40% экспорта готовых изделий, то в Малайзии, по нашим оценкам, - более 70%. Особенно прочные позиции занимают МНК в экспорте продукции электронной и электротехнической отраслей, текстильных и резинотехнических товаров.

В 1979 г. сбыт за рубежом продукции электронной и электротехнической промышленности увеличился на 40% и составил 1.950 млн. ринг., а всего с 1970 г. стоимость ее вывоза выросла в 108 раз. Экспорт представлен главным образом электронными компонентами (полупроводники, интегральные схемы, фотоэлементы, анодные электронные лампы и т. д.). Доминирующее положение в их вывозе занимают 24 американские МНК, на которые приходится почти 50% экспорта электронной и электротехнической продукции Малайзии.

Вывоз текстильных изделий осуществляется в основном японскими МНК. По нашим оценкам, такие компании как "Торэй", "Канэбо", "Тоёбо", "Юнитика", "Нихон экуслан когё" контролируют практически весь экспорт этого товара, причем львиная доля приходится на дочерние фирмы "Торэй" — около 80% всего экспорта страны. Основными покупателями текстильных товаров японо-малайзийского производства являются страны ЕЭС, США и Австралия.

Экспорт резинотехнических изделий из Малайзии осуществляют в основном две крупные МНК: английская "Данлоп" и американская "Гудйир тайр энд раббер". Первая — специализируется на поставках крупногабаритных (46,9% всего экспорта) и авиационных (9,7%) шин в США, Канаду, Австралию, Новую Зеландию, Скандинавские страны, Западную Европу, Африку и др. Вторая — вывозит из Малайзии шины для автомобилей и мотоциклов, мотороллеров, камеры и другие изделия. Эти товары поставляются в основном в развивающиеся страны и территории, такие как Сингапур, Шри-Ланка, Бангладеш, Уганда, Эфиопия, Малави, Фиджи,

* Подсчитано по i "Economic Report, 1979/80", Table 32.

** "Economic Report, 1979/80", Table 32.

*** Подсчитано по "Mining Annual Review - 1978", p. 445, "Japan Exports and Imports, Commodity by Country", 1978, p. 113, 301.

Гонконг, Папуа Новая Гвинея и пр. Кроме названных фирм, резинотехнические изделия (в основном резиновую обувь) из Малайзии экспортирует канадская монополия "Бата".

В конечном итоге международные монополии развитых капиталистических стран используют Малайзию в качестве своей экспортной базы. Следует иметь в виду, что основная масса товаров обрабатывающей промышленности, идущих на внешний рынок, производится на предприятиях МНК, расположенных в зонах свободной торговли. Это дает им дополнительные выгоды, в том числе право на беспошлинный экспорт выпускаемой продукции. Выступая на открытии очередного своего филиала, один из руководителей японской МНК "Ниппон электрик К⁰, Лтд.", доктор К. Кобаяси заявил: "Мы создали свое предприятие в Малайзии, потому что это самый удобный центр, из которого можно снабжать электронными компонентами мировой рынок"* (см. приложение 17).

Деятельность международных монополий в Малайзии оказывает существенное влияние на масштаб и структуру импорта страны. В первую очередь МНК стараются обеспечить ввоз товаров производственного назначения, в частности оборудования для целых предприятий, создаваемых ими в федерации. В период активной экспансии МНК в экономике Малайзии (с 1970 г. по 1979 г.) импорт машин, оборудования и транспортных средств возрос почти в 5 раз и составил 5.875 млн. ринг.**

Необходимо отметить, что предприятия, создаваемые международными монополиями в Малайзии, в большинстве своем представляют сборочные цеха, т. е. характеризуются неполным производственным циклом. Закономерно, что их создание ведет к росту импорта узлов, деталей, полуфабрикатов, используемых при сборке или производстве выпускаемой продукции. Такое положение приводит к тому, что большую часть импорта Малайзии составляют полуфабрикаты, на долю которых в 1979 г. приходилось 46% всего ввоза федерации. Стоимость импорта этих изделий в указанном году была равна 7.710 млн. ринг., из них 60% — товары, предназначенные для обрабатывающей промышленности, главным образом для автосборочной, электронной и электротехнической, химической отраслей (см. приложение 18).

Следует подчеркнуть, что ввиду преференциального для полуфабрикатов уровня таможенного обложения международным компаниям намного выгоднее импортировать различного рода компо-

ненты и осуществлять сборку изделий в Малайзии, нежели ввозить готовую продукцию. Так, например, таможенные пошлины на импорт готовых автомобилей в Малайзии составляют 60% и выше (в зависимости от стоимости), на грузовые — 30%, мототехнику — 45%. Кроме того, все импортируемые такого рода товары облагаются 5%-ным дополнительным и 5%-ным налогом на продажу. В то же время сборочные комплекты автотехники пошлиной не облагаются, с них взимается лишь акцизный налог в размере 25%. Закупки за рубежом сборочных комплектов для 15 автосборочных заводов Малайзии составляют около 6% национального импорта и более 13% общего ввоза полуфабрикатов.

Этот и другие методы деятельности международных монополий дают им возможность преодолеть таможенные барьеры федерации, проникнуть на внутренний рынок страны, захватить там прочные позиции, а иногда и полностью его монополизировать. Продвигая свои товары на малайзийский рынок, международные компании в будущем, вероятно, значительно увеличат импорт промежуточных изделий из стран базирования корпораций и по мере удовлетворения внутреннего спроса на них перейдут к их экспорту в третьи страны.

Создание новых видов производства в Малайзии позволяет некоторым образом удовлетворить потребности внутреннего рынка страны в тех изделиях, которые они выпускают, что ведет к сокращению импорта аналогичных товаров. Это относится в основном к товарам потребительского назначения. По планам малайзийского правительства доля импорта в общем обеспечении страны должна сократиться с 16,6% в 1975 г. до 12,1% в 1990 г.; ожидается уменьшение закупок товаров пищевой, текстильной и машиностроительной отраслей промышленности*.

На современном этапе около 30% всей капиталистической торговли, по оценкам специалистов ЮНКТАД, представляет собой внутрифирменный обмен.** По нашим расчетам, почти 50% внешне-торгового оборота Малайзии — это внутрикорпорационные операции действующих здесь международных монополий. В обрабатывающей и нефтяной промышленности такие поставки составляют 70 и 60% соответственно.

Филиалы, дочерние и ассоциированные компании МНК, расположенные в стране, направляют существенную долю продукции не на "свободный" миро-

* "Mainichi Daily News", February 28, 1977.

** "Economic Report, 1979/80", Table - 3.1

* "Third Malaysia Plan, 1976—1980", Kuala-Lumpur, 1976, p. 53.

* "Business Times", June 2, 1978.

вой рынок, а материнским компаниям или другим звеньям корпораций, расположенным в других странах, закупая в свою очередь у последних значительную часть, необходимого им сырья, полуфабрикатов и других товаров. Так, например, из экспортируемых в США, страны ЕЭС и Японию изделий 70% поставляется по внутрифирменным каналам. В объеме вывоза товаров, обрабатывающей промышленности японскими компаниями из Малайзии 60% приходится на внутрифирменные продажи, причем 50% поставок направляются в Японию. Почти половина импорта страны представляет собой ввоз полуфабрикатов из стран базирования МНК, в основном США, стран ЕЭС, Японии.

