



Проблемы и решения развития МСП

Основные проблемы развития МСП:

- **низкая финансовая доступность** мсп в части кредитования (высокие ставки и ужесточение требований банков к залогам и финансовому состоянию)
- низкая доступность к госзаказу (особенно в части исполнения закона 223 фз).

Созданная во второй половине 2015 года Корпорация МСП только приступила к анализу проблем бизнеса и обещает полноценно начать помогать бизнесу во второй половине 2016 года.

Ключевые точки стратегии развития МСП до 2030:

- переход банков на электронный документооборот;
- введение единых стандартов кредитования МСП;
- создание единого финансового сервиса для МСП по всем возможным источникам поддержки;
- увеличение доли МСП в госзаказе с 18% в 2016 году до 25% в 2018 году.



Ключевые тенденции кредитования МСБ

(по данным МСП Банка)

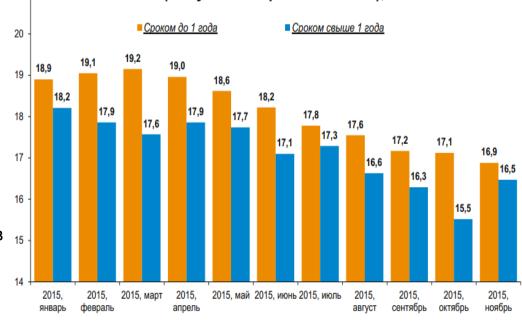
Ставки на рынке постепенно снижаются, основное сокращение происходит в сегменте средне — долгосрочный кредитов, доля которых в 21 общем объеме выданных не превышает 30%. Несмотря на снижение процентных ставок, рынок кредитования в октябре-декабре продолжил стагнировать.

Слабая динамика в сегментах кредитования МСП обусловлена несколькими причинами:

- высоким уровнем ставок для бизнеса;
- низкой финансовой доступностью МСП в части кредитования
- низкой доступностью к госзаказу (особенно в части исполнения закона 223 ФЗ).

При этом Банки ужесточили критерии отбора заемщиков по финансовым показателям и усилили требования к объему и качеству залога. Основная доля Банков готова предоставить финансирование только под твердый залог в виде объектов недвижимости.

Процентные ставки на рынке кредитования МСП (без учета Сбербанка России), %



Ставки на рынке постепенно снижаются, однако сокращение не превышает 2п.п. В сравнении с 1 кварталом 2015 года, и этого явно недостаточно для оживления рынка



Текущее состояние рынка кредитных продуктов для МСБ, для банков ТОП-30 (по данным МСП Банка)

У многих предприятий нет возможности привлечь кредитные ресурсы по минимальным ставкам, с учетом жестких требований Банков. Привлечение финансов, их цена и срок – вот одна из ключевых проблем предпринимателей на всех стадиях существования компании.

Отсутствие денег сегодня является самой серьезной преградой для развития бизнеса. Динамика доли задолженности МСП перед 30





✓ Ключевые тенденции:

Опережающие темпы сокращения портфеля и объема выдач новых кредитов, снижение доли ТОП-30 банков на рынке

Основные показатели рынка кредитования сектора МСП (ТОП-30 банков)									
	Δ к предыдущему месяцу, млрд руб.	Δ к предыдущему месяцу, %	∆ к 01.10.2014, млрд рублей	Δ κ 01.10.2014, %					
Объем выданных за месяц кредитов	+27	+12,8%	-65	-21,5%					
Задолженность субъектов МСП	-23	-0,9%	-367	-12,6%					
Просроченная задолженность	-21	-5,5%	+74	+26,4%					
Доля просроченной задолженности	-0,7	п.п.	+4,3 п.п.						



Текущее состояние рынка кредитных продуктов для МСБ, процентные ставки (по данным МСП Банка)

Отсутствие коммуникаций между Банком и представителями Бизнеса напрямую отражается на темпах выдач новых кредитов. Данную тенденцию можно увидеть из представленной выше диаграммы, которая свидетельствует о замедлении темпов выдач новых кредитов. Банки ужесточают требования, Бизнес не готов к новым требованиям.





✓ Ключевые тенденции:

Замедление темпов выдач новых кредитов, стабилизация размеров портфеля, увеличение доли просрочки.

Основные показатели рынка кредитования сектора МСП								
	Δ к предыдущему месяцу, млрд руб.	Δ к предыдущему месяцу, %	∆ к 01.12.2014, млрд рублей	Δ κ 01.12.2014, %				
Объем выданных за месяц кредитов	-47	-9,6%	-121	-21,7%				
Задолженность субъектов МСП	+3	+0,1%	-267	-5,2%				
Просроченная задолженность	+53	+8,7%	+264	+66,5%				
Доля просроченной задолженности	+1,	+5,8	п.п.					



