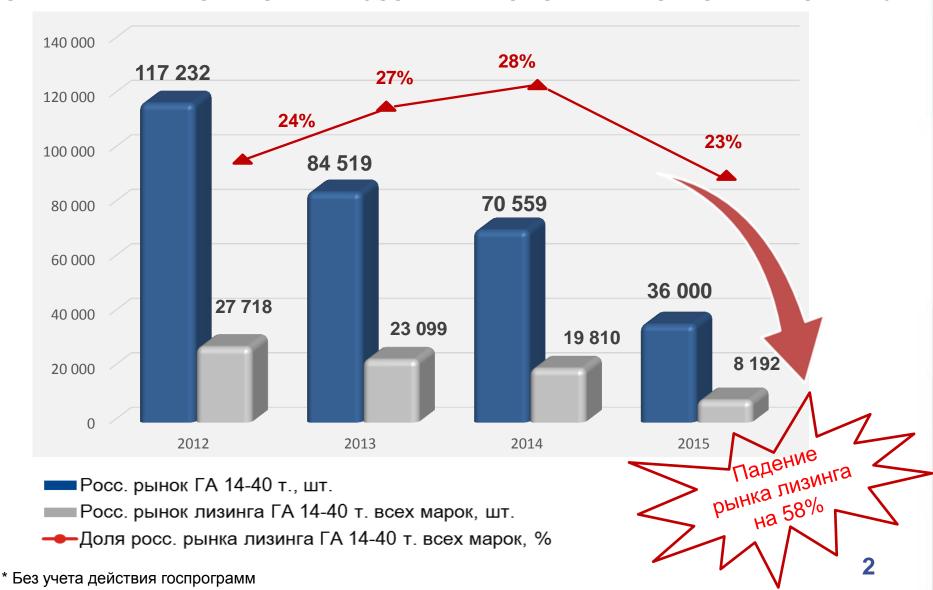


ПРЕДЛОЖЕНИЯ КАМАЗ ЛИЗИНГ. ЭЛЕКТРОБУС. КОНТРАКТ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

О.Б. Ершов Генеральный директор АО «Лизинговая компания «КАМАЗ»



РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛИЗИНГА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОЛНОЙ МАССОЙ 14-40 т.*





Снижение доступа к финансированию Снижение уровня платежеспособности клиентов

Общее снижение деловой активности и спроса на лизинг



Авторынок ожидает определенной гос. поддержки и реализации в полном объеме Антикризисного плана Правительства РФ, а также субсидирования российских лизинговых компаний





ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРОГРАММА СУБСИДИРОВАНИЯ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ. ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ ОТ 8 МАЯ 2015г. №451

- Скидка по уплате авансового платежа в размере 10% от стоимости транспортного средства. не превышает 500 тыс. рублей на один автомобиль и 5 млн. рублей на одного лизингополучателя.



ГОСУДАРСТВЕННО-РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ СУБСИДИРОВАНИЯ ГМТ И ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА. ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ ОТ 8 ОКТЯБРЯ 2014 г. N 1027

 ■ Размеры субсидий из федерального бюджета на технику до 3 млн. руб. и субсидии из бюджетов регионов не менее 5% от стоимости единицы техники.



ПРОГРАММЫ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ПРИ ПОДДЕРЖКЕ ГОСУДАРСТВА ПО УТИЛИЗАЦИИ И TRADE-IN

- Скидка на автомобиль КАМАЗ с 01.05.2015г по схеме утилизация – 400 тыс. рублей или по схеме «трейд-ин» – 350 тыс. рублей.