В такой ситуации государство во многом лишено возможности управлять той частью внешней торговли, которая приходится на внутрикорпорационные операции, что, безусловно, существенно влияет на формирование внешнеторгового оборота Малайзии, его объем и географическое направление. Неудивительно, поэтому, что 60% внешнеторгового оборота Малайзии приходится на Японию, ЕЭС и США (см. приложение, 19), чей товарооборот с федерацией за последние десять лет вырос почти в 5 раз. Однако такое развитие внешней торговли осуществлялось в основном в интересах МНК — их филиалов и дочерних компаний, а не в интересах страны.

Следует отметить, что цены и условия внутрифирменных, междустрановых коммерческих операций намного, отличаются от внешнеторговых. Как правило, они определяются интересами монополий, в большинстве случаев, не совпадающими с задачами развития внешнеэкономических связей Малайзии. Внутрифирменная торговля МНК была и продолжает оставаться эффективным механизмом ограбления, освободившихся стран.

Финансы

Малайзия с ее крупным экспортным производством и значительным объемом внешнеторговых операций относится к тем молодым странам, где относительно хорошо развит рынок ссудного капитала. Интенсивный постоянный спрос на различного рода займы и кредиты, широкое предложение временно свободных денежных капиталов, большой объем внутренних и внешних расчетных валютно-денежных операций превратили банковские операции в сферу высокоприбыльной предпринимательской деятельности. Этим объясняется наличие в сравнительно небольшой стране значительного числа коммерческих банков, составляющих основу банковско-кредитной системы Малайзии. На

начало 1980 г. в федерации функционировало 383 коммерческих банков, которые имели 5183 отделения как внутри страны, так и за ее пределами.

Как и в других отраслях экономики Малайзии, доминирующее положение в кредитно-денежной системе занимает капитал крупных международных банков. В 1969 г. здесь действовало 283 коммерческих банков, общий объем депозитов которых достиг 826 млн. ринг., из них 95% приходилось на 18 иностранных, предоставивших в том же году займов и кредитов на сумму 376 млн. ринг., что составило 93% всех кредитов, выданных коммерческими банками страны*. И хотя в 70-е годы значительно возросла роль местных коммерческих банков, контролируемых китайским и государственным капиталом, крупные международные банки сохранили ключевые позиции в финансовой системе Малайзии.

Первый иностранный коммерческий банк в Малайзии учрежден в 1859 г. Это было отделение английского "Чартер банк". Следует подчеркнуть, что зарубежные подразделения международных банков разнообразны по форме организации и функциональному подчинению. Главные из них — представительство, агентство, отделение (филиал) и дочерняя компания. Ведущей формой их организации в Малайзии является отделение. Оно не имеет самостоятельного баланса, все его финансовые показатели включаются в баланс представляемого им банка. Это обстоятельство в определенной степени уменьшает возможность национального контроля за деятельностью иностранного филиала. На конец 1979 г. в федерации имели свои отделения 19 крупных международных банков из 8 развитых капиталистических государств, в том числе, американских — 5; французских — 4, английских, японских, голландских — по 2, канадских и западногерманских — по 1. На август 1979 г. сумма активов иностранных коммерческих банков составляла 1,5 млрд. ринг. Наибольшими из них располагают американские банки — "Бэнк оф Америка", "Чейз Манхэттен банк", "Ситибэнк", "Мэнюфэкчурерз Хановер траст" и "Морган гэранти траст К^о оф Нью-Йорк"; по масштабам операций особенно выделяется "Мэнюфэкчурерз Хановер траст", начавший свою деятельность в Малайзии в 60-е годы. Французский банковский капитал имеет значительные активы. Финансовые операции в стране осуществляют "Банк де Эндосин де Суэз", "Банк де Пари э де пэй-ба", "Банк франсез дю коммерс экстерьер", "Банк насьональ де Пари". Английский финансовый капи-

* "A Basic Guidebook for Potential Investors", Kuala-Lumpur, 1973, p. 51-54.

** "The Bankers Almanac and Year Book, A World of Banking, 1978-1979", pp. G 775-780.

тал представлен старейшим банком "Чартер бэнк" и одним из крупнейших в Великобритании "Ллойдз бэнк интернэшнл", японский — "Бэнк оф Токио" и "Минуй бэнк", итальянский — "Банка национале дель Лаворо" и "Банка коммерчяле Италияна", нидерландский — "Альгемайне бэнк Нидерленд" и "Амстердам-Роттердам бэнк", канадский — "Бэнк оф Нуова Скотия" и западногерманский "Юропиан асиан банк А. Г."

Следует подчеркнуть, что, кроме указанных, в Малайзии имеют свои интересы многие другие банки развитых капиталистических государств. Однако у них нет здесь непосредственных отделений, и их участие в финансовых операциях осуществляется через дочерние компании. Такими банками являются японские "Индастриэл бэнк оф Джапэн", "Мицубиси бэнк", "Фудзи бэнк", "Дай-ити Кангё бэнк"; американские "Сиатле фёрст нэшнл бэнк", "Сити-бэнк оверсиз инвестмент груп. Конкорд", "Бемерешл интернэшнл файнэншл Корп."; западногерманский "Дрезднер банк А. Г."; швейцарский "Юньон бэнк оф Свитзеленд" и английский "Клайуворт Бенсон, Лтд.". Капитал этих банков представлен в основном в различного рода учреждениях специализированного кредита федерации.

Отличительной особенностью деятельности международных банков является их тесная связь с международным промышленным капиталом. Операции иностранных банков в Малайзии способствуют расширению экспансии МНК в экономике федерации, так как основная функция первых — финансирование деятельности МНК. Если проанализировать список заемщиков крупнейших иностранных коммерческих банков, действующих в стране, то выявляется, что ведущее место среди них занимает небольшая группа из 8—10 корпораций, крупнейшие из которых англо-голландская "Ройал дагч-Шелл", японская "Мицубиси" и американская "Эксон".

За последнее десятилетие несколько изменилась структура финансовых операций иностранных банков. Если до 70-х годов они осуществляли в основном кредитование экспортно-импортных операций МНК, то в последние годы значительно увеличили субсидирование обрабатывающей и добывающей промышленности, строительства, сельскохозяйственного производства. В ряде случаев банковское финансирование перерастает в форму непосредственного участия путем приобретения доли акционерного капитала предприятия. Увеличились инвестиционные операции иностранных банков по купле-продаже государственных ценных бумаг. После создания в 1973 г. в Куала-Лумпуре фондовой биржи активизировались операции с частными ценными бумагами.

Кроме того, появились совместные банковские учреждения, осуществляющие финансирование не только отдельных МНК, но и крупных проектов с участием нескольких компаний, причем не только в масштабах страны, но и всего регистра. Так, например, в финансировании строительства одного из крупнейших в Юго-Восточной Азии заводов по сжижению природного газа в г. Бинтулу (штат Саравак) наряду с национальным банком страны — "Банк Бумипутра" участвуют 10 международных банков из Японии, США, Великобритании и ФРГ. Размер займа, предоставляемого консорциумом этих банков Малайзии на его реализацию, равен 500 млн. долл. (1,2 млрд. ринг.) и является одним из крупнейших займов, выданных странам этого региона*.