Существующий механизм взаимодействия между банком и клиентом сегмента МСБ

Финансовые институты

- Сформированная кредитная политика, отлаженная годами кредитная процедура;
- 2. Профессиональное (но перегруженное проектами) кредитное и клиентское подразделение;
- 3. Ограничения отраслевые, лимитные, регуляторные.

Бизнес

- 1. Предприниматель «до мозга костей», знающий о своем бизнесе «всё», готовый часами рассказывать про свое детище;
- 2. Слабая финансовая служба, выполняющая только указания владельца. Не принимает самостоятельно ни одного решения;
- 3. Нет понимания требований Банка, полная бюрократизация процесса;
- 4. Денег нужно много и деньги нужны «вчера»;
- 5. Отсутствует структура сделки, финансовая модель, маркетинг сделки, механизм закрытия рисков.



Проблемы взаимодействия бизнеса и банков при обращении за кредитными продуктами

- **1. Сделка рассматривается 3-6 месяцев**, вместо 1-2 месяцев, согласно кредитной политике Банка;
- 2. Предварительный ответ от банка занимает не менее 2-3 недель, без понимания дальнейших перспектив;
- **3. Клиент получает кредитных ресурсов в 2 раза меньше**, чем нужно для реализации проекта, ввиду отсутствия на входе профессиональной финансовой модели проекта и анализа его текущего бизнеса;
- **4. Проект недофинансирован**, что несет в себе еще большие риски, чем нефинансирование проекта вообще;
- **5. Деньги выданы на срок, не соответствующий реальной потребности клиента** (не просчитывался реальный финансовый цикл как текущей деятельности, так и проекта);
- 6. По окончании сделки неудовлетворенный Клиент и будущий «проблемный кредит» для Банка.



<u>Цели ЦФКП</u>

- участие в реализации соглашений о сотрудничестве Деловой России с государственными институтами развития, кредитными организациями и финансовыми институтами;
- системное обеспечения членов Деловой России доступом к финансовым институтам и инструментам развития бизнеса и реализации инвестиционных проектов;
- обеспечение органов управления Деловой России систематической аналитической информацией о потребностях членов организации в финансовых инструментах и реальных уровнях их удовлетворения финансовыми институтами.

Актуальные задачи ЦФКП

- **1. Создание единой онлайн-платформы**, позволяющей эффективно и удобно взаимодействовать бизнесу, государству, а также финансовым институтам и институтам развития.
- **2. Развитие доступа МСБ к контрактам в рамках 223-Ф3** через нормирование и стандартизацию финансовых инструментов.



Направления деятельности ЦФКП

Направления деятельности Центра

- финансирование инвестиционных проектов, в том числе инфраструктурных и на основе государственно-частного партнерства;
- банковское и коммерческое кредитование, реструктуризация кредитов, перекредитование;
- использование фондовых и коллективных финансовых инструментов;
- гарантирование и страхование инвестиционных проектов и банковских кредитов;
- финансовая и гарантийная поддержка участия в государственных закупках и контрактах с госкорпорациями;
- финансирование, гарантирование и страхование сделок купли-продажи коммерческих активов, слияний и поглощений.



Онлайн-платформа для предоставления кредитных продуктов в сегменте МСБ

Краткое описание

Единая платформа первичной сквозной оценки заявок на финансирование компаний и предприятий различных отраслей экономики. Объединяет предложения от большого количества банков, фондов и институтов развития. Систематизирует данный процесс, с целью сближения бизнеса и финансовых институтов, ускорения обработки интересных для финансирования проектов от финансовых институтов.

Технологичное решение, которое выгодно всем

Для компаний МСБ

Позволяет структурировать информацию о компании, подать заявку на кредитный продукт в максимальное количество финансовых учреждений, оперативно получать ответы от банков по заранее согласованным условиям.

Для банков

Позволяет получить поток структурированных заявок на кредитные продукты, прошедшие предварительную процедуру верификации данных и отсеивания по стоп-факторам.



Онлайн-платформа – единая инфрастуктура взаимодействия для банков, фондов и бизнеса

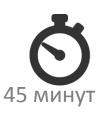




Преимущества онлайн-платформы для предприятий МСБ

- 1. Возможность полного контроля прохождения заявки с пониманием текущего этапа и статуса по заявке;
- 2