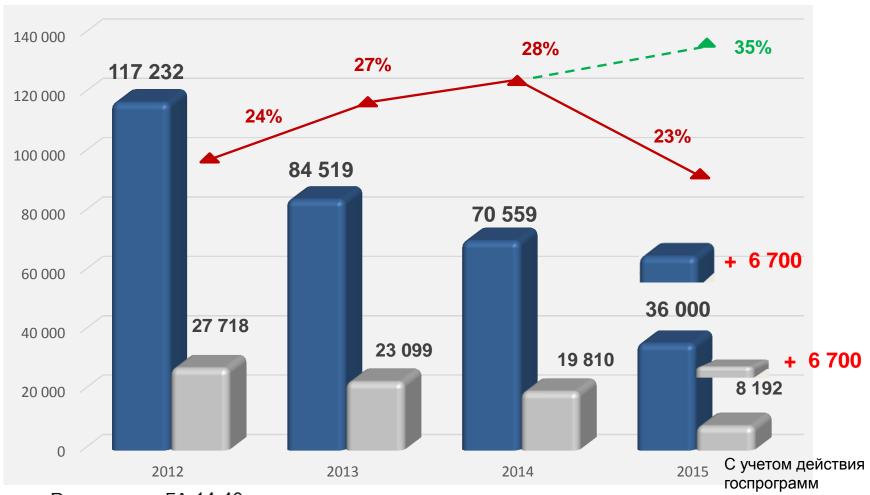


ПРОГРАММА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ЛИЗИНГОВЫЙ ПРОДУКТ «СПЕЦИАЛЬНЫЙ»

- Распространяется на всю серийную технику, спецтехнику дочерних обществ ОАО «КАМАЗ», спецтехнику прочих заводов. Срок лизинга до 42 месяцев. Удорожание от 8,7% в год.



РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛИЗИНГА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПОЛНОЙ МАССОЙ 14-40 т.



- Росс. рынок ГА 14-40 т., шт.
- Росс. рынок лизинга ГА 14-40 т. всех марок, шт.
- —Доля росс. рынка лизинга ГА 14-40 т. всех марок, %



КОНТРАКТ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ОТ ГК «КАМАЗ-ЛИЗИНГ»

- 1 Обследование автопарка
- Анализ и оценка используемых технологий
 - Определение оптимальной структуры автопарка для выполняемых услуг
 Определение оптимальной схемы приобретения техники
- Формирование спецификации под требования заказчика
- Подготовка и утверждение списка а/т
- 3 Заказ а/т на заводе по спецификации, новые модели с необходимыми параметрами
 - Включение заказа в производство

- 4 Предложения по финансированию приобретения а/т
 - -возможность приобрести автомобиль оптимальным способом
 - -экономия за счет налоговых выплат

- Борожной бо
- Обеспечение возможности центродоставки а/т
- Изучение региона будущей эксплуатации

- Организация сервисного обслуживания
- Сервисный пакет на весь срок эксплуатации
- Определение СЦ для обслуживания а/т
- Закрепление персонального менеджера СЦ

- 7 Организация обеспечения запасными частями
 - --обеспечение запасными частями

- Обучение водителей
- Обучение водительскому мастерству
- Обучение конструктивным особенностям
- Оборудование автотехники системой ГЛОНАСС
 - Установка спутниковой системы ГЛОНАСС
 - Гарантийное и сервисное обслуживание системы ГЛОНАСС

- 10 Администрирование страховых случаев
 - -Определение величины страхового возмещения и его выплата
- 11 Администрирование сервисного обслуживания
 - Аттестация СЦ на возможность обслуживания
- 12 Утилизация Трейд-ин
 - Оценка старой а/т
 - Оптимальная схема приобретения новой а/т



ПРЕДЛОЖЕНИЕ КАМАЗ-ЛИЗИНГ

Обследование, Формирование и заказ а/т

ПРОГРАММЫ

-Утилизация -Trade-In



СЕРВИСНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Участие в формировании инфраструктуры

СТРАХОВАНИЕ

КАСКО по ставке 1,09% н весь срок лизинга



ДИЛЕРСКАЯ СЕТЬ по всей территории РФ

ГЛОНАСС

Установка, администрирование



ЭЛЕКТРОБУС ВТОРОГО ПОКОЛЕНИЯ С УЛЬТРАБЫСТРОЙ ЗАРЯДКОЙ







1. ОБСЛЕДОВАНИЕ АВТОПАРКА



АВТОБУС

Автономный, удобный, круглосуточно на маршруте

Высокая стоимость жизненного цикла, неэкологичный



ТРОЛЛЕЙБУС

Дешевая эксплуатация, экологичность, круглосуточно на маршруте

Неавтономный, дорогая инфраструктура и требуется ее обслуживание



КЛАССИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОБУС

Дешевая эксплуатация, Экологичность, Автономность

Дорогой, требуется продолжительная зарядка, низкий срок службы аккумуляторной батареи

ИНТЕГРАЦИОННОЕ РЕШЕНИЕ. ЭЛЕКТРОБУС С УЛЬТРАБЫСТРОЙ ЗАРЯДКОЙ



Дешевая эксплуатация, Экологичность, Круглосуточно на маршруте, Автономный, Удобный для города, Большой срок службы аккумуляторной батареи, Низкая стоимость жизненного цикла