Необходимо отметить, что финансирование — не единственный канал, связывающий иностранные банки с международными монополиями в Малайзии. За последние годы их отношения все более диверсифицируются. Банки стали предлагать комплексное валютное обслуживание МНК. Услуги предусматривают прогнозирование движения курсов, оценку валютного риска и стоимости различных способов его предупреждения, осуществление необходимых операций по уменьшению риска или его страхованию. Наряду с этим международные банки в больших масштабах проводят валютные сделки с МНК, причем, по оценкам специалистов, этот вид деятельности является для банков одним из важнейших компонентов дохода**.

Важное место в банковско-кредитной системе Малайзии занимают учреждения специализированного кредита, к которым в первую очередь относятся страховые компании. На начало 1980 г. в стране действовали 64 страховые компании, из которых 35 принадлежали местному капиталу и 29 представляли собой филиалы иностранных страховых компаний***.

Анализ структуры собственности страховых компаний показывает, что наметилась тенденция к более активному проникновению малайзийского капитала в область финансовых услуг. Только за последние несколько лет 23 филиала иностранных страховых компаний были преобразованы в 14 местных фирм. В то же время необходимо иметь в виду, что хотя формально вновь образованные страховые фирмы, как правило, имеют равную долю участия, контроль за их деятельностью сохранил иностранный капитал,

* "Business Times", October 24, 1979.

** "Euromoney", April 1979, p. 13.

*** "Economic Report, 1979/80", p. 13.

который продолжает занимать прочные позиции в сфере финансово-кредитных операций.

Основная роль в страховании принадлежит американскому капиталу. В Малайзии имеют свои отделения 8 крупнейших американских страховых компаний, которые, кроме предоставления основных видов страховых услуг, финансируют деятельность монополий США. Крупные страховые операции осуществляют японские компании, отдающие приоритет страхованию экспортных кредитов и

морских перевозок.

В заключение следует подчеркнуть, что иностранные финансовые учреждения и главным образом коммерческие банки остаются основным каналом перевода за границу прибыли, процентов, амортизационных и резервных отчислений международных монополий, действующих на территории Малайзии. По нашим расчетам, только за 1970—1980 гг. за рубеж было переведено (в основном в страны базирования МНК) около 11 млрд. ринг, прибыли.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ

Политика малайзийского правительства по отношению к иностранному предпринимательству в стране носит противоречивый характер. С одной стороны, она направлена на привлечение в федерацию капитала международных монополий, с другой — здесь проводится новая экономическая политика (НЭП), конечной целью которой является уменьшение к 1990 г. его доли в общем акционерном капитале страны до 30% (в настоящее время она составляет 46%)*. Более того, правительством принимаются законопроекты с целью ограничения деятельности международных монополий в федерации или установления контроля за их операциями.

Общие направления политики малайзийского правительства в области участия иностранного капитала, распределения акций между местными и иностранными партнерами при создании смешанных предприятий сводятся к следующим положениям.

Для промышленных объектов, в значительной мере зависящих от внутреннего рынка, правительство требует, чтобы контрольный пакет акций находился в руках малайзийцев. Для отраслей промышленности, использующих невозполняемые ресурсы, особенно для предприятий, добывающих сырье, требуется, чтобы по крайней мере 70% акционерного капитала приходилось на долю местного, из них 30% принадлежало коренным жителям (бумипутра).

Для предприятий обрабатывающей промышленности, значительная часть продукции которых предназначена на экспорт, контрольный пакет акций может принадлежать иностранцам, причем здесь их доля не ограничивается.

При распределении акций в смешанных компаниях учитывается также ряд моментов, определяющих значимость для экономики страны каждого кон-

кретного объекта: размеры, процесс и уровень технологии, местонахождение, предоставляемые льготы, доля экспортной продукции, степень интеграции с существующими отраслями и некоторые другие.

Особо следует сказать о смешанных торговых компаниях. В отличие от обрабатывающей промышленности отношение малайзийского правительства к созданию таких компаний в сфере торговли гораздо более сдержанное. Общим принципом при их учреждении является положение, в соответствии с которым контрольный пакет акций (51%) должен находиться у малайзийцев, причем, как считают в министерстве торговли и промышленности, наиболее оптимален тот вариант, когда доля местного капитала составляет 70%.

Однако бывают исключения из указанного положения, когда иностранцам разрешается владеть контрольным пакетом акций. Решение об этом принимается уже при одобрении (выдаче лицензий) смешанной торговой компании управлением внутренней торговли министерства торговли и промышленности, когда имеется возможность оценить значимость и необходимость для Малайзии ее организации. Указанная процедура создает благоприятную почву для закулисных маневров и субъективного подхода при принятии решения об условиях деятельности фирм с участием иностранного капитала.

Политика малайзийского правительства в области привлечения иностранного капитала

В целях стимулирования притока иностранного капитала в Малайзии был принят ряд законодательных актов. Так, для поощрения промышленных инвестиций и воздействия на их отраслевое направление в 1958 г. был введен статус "пионерных" предприятий на основании Постановления о "пионерных" отраслях промышленности, которое в марте 1968 г. заменено Законом о

* "Mid-Term Review of the Third Malaysia Plan, 1976-1980", Kuala-Lumpur, 1979, p. 49.

поощрении инвестиций. Согласно этому закону, "пионерный" статус может быть предоставлен компаниям, предполагающим выпускать товары, требующиеся стране и не производящиеся в ней в достаточном количестве, или же предприятиям, организация которых отвечает интересам страны, а также предприятиям, намеряющим выпуск товаров исключительно для экспорта.

Такие компании полностью освобождаются от уплаты подоходного налога в течение двух лет со дня начала производства, независимо от размера инвестиций. До трех лет от уплаты налогов освобождаются компании, инвестиции которых - более 250 тыс. ринг., до четырех — свыше 500 тыс. ринг.; до пяти лет освобождаются от уплаты налогов компании с инвестициями, превышающими 1 млн. ринг. Кроме того, в течение льготного периода не взимается подоходный налог и налог на дивиденды с держателей акций "пионерных" предприятий, а понесенные ими в это время убытки компенсируются путем освобождения от налога части дохода после окончания льготного периода в размере понесенных убытков*.

В 1977 г. из 400 проектов, одобренных малайзийским правительством, 98 получили статус "пионерного". Общий объем капиталовложений в эти отрасли составил 103,1 млн. ринг. В 1978 г. такой статус был предоставлен ПО предприятиям** (см. приложения 21, 22).

Промышленные предприятия, не получившие "пионерного" статуса, могут пользоваться "налоговым кредитом", т. е. освобождаются от уплаты подоходного налога в течение 5 лет с части прибыли в размере 25% вложений в основной капитал. Размер налога может быть уменьшен на 5% при соблюдении одного из следующих условий: если предприятие расположено в слаборазвитом районе, если выпускает товары, которым отдается приоритет, и если малайзийская доля в капитале предприятия превышает 50%. Максимально возможно освобождение от уплаты подоходного налога с прибыли в размере 40% вложений в основной капитал. Такой вид налоговых льгот в 1977 г. малайзийское правительство предоставило 56 компаниям с общим объемом инвестиций в 45,7 млн. ринг., в 1978 г. — 72***.

Для поощрения создания наиболее трудоемких предприятий, которые не отнесены к категории "пионерных", в сентябре 1971 г. было введено положение, согласно которому срок освобождения

предприятий от уплаты подоходного налога поставлен в зависимость от числа занятых.

Продолжительность периода освобождения от уплаты подоходного налога

Число занятых	Период освобождения
51-100	2 года
101-200	3 года
202-350	4 года
Более 351	5 лет

Источник: "Economic Report, 1979/80", п. 201.

Правительство Малайзии, признав необходимость поощрения предприятий, ориентирующихся на выпуск экспортной продукции, актом от 1971 г. увеличило льготный период для них на 2 года. К тому же существуют три вида экспортных льгот для компаний, которые вывозят не менее 20% своей продукции:

Уменьшаются экспортные пошлины. Размер скидки вычисляется по следующей формуле: экспортная скидка = $(x - y) \cdot 5\%$, где x - экспорт товаров в текущем году, y — среднегодовой экспорт товаров за предыдущие 5 лет. Если в изготовлении изделий используется не менее 50% местного сырья, то скидка будет равна $(x - y) \cdot 8\%$; разрешается производить *ускоренную амортизацию* в размере 40% в год от суммы капиталовложений, т. е. за $2\frac{1}{2}$ года предприятие может списать за счет амортизации все произведенные затраты (при обычном темпе амортизации это достигается за 20 лет). Такую льготу получают предприятия, которые использовали амортизационный фонд на его модернизацию и расширение; *освобождаются от уплаты части подоходного налога*, равной сумме расходов на зарубежную рекламу, поставку за границу образцов товаров, изучение рынков сбыта, участие в тендерах, переговоры и приобретение за границей технической информации.

В 1977 г. было одобрено создание 136 предприятий, ориентированных на выпуск экспортной продукции, которые будут вывозить в целом более 50%, а 92 из них — свыше 80% своих изделий*.

Кроме того, предоставляются льготы на освобождение от уплаты части налогов (в размере 40% в год) на дополнительный капитал предприятиям, не

* "Economic Report, 1979/80", п. 203

** "Malaysia Industrial Digest", 1978, No. 1, п. 7; No. 4, п. 6.

... Ibid.

* "Malaysia Industrial Digest", 1978, No. 1, п. 6.

получившим статус "пионерных", но вкладывающим капитал в их расширение и модернизацию.

Льготами также пользуются предприятия, расположенные в развивающихся районах, которые определяет правительство федерации: это - Кедах, Паханг, Келантан, Тренгану, Перлис, Сабах, Саравак и Джохор Тенгара. В зависимости от размера инвестиций и числа занятых льготный период для таких районов может достигать 10 лет. В 1977 г. подобные льготы были предоставлены 14 компаниям с общим объемом капитальных вложений в 77,6 млн. ринг.

Политика малайзийского правительства по стимулированию инвестиций МНК в страну не ограничивается предоставлением зарубежным вкладчикам целого ряда финансовых льгот. Им также предоставляются гарантии от экспроприации их собственности без выкупа, от национализации и в других случаях. Этому служат подписанные правительством Малайзии соглашения о гарантии инвестиций с США, ФРГ, Канадой, Францией, Нидерландами, Швецией, Швейцарией, Бельгией. Переговоры о заключении подобных соглашений ведутся с Великобританией, Сингапуром, Норвегией, Австрией, Австралией и другими странами.

В интересах стимулирования иностранных капиталовложений Малайзия подписала в 1968-1977 г. соглашения об устранении двойного налогообложения с Сингапуром, Швецией, Японией, Данией, Норвегией, Шри Ланкой, Великобританией, Бельгией, Швейцарией, Францией, Новой Зеландией, Канадой, Индией и ФРГ. Переговоры о заключении подобных соглашений ведутся с Австралией, США, Италией.

В целях привлечения иностранных инвесторов число делегаций малайзийских бизнесменов, посетивших развитые капиталистические страны, выросло в несколько раз. В 1978 г. состоялись три такие поездки.

В 1979 г. самой представительной делегацией частных предпринимателей была группа в составе 63 человек, которую возглавил заместитель премьер-министра и министр торговли и промышленности Малайзии доктор Мохатхир. Делегация посетила Великобританию, ФРГ и Италию. За время двухнедельной поездки состоялось более 200 встреч с представителями деловых кругов различных отраслей промышленности этих стран.

На встречах доктор Мохатхир освещал вопросы экономического развития Малайзии, политики правительства по отношению к иностранному капиталу, валютно-финансового положения страны. В результате проведенных бесед представители 23 фирм выразили намерение в ближайшее время вложить

159,6 млн. ринг, в экономику Малайзии. В их числе 4 компании из США (предполагаемый общий объем их инвестиций 24,4 млн. ринг.), 9 — из Японии (44,2 млн.) и 10 — из стран ЕЭС (91 млн.)

Кроме того, несколько других представителей известных МНК после встреч с малайзийскими бизнесменами серьезно изучают вопрос об инвестировании капитала в страну. К ним относятся "Макдоннелл-Дуглас", "Рейнолдз алюминимум", "Сименс А. Г.", "Хитати", "Мицубиси", "Марк интернэшнл", "Карл Бауэр", "Маршалл юниверсал".

В целом малайзийское правительство рассматривает поездки своих делегаций по финансовым вопросам за рубеж как важное средство привлечения в страну иностранного капитала, особенно крупных международных монополий. Приведенные данные свидетельствуют о том, что в ближайшей перспективе число предприятий, создаваемых международными монополиями в Малайзии, будет расти, и их позиции в ее экономике, по-видимому, усилятся.

Новая экономическая политика (НЭП) и методы ее осуществления

Всемерно пропагандируя принцип свободного предпринимательства и льготный инвестиционный режим, правительство Малайзии в то же время не отказывается от курса на "малайзацию" страны и укрепления роли государства в развитии национальной экономики. Этот курс, направленный на защиту национальных интересов федерации, был сформулирован в новой экономической политике (НЭП), принятой правительством Малайзии в июне 1969 г. Основными целями ее, в частности, провозглашались увеличение доли капитала жителей малайской национальности (бумипутра) в общем акционерном капитале страны с 2,4% в 1970 г. до 30% в 1990 г. Такой рост предполагается осуществить в основном за счет снижения удельного веса иностранного капитала с 63,3 до 30%.

Наиболее прогрессивные политические деятели Малайзии считают, что самый быстрый и эффективный способ вытеснения иностранного капитала из экономики страны — национализация. По их мнению, это значительно облегчило бы претворение в жизнь НЭП. Так, в апреле 1978 г. в парламенте страны депутат, член оппозиционной Панмалайской исламской партии (ПМИП) Захари Аванг предложил правительству национализировать все крупные предприятия и фирмы, принадлежащие в основном международным монополиям. Однако предложение этого депутата было решительно отклонено малайзийским правительством, члены которого впослед-

народное разделение труда. При этом имеется в виду не создание высокоразвитого современного производства с законченным циклом, а лишь налаживание выпуска некоторых видов оборудования, отдельных узлов, деталей и полуфабрикатов. Сооружение в Малайзии предприятий, являющихся своеобразным технологическим продолжением головных компаний МНК, призвано теснее привязать ее к хозяйству империалистических держав, сделать страну зависимой в области экономики и технологии.