ПРЕИМУЩЕСТВА ЭЛЕКТРОБУСА С УЛЬТРАБЫСТРОЙ ЗАРЯДКОЙ

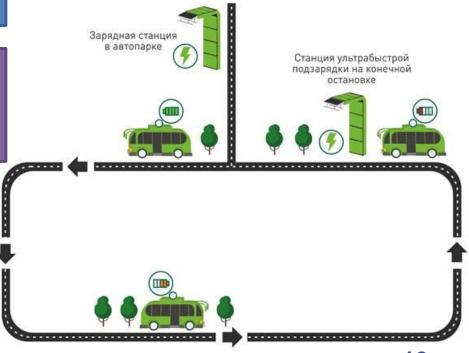
Зарядная станция устанавливается в конечной точке маршрута.

Электробус проезжает на аккумуляторе весь маршрут (до 50 км).

На конечной станции подзаряжается в течение 6 минут.

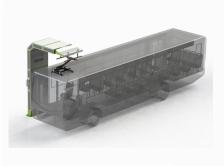
ПРИ ПОДОБНОМ РЕЖИМЕ
ЭКСПЛУАТАЦИИ РЕСУРСА
АККУМУЛЯТОРА ХВАТИТ НА ОБЩИЙ
ПРОБЕГ 1 500 000 КМ

Достаточно одной зарядной станции на маршруте для питания всех электробусов





2.ФОРМИРОВАНИЕ СПЕЦИФИКАЦИИ ПОД ТРЕБОВАНИЯ ЗАКАЗЧИКА



арейный модуль DE-17.6-44



Параметр	Накопитель 2015 года	Накопитель 2011 года
Количество циклов заряда-разряда	10 000	3 000
Диапазон рабочих температур	-30+45	0+40
Диапазон рабочих температур с использованием системы термостатирования	-45+45	-30+40
Уровень безопасности	высокий	средний
Время заряда до 80%	от 6 минут	от 2х часов
Гарантия	до 5 лет	не более 2x лет
Срок службы	не менее 10 лет	не более 5 лет



3. ЗАКАЗ ТЕХНИКИ НА ЗАВОДЕ ПО СПЕЦИФИКАЦИИ, НОВЫЕ МОДЕЛИ С НЕОБХОДИМЫМИ ПАРАМЕТРАМИ

Электробус большого класса



Характеристики Параметры п/п Класс электробуса Большой 18 800 Полная масса, кг 12 000 Длина, не более, мм 85 Пассажировместимость, чел Максимальный пробег на одной зарядке 100 аккумуляторов, км Время полной зарядки 6-20 аккумуляторов, мин Тип аккумуляторов Литий-титанатные ($Li_4Ti_5O_{12}$)

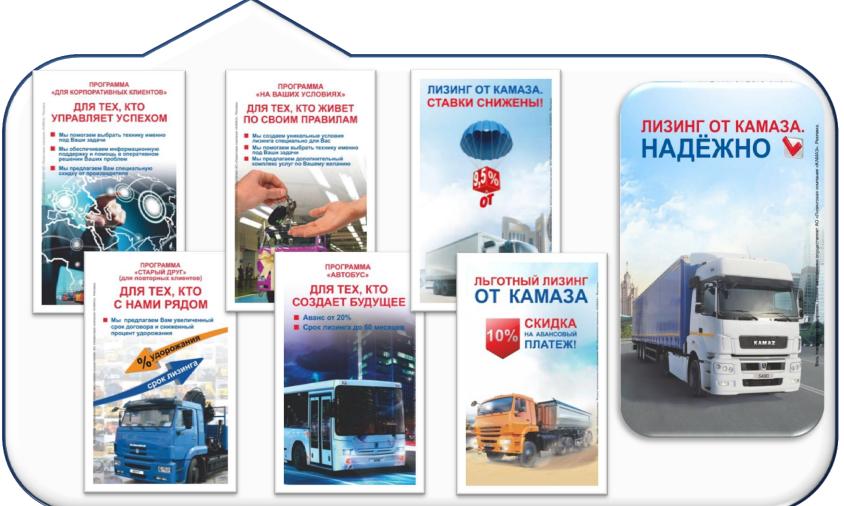
Электробус особо малого класса



№ п/п	Характеристики	Параметры
1	Класс электробуса	Особо малый
2	Полная масса, кг	6 000
3	Длина, не более, мм	6 000
4	Пассажировместимость, чел	22
5	Максимальный пробег на одной зарядке аккумуляторов, не менее, км	65
6	Время зарядки аккумуляторов, мин	6-20
7	Тип аккумуляторов	Литий-титанатные (Li ₄ Ti ₅ O ₁₂)