Таким образом, ориентация на инвестиции международных монополий и относительно пассивная роль государства в деле промышленного развития страны сговивают возможности ее экономического роста, снижают роль обрабатывающей промышленности в процессе реконструкции национального хозяйства, ставят эту отрасль экономики под контроль МНК. По нашим оценкам, международные монополии контролируют 98% — производства электротехнической продукции, 95% — текстильной, 90% — резинотехнической, автосборочной и нефтеперерабатывающей, 80% — оловоплавильной, около 50% — металлургической, металлообрабатывающей, химической, цементной и пищевой промышленности Малайзии.

Экспансия международных монополий в экономике Малайзии тесно связана с их внедрением во внешнюю торговлю страны, которая является основным каналом, связывающим головные корпорации с филиалами и дочерними компаниями посредством товарообмена. В настоящее время МНК, по нашим оценкам, контролируют 65% внешнеторгового оборота страны, около 60% ее экспорта и 70% импорта. Анализ внешнеторговых операций Малайзии показал, что примерно половина ее внешнеторгового оборота, по сути дела, представляет собой внутрифирменный обмен между филиалами МНК и их головными фирмами. Следует отметить, что цены и условия этих внутрифирменных операций намного отличаются от внешнеторговых. Как правило, они определяются интересами монополий, в большинстве случаев не совпадающими с национальными задачами развития внешнеэкономических связей Малайзии.

Расширению экономической экспансии МНК в Малайзии способствует деятельность крупных международных банков, основной функцией которых становится финансирование операций МНК в федерации. Однако в последнее десятилетие изменилась структура финансовых операций международных банков. Если ранее иностранные коммерческие банки осуществляли в основном кредитование

сельскохозяйственного производства и экспортно-импортных операций МНК, то в настоящее время они значительно увеличили финансирование обрабатывающей, добывающей промышленности и строительства. Кроме того, иностранные банки являются основным каналом перевода за границу прибыли, получаемой МНК в Малайзии.

Говоря о регулировании деятельности иностранного капитала и МНК в Малайзии, следует отметить, что политика правительства по данному вопросу носит противоречивый характер. С одной стороны, государство стремится всячески привлечь иностранный капитал и крупные международные монополии в экономику, создавая льготные условия для их функционирования, а с другой — пытается ограничить деятельность иностранных компаний или установить контроль за их операциями. В частности, по планам малайзийского правительства доля иностранного капитала к 1990 г. в общем акционерном капитале федерации должна сократиться до 30%.

Необходимо подчеркнуть, что деятельность МНК в экономике Малайзии имеет ряд социально-экономических последствий, которые носят ярко выраженный негативный характер. Так, с ростом инвестиций международных монополий в федерацию еще в большей мере увеличивается вывоз материально-денежных ресурсов. Переводы международными монополиями за границу прибыли в полтора раза превышают вложения ими капитала в экономику Малайзии, что отрицательно сказывается на состоянии ее платежного баланса. Характерно, что отток средств происходит в условиях их резкой нехватки внутри страны. Кроме того, наряду с обычным вывозом прибыли имеет место значительный скрытый отлив ресурсов из Малайзии, происходящий на основе применения МНК так называемых трансфертных цен.

Более льготный режим налогообложения, предоставляемый малайзийским правительством иностранным предпринимателям, ведет к тому, что федерация ежегодно недополучает в государственный бюджет сотни миллионов ринггитов. Из-за хищнической эксплуатации природных ресурсов страны международными монополиями наметилась тенденция к истощению некоторых весьма ценных видов полезных ископаемых. В результате перевода в Малайзию особо вредных и "грязных" производств возникает опасность экологического нарушения в связи с загрязнением окружающей среды. Для получения более выгодных заказов и закрепления своих позиций в экономике Малайзии международные монополии используют подкуп влиятельных государственных чиновников. Кор-

рупция стала характерной особенностью деятельности МНК не только в Малайзии, но и в других развивающихся странах.

В целом расширение масштаба проникновения иностранного капитала в экономику Малайзии ведет к усилению ее зависимости от империалистических держав, все больше втягивает страну в систему мирового капиталистического хозяйства и привязывает к основным центрам империализма. Колониальная форма зависимости по мере экспансии МНК трансформируется в более сложную форму

зависимости — неоколониалистскую. На современном этапе международные монополии как ударная сила империализма являются основным орудием формирования зависимого развития Малайзии. Они во многом определяют характер и основные направления экономического развития федерации, причем в выгодном для себя русле, с целью сохранения такой структуры хозяйства и политической ориентации Малайзии, которая отвечала бы интересам укрепления капиталистической системы в целом и монополистического капитала в частности.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Инвестиции монополий основных капиталистических стран
в "пионерные" отрасли
(в Млн. ринг., на конец года)

	1972 г.	1973 г.	1974 г.	1975 г.	1976 г.	1977 г.
Япония	47	73	118	151	184	240
США	61	62	81	84	163	191
Великобритания	85	90	93	104	123	124
ФРГ	0,6	2,4	4	4	21	25
Дания	0,6	0,6	3	6	10	10
Италия	-	-	-	1	-	-
Канада	6	7	17	14	8	8
Швейцария	0,8	1,2	6	6	6	7
Норвегия	-	1	2	7	7	7
Нидерланды	4	-	4	4	4	4
Бельгия	0,3	0,4	-	0,5	0,6	0,6
Франция	0,7	0,8	0,7	0,8	0,4	0,4
Итого	206	238	329	382	527	617

Источники: Подсчитано по "Malaysia Industrial Digest", 1973—1978.

Приложение 2

Доходы английских МНК
(в млн. ринг.)

1969 г.	211,5	1973 г.	272,5
1970 г.	269,7	1974 г.	346,4
1971 г.	259,0	1975 г.	248,5
1972 г.	181,9	1976 г.	405,6

Источники: Подсчитано по "Business Monitor. Overseas Transactions", 1975, p. 43; 1976, p. 25; "Economic Report", 1977/78, table - 8.3.

Приложение 3

Структура доходов английских МНК
(в млн. ринг.)

	Сельское, лесное хо- зяйство и рыболовст- во	Промышленность Обраба- тывающая	Добыва- ющая	Строитель- ство	Внутрен- няя тор- говля	Другие отрасли	Всего
1972 г.	71,8	41,5	35,7	0,7	21,7	10,5	181,9
1973 г.	105,3	75,1	39,7	0,7	24,5	27,2	272,5
1974 г.	124,3	93,9	57,6	1,1	33,1	36,4	346,4
1975 г.	64,7	93,5	—	0,6	16,7	73,0	248,5
1976 г.	174,5	135,2	45,8	—	12,1	38,0	405,6

¹ Исключая нефтяную.

Источники: Подсчитано по "Business Monitor. Overseas Transactions", 1974, р. 36; 1975, р. 52-53; 1976, р. 42-43; "Economic Report", 1977/78, table — 8.3.

Приложение 4

Некоторые показатели деятельности филиалов МНК в основных
отраслях экономики
(в млн. ринг.)

	Каучу- ковое хозяй- ство	Другие отрасли сельско- го хо- зяйства	Олово- добыва- ющая	Другие отрасли добыва- ющей промыш- ленно- сти	Обраба- тывающая промыш- ленность	Строи- тельст- во	Оптовая и роз- ничная торгов- ля	Банков- ско-кре- дитная сфера	Прочие отрасли	Всего
Число филиалов ²	69	10	19	4	25	И	76	24	69	307
Объем продаж . . .	630	163	259	122	1.037	82	1.238	603	466	4.600
Число занятых (тыс. человек) . . .	58	9	8	0,3	12	2	6	8	5	109
Общая стоимость активов в Ма- лайзии	1.314	228	243	868	318	43	493	7.041	709	11.258
В т. ч. ос- новных средств про- изводства . . .	1.010	160	93	634	148	11	82	117	86	2.342
Экспорт ³	493	99	24	88	941	25	224	4	0,1	1.874
Импорт ⁴	0,6	0,5	5	100	27	9	419	-	2	563

¹ По состоянию на 1975 г.

² Компании с объемом доходов не менее 1 млн. ринг.

³ Включая распродажу товаров со складов за рубежом.

⁴ Включая товары, находящиеся в пути.

Источник: Подсчитано по "Laporan penyiasatan kewangan sharikat-sharikat berhad Malaysia 1975", Kuala-Lumpur, 1979, т. 2, 16, 23, 43, 77.

Некоторые показатели деятельности дочерних и ассоциированных компаний в основных отраслях экономики

	Каучу- ковод- хозяйст- во	Другие отрасли сельско- го хо- зяйства	Оловодо- добыва- ющая промыш- ленность	(в млн. ринг.) Другие отрасли добыва- ющей про- мышлен- ности	Обраба- тывающая	Строи- тельст- во	Оптовая и рознич- ная тор- говля	Банков- ско-кре- дитная сфера	Прочие отрасли	Всего
Число дочерних компаний ¹	15	12	11	9	250	15	179	25	45 "	561
Объем продаж ²	211	195	66	1.123	4.630	81	3.200	108	237	9.851
Число занятых (тыс. человек) ³	20	10	3	3	77	1	15	0,6	7	136
Общая стоимость активов в Малайзии	389	324	127	701	3.395	57	1.503	781	268	7.544
В т. ч. основ- ных средств производства	299	230	78	489	1.606	18	247	53	89	3.109
Экспорт ⁴	143	135	2	891	1.072	1	370	—	79	2.693
Импорт ⁴	0,5	8	0,2	211	2.151	14	1.008	719	11	3.405
Оплаченный ак- ционерный ка- питал	225	137	66	52	1.197	44	335	151	77	2.285
В т. ч. ино- странный	176	124	56	49	998	37	322	132	66	1.960

¹ По состоянию на 1975 г.² Компании с объемом доходов не менее 1 млн. ринг.³ Включая распродажу товаров со складов за рубежом.⁴ Включая товары, находящиеся в пути.

Источники: Годовой доклад 1976 г. Perusahaan Kewangan Isharikat-sharikat berhad, 1 Malaysia, 1975, Kuala Lumpur.

Крупнейшие иностранные компании в сельском хозяйстве Малайзии

	Место реги- страции	Страна, где котиру- ются акции данной компа- нии	Объявленный капитал	Площадь, об- рабатываемых земель (тыс. га)	Общие доходы (в 1978 г.) Всего	В т. ч. полученные в Малайзии
Гатри Корд	Великобри- тания	Великобри- тания	33 млн. ф. ст.	74183	1333 млн. ф. ст.	1022 млн. ф. ст.
Харрисонс энд Кросфилд	—	—	16383 млн. ф. ст.	66301	201 млн. ф. ст.	201 млн. ф. ст.
Консолидэйтед план- тайш	—	Великобри- тания, Ма- лайзия	70 млн. ф. ст.	49365	7071 млн. ринг.	—
Куала-Лумпур Кеpong	Малайзия	Малайзия	11 млрд. ринг.	34183	451 млн. ринг.	451 млн. ринг.
Хайландс энд Лоулэндс	—	Великобри- тания, Ма- лайзия	500 млн. ринг.	23333	353 млн. ринг.	353 млн. ринг.
Данлоп истейтс	—	Малайзия	283 млн. ф. ст.	22365	13311 млн. ринг.	13311 млн. ринг.
Кемпас	—	—	—	16341	16341 млн. ринг.	16341 млн. ринг.
Юнайтед плантайшн	—	—	—	15365	1093 млн. ринг.	1093 млн. ринг.
Куни	—	—	—	12383	3363 млн. ринг.	3363 млн. ринг.

Продолжение

	Место регистрации	Страна, где котируются акции данной компании	Объявленный капитал	Площадь обрабатываемых земель (тыс. га).	Общие доходы в 1978 г.	
					Всего	В т. ч. полученные в Малайзии
Барлоу групп	Великобритания	Великобритания	9,8 млн. ф.ст.	12,8	-	—
Плантэйшн холдингз	—	Великобритания, Малайзия	4,5 млн. ф.ст.	8,4	3,6 млн. ф.ст.	2,4 млн. ф.ст.

Источники: Подсчитано по "The Stock Exchange Official Year Book 1978-1979", London 1978, p. 816, 818, 819, 822, 824; "Far Eastern Economic Review", January 13, 1978, p. 54.

Приложение 7

Удельный вес в капиталистическом производстве
и экспорте натурального каучука
(в млн. тонн)

	Всего	Производство В т. ч. в Малайзии	Доля Малайзии (%)	Всего	Экспорт В т. ч. из Малайзии	Доля Малайзии (%)
1960 г.	2,01	0,78	38,8	1,89	0,77	40,7
1965 г.	2,35	0,95	40,4	2,20	0,92	41,8
1970 г.	3,10	1,27	40,9	2,78	1,30	46,8
1971 г.	3,08	1,31	42,5	2,83	1,35	47,7
1972 г.	3,11	1,30	41,8	2,81	1,33	47,3
1973 г.	3,49	1,54	44,1	3,18	1,59	50,0
1974 г.	3,42	1,52	44,4	3,11	1,53	49,2
1975 г.	3,28	1,46	44,5	2,91	1,42	48,8
1976 г.	3,50	1,61	46,0	3,14	1,58	50,3
1977 г.	3,53	1,61	45,6	3,19	1,61	50,5
1978 г.	3,62	1,60	44,2	3,19	1,56	48,9
1979 г.	3,69	1,60	43,4	3,26	1,61	49,4

Источники: Подсчитано по "Rubber Statistical Bulletin", London, vol. 34, No. 8, May 1980, p. 6—7, 8—9.

Приложение 8

Добыча полезных ископаемых

	1975 г.	1976 г.	1977 г.	1978 г.	1979 г.
Оловянный концентрат (т)	64.364	63.401	58.703	62.650	62.995
Железная руда (тыс. т)	348	308	330	320	350
Бокситы (тыс. т)	704	660	616	615	387
Золото (кг)	111	141	152	—	—
Вольфрам (т)	193	109	180	137	100
Колумбит (т)	49	46	45	23	40
Каолин (тыс. т)	17	26	32	31	33
Медный концентрат (тыс. т)	—	78	100	113	105
Нефть (млн. т)	4,90	8,29	9,18	10,85	14,00
Ильменит (тыс. т)	112	180	—	189	—
Моноцит (т)	3.285	1.875	—	1.263	—
Цирконий (т)	10.357	3.129	—	927	—

Источник: "Mining Annual Review", 1977, p. 415; 1978, p. 445; 1979, p. 450; 1980, p. 474; "Business Times", July 24, 1979.