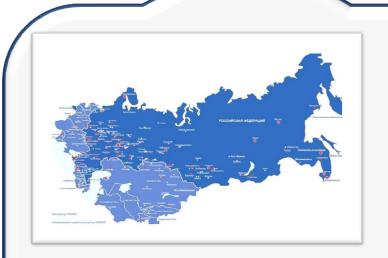


4. ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО ФИНАНСИРОВАНИЮ ПРИОБРЕТЕНИЯ АВТОТЕХНИКИ





6. ОРГАНИЗАЦИЯ СЕРВИСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ





Содействие в организации сервисного обслуживания

фиксированные цены на оказание услуг сервиса;

▶ответственность за выполнение обязательств по контракту.



7. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЗАПАСНЫМИ ЧАСТЯМИ



Удовлетворение потребности в запасных частях в необходимых количествах, нужной номенклатуры, в установленном месте.

Обеспечение оригинальными запасными частями, гарантирующими высокое качество и надежность.

Минимизации дефицита и сокращения срока поставки запасных частей к автомобилям КАМАZ и их пользователям.



8. ОБУЧЕНИЕ ВОДИТЕЛЕЙ и ДРУГИХ СОТРУДНИКОВ



ДЛЯ УСПЕШНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПРЕДЛАГАЕМ



Профессорско-преподавательский состав:

Специалисты ОАО «КАМАЗ»; Специалисты ООО «РариТЭК».

 Методическое обеспечение учебного процесса:

Правило ЕЭК ООН № 110; Эксплуатационно-ремонтная документация; Технологические процессы. **Учебно-материальная база**:

Стенды Оборудование Лаборатория

Учебные программы по газобаллонным автомобилям:

Водители (слесари) - 40 ч.; Лица, ответственные за эксплуатацию - 42 ч Устройство, техническое обслуживание и ремонт - 72 ч.



9. ОБОРУДОВАНИЕ ТЕХНИКИ СИСТЕМОЙ ГЛОНАСС

КАМАЗ-ЛИЗИНГ осуществляет мониторинг техники по всей территории России

ГЛОНАСС от КАМАЗ-ЛИЗИНГ это:

- Установка системы ГЛОНАСС на каждую единицу техники в лизинг
- Гарантированная работа ГЛОНАСС в различных условиях эксплуатации и климатических зонах
- Высокая степень защиты от злонамеренного воздействия (вредительства)
- Экономичность
- Информативность





10. АДМИНИСТРИРОВАНИЕ СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ

В КАМАЗ-ЛИЗИНГ страхование осуществляется компанией самостоятельно.

КАМАЗ-ЛИЗИНГ являясь крупным корпоративным клиентом у страховых компаний страхует имущество по рекордно низкой ставке и осуществляет полную консультационную поддержку при наступлении страхового случая, снимая проблемы взаимодействия со страховыми компаниями



Наступление страхового случая



Клиент извещает специалистов группы компаний «КАМАЗ-ЛИЗИНГ»



Специалист «КАМАЗ-ЛИЗИНГ» участвует в переговорах со страховщиком по вопросам, связанных с величиной страхового возмещения и его выплатой



12. УТИЛИЗАЦИЯ. ТРЕЙД-ИН





ПРЕИМУЩЕСТВА КОНТРАКТ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

- В условиях экономического кризиса и невозможности масштабных бюджетных инвестиций контракты жизненного цикла являются эффективным альтернативным инструментом развития транспорта и транспортной инфраструктуры.
- Контракты жизненного цикла дают возможность оперативного внедрения инновационных продуктов, что соответствует обозначенному курсу на модернизацию российской экономики.
- Фиксированный размер платежей позволяет планировать расходы, необходимые для исполнения контрактных обязательств (содержание и ремонт).

• Жизненный цикл предмета КЖЦ соответствует интересам сторон КЖЦ в части сроков финансирования, окупаемости, и эксплуатации объектов.



Спасибо за внимание!

Адрес:

423827, Россия, Республика Татарстан, г. Набережные Челны, пр-т Автозаводский, д. 2

Телефон:

(8552) 45-27-32, 45-27-33

Факс. (8552) 45-29-54

E-mail: leasing@kamaz.org

Сайт: www.kamazleasing.ru