Приложение 9
Удельный вес в капиталистическом
производстве оловянного
концентрата
(в тыс. тонн)

	Производство Всего	В т. ч. в Малай- зии	Доля Малай- зии (%)
1968 г.	183,2	76,3	41,6
1969 г.	178,1	73,3	41,2
1970 г.	185,7	73,8	39,7
1971 г.	187,1	75,4	40,3
1972 г.	195,9	76,8	39,2
1973 г.	188,8	72,3	38,3
1974 г.	184,1	68,1	37,0
1975 г.	181,2	64,4	35,5
1976 г.	179,8	63,4	35,3
1977 г.	188,5	58,7	31,1
1978 г.	197,7	62,7	31,7
1979 г.	201,7	63,0	31,2

Источник: Подсчитано по "Tin International", Statistical Supplement, May 1979, 1980.

Приложение 10
Компании группы "Лондон тин Корп." и "Чартер консолидэйтед"

	Время об- разова- ния	Доля мате- ринской компаний в акционер- ном капи- тале (%) ¹	Производство оловянного концентрата (тыс. тонн)		
			1976 г.	1977 г.	1978 г.
Лондон тин Корп.					
Англо-малэйн девелопмент	...	32,7			
Аустрал амалгамэйтед тин	1939 г.	14,4	1.290	1.458	1.405
Берджунтаи тин дреджинг	1937 г.	37,4	4.215	4.718	4.416
Датук Керамат холдинг ²	1974 г.	3,8	-	-	-
Кампонг Ланджунт тин дреджинг . .	1926 г.	34,8	...	...	...
Камунтинг тин дреджинг, Лтд. . . .	1913 г.	23,8	531	510	433
Крамат тин дреджинг	1920 г.	30,9	197	414	352
Куала Кампар тин филдз	1928 г.	29,3	321	352	238
Лоувер Перак тин дреджинг	1928 г.	43,2	26.262	293	325
Малэйн тин дреджинг, Лтд.	1911 г.	39,2	2.895	2.828	2.899
Саутен Кинга консолидэйтед	1934 г.	31,8	1.345	1.120	1.220
Саутен малэйн тин дреджинг, Лтд	1926 г.	11,4	2.403	2.031	2.203
Чартер консолидэйтед					
Ассошиэйтед майнз(Малэйзия) . . .	...	49			-
Аир Хитам тин дреджинг	...	13	5.923	2.051	2.154
Бидор малэйзия тин	...	49	1.487	1.583	1.582
Суней Беси майнз	...	4	1.518	1.835	2.168
Тронох майнз (Малэйзия)	...	26	718	663	826

* На 31 марта 1976 г.

² Компания занимается покупкой оловянного концентрата и выплавкой металла.

Источники: Подсчитано по "Transnational Corporations In Export-Oriented Primary Commodities", August 1977, p. 21; "Mining International Year Book 1977", p. 167, 345; "Tin International", Statistical Supplement, June 1977, July 1978, May 1979; "Far Eastern Economic Review", April 1977, p. 38.

Филиалы японской МНК "Мацусита дэнки"

	Доля материнской компании в акционерном капитале (%)	Время образования	Местонахождение	Выпускаемая продукция
Мацусита электрик К° (М) (Мелком)_____	43	1966 г.	Бату-Тига	10 видов электроприборов и запасные части к ним
Мацусита индастриэл Корп. (Мэйко)	100	1973 г.	Суней Вэй	Воздушные кондиционеры
Мацусита электроник компоненте (М) (Меком)	100	1973 г.	Суней Вэй	Конденсаторы сопротивления
Мелком индастриз (М.И.)	100	1974 г.	Пандамаран	Отдельные детали для бытовых электроприборов
Мацусита сейлз сэрвис (Маско)	100	1976 г.	Куала- Лумпур	Сбыт в Малайзии изделий с маркой "Нэшнл"
Мацусита пресижн индастриэл К°	—	1979 г.	Джохор-Бару	Точные приборы

Источники: Подсчитано по "Business Times", October 27, 1978, April 21, 1978; "Malaysia Industrial Digest", 1978, vol. 10, No. 1, p. 4; "The Oriental Economist", February, 1979, p. 34.

Приложение 12

Акционерный капитал крупнейших
автосборочных заводов

	Оплаченный (тыс. ринг.)	Доля(%):	
		Иностранного	Местного
Мотор ассошиэйтед сэрвис	7.500	100	—
Киланг Пембина Керета-Керета	7.500	100	—
Дженерал моторе (Малэйсия)	6.346	100	—
Эйша аутомобайл индастриз	4.400	79,5	20,5
Ассошиэйтед мотор индастриз	3.500	100	—
Сайкл энд кэридж индастриз	3.500	100	—
Суидиш мотор эссемблиз	3.000	50	50
Саравак мотор индастриз	2.104	—	100
Б. Г. моторз	291	—	100
Итого	37.641	87,3	12,7

Источники: Подсчитано по "Industrial Co-operation, Commonwealth Economic Papers", London, 1978, No. 11, p. 160; "Moody's Industrial Manual 1977", p. 723, 4456.

Приложение 13

Удельный вес
в капиталистическом производстве олова

(в тыс. тонн)

	Производство		Доля Малайзии
	Всего	В т. ч. в Малайзии	
1973 г.	187,3	82,5	44,0
1974 г.	179,8	84,4	46,9
1975 г.	177,3	83,1	46,9
1976 г.	182,2	78,0	42,8
1977 г.	179,7	66,3	36,9
1978 г.	193,2	71,9	37,4
1979 г.	204,0	73,1	35,8

Источник: Подсчитано по "Tin International", Statistical Supplement, May 1979, June 1980.

Товарная структура экспорта

	1977 г.		1978 г.		1979 г.		1980 г. ¹	
	Млрд. ринг.	Тыс. тонн	Млрд. ринг.	Тыс. тонн	Млрд. ринг.	Тыс. тонн	Млрд. ринг.	Тыс. тонн
Всего	14,96		17,09		21,02		22,55	
Нефть ²	1,90	7.354	2,25	9.153	3,77	11.178	5,40	13.074
Каучук	3,37	1.654	3,60	1.614	4,51	1.670	4,09	1.670
Продукция обрабаты- вающей промышлен- ности	2,65	...	3,61	...	4,35	...	...	...
Пальмовое масло	1,79	1.427	1,87	1.509	2,38	1.788	2,50	2.000
(Ново и оловянный концентрат)	1,70	67	2,02	70	2,26	74	2,14	74
Круглый лес (млн. куб. м)	1,52	16,0	1,67	16,7	1,93	16,1	1,54	14,5
Пиломатериалы (млн. куб. м)	0,79	2,8	0,80	2,8	0,92	2,9	0,84	2,8
Перец	0,14	40	0,23	37	...	38 ³	...	40
Консервированные ананасы и сок	0,06	52	0,08	59	...	45	...	45

¹ Предварительные данные.² Включая частично очищенную.³ Исключая пиломатериалы и консервированные ананасы.

Источник: "Economic Report 1979/80", table - 3.2, 3.5.

Географическое распределение внешней торговли
(в млн. ринг.)

	1970 г.				1979 г. ¹			
	Оборот	Экспорт	Импорт	Доля в обороте (%)	Оборот	Экспорт	Импорт	Доля в обороте (%)
Всего	9.451	5.163	4.288	100	37.530	21.025	16.505	100
В том числе:								
Развитые капиталисти- ческие страны...	5.096	2.767	2.429	54	23.678	13.051	10.625	63
Япония	1.694	945	749	18	8.425	4.580	3.845	22
Зап. Европа	2.003	1.035	1.068	22	7.455	4.105	3.350	20
Великобритания	921	343	578	10	2.163	975	1.188	6
ФРГ и Нидерланды	584	325	259	6	3.062	1.892	1.170	8
США	1.039	671	368	11	6.396	3.970	2.424	17
Австралия	360	116	244	4	1.402	396	1.006	4

¹ Предварительные данные.

Источник: Подсчитано по "Economic Report 1979/80", table — 3.1.

Географическое распределение экспорта основных товаров

	1976 г.		1977 г.		1978 г.		1979 г.	
	Тыс. тонн	Млн. ринг.	Тыс. тонн	Млн. ринг.	Тыс. тонн	Млн. ринг.	Тыс. тонн	Млн. ринг.
Каучук	1.620	3.117	1.654	3.379	3.601	3.601	1.670	4.509
Сингапур	443	800	430	823	429	915	438	1.183
США	174	348	190	392	200	443	205	553
КНР	61	111	130	254	96	215	118	319
ФРГ	13	222	105	223	99	223	100	270
Великобрита- ния	101	196	100	209	84	189	75	202

	1976 г.		1977 г.		1978 г.		1979 г.	
	Тыс. тонн	Млн. ринг	Тыс. тонн	Млн. ринг.	Тыс. тонн	Млн. ринг.	Тыс. тонн	Млн. ринг.
Олово и оловянный концентрат	81,5	1.526	66,5	1.704	70,1	2.022	74	2.263
США	28,4	530	23,3	600	23,5	672	25	765
Япония	18,2	346	14,6	337	15,9	458	19	581
Нидерланды	14,9	227	13,4	342	12,5	363	12	367
Индия	3,2	60	2,2	57	3,2	95	3	92
Нефть	6.417	1.550	7.354	1.896	9.153	2.247	11.178	3.767
Япония	2.695	647	3.386	866	4.849	1.187	5.100	1.719
США	1.364	327	2.768	717	2.721	667	3.188	1.074
Сингапур	1.037	254	205	54	606	151	1.860	627
Таиланд	1.032	254	206	53	606	151	550	185
Филиппины	599	146	391	101	195	49	380	128
Пальмовое масло	1.339	1.216	1.427	1.796	1.509	1.871	1.788	2.378
Сингапур	162	147	208	243	226	261	395	525
Индия	9	27	202	309	332	442	186	247
Нидерланды	254	231	228	273	188	196	186	247
США	293	266	165	200	111	133	116	154
Великобритания	197	173	186	180	202	228	114	152
Круглый лес (тыс. куб. м)	15.384	1.471	16.048	1.519	16.716	1.665	16.100	1.932
Япония	10.728	1.060	10.868	1.098	11.103	1.213	11.200	1.344
Пиломатериалы (тыс. куб. м)	2.933	854	2.837	788	2.774	802	2.900	922
Нидерланды	532	237	461	206	434	217	990	315
Австралия	211	65	164	52	125	43	529	170
Великобритания	174	50	161	46	151	46	300	95
Сингапур	877	161	811	158	919	195	175	56

Источник: "Economic Report 1979/80", table - 3.3.

Приложение 17

Оплаченный капитал "пионерных" предприятий обрабатывающей промышленности (по состоянию на 1975 г.)

	Число предприятий	Всего (млн. ринг.)	Оплаченный капитал			
			В том числе:		Местный	
			Иностранный			
			Млн. ринг.	%	Млн. ринг.	%
Пищевая	36	185,2	79,0	42,7	106,2	57,3
Напитки и-табак	2	36,0	30,9	85,8	5,1	14,2
Текстильная	29	156,1	57,4	36,8	98,7	63,2
Кожевенная	1	1,0	1,0	100	—	—
Деревообрабатывающая	31	109,5	19,5	17,8	90,0	62,2
Бумажная и полиграфическая	4	6,3	2,4	38,1	3,9	61,9
Химическая	44	107,4	59,2	55,1	48,2	44,9
Нефтяная и угольная	5	92,8	74,2	80,0	18,6	20,0
Резинотехническая	7	63,8	41,5	65,0	22,3	35,0
Изготовление изделий из пластмасс	16	50,3	8,2	16,3	42,1	89,7
Производство неметаллических изделий	15	84,3	44,6	52,9	39,7	47,1
Металлургическая	13	81,1	41,8	51,5	39,3	48,5
Производство металлоизделий	27	50,4	19,8	39,3	30,6	60,7
Машиностроительная	13	18,9	5,1	27,0	13,8	73,0
Электротехническая	52	145,2	108,9	74,4	36,3	25,6
Автосборочная	6	6,7	3,9	58,2	2,8	41,8
Другие отрасли (включая гостиничное хозяйство)	22	141,5	24,8	17,5	116,7	82,5
Итого	323	1.331,1	6.290,0	46,4	714,1	53,6

Источники: "Industrial Co-operation, Commonwealth Economic Papers", London, 1978, No. 11, p. 155; "Annual Report of the Federal Industrial Development Authority", Kuala-Lumpur, 1975.

Географическое распределение экспорта продукции обрабатывающей промышленности

	Местонахождение материнской компании	Продукция	Доля продукции, идущей на экспорт (%)	Основные импортеры
Микросистем интернэшнл	Канада	Полупроводники, интегральные схемы, диоды	100	США, Канада
Бата (Малэйзия) Берх	— " —	Обувь	—	Беликов ритания, Норвегия, ФРГ, Франция, Дания, Австралия, Швейцария, Сьерра Леоне, Кения, Фиджи, Панама, Канада, Н. Зеландия
Малэйзиэн шит глас	Япония	Листовое стекло	50	США
Маусита индастриэл Корп. (Мэйко)	— " —	Воздушные кондиционеры	90	Гонконг, Таиланд, Австралия, ФРГ, Япония, Южн. Африка
Малэйзия интернэшнл пальмойл индастри	— " —	Пальмовое масло, маргарин, олеин, стеарин	90	Страны Ближн. и Средн. Востока
Сентрл эластик Корп.	— " —	Эластичная нить	90	Япония, США, Зап. Европа
Каолин (Малэйзия)	— " —	Каолин	100	Япония
Тосиба электрик (М)	— " —	Интегральные схемы, транзисторы, конденсаторы	100	—
Дочерняя компания фирмы "Такеда кемиклз тосин санъе" . . .	— " —	Активированный карбонат	79	Япония, Австралия
Пернас плессей электронике . . .	Великобритания	Электронное и полиграфическое оборудование	100	Таиланд, Бангладеш, Гонконг, Фиджи, Вост. и Зап. Африка
Петрокемикл (М)	— " —	Полистирол	40	—
Монсанто электронике	США	Полупроводники; интегральные схемы	100	США, Япония
Эдвандс микродевайсиз (М) . . .	США	Интегральные схемы	100	США
Нэшнл семикондактор	США	Полупроводники	—	США, Япония, Зап. Европа

Источник: Составлено по "Malaysia Industrial Digest", 1968—1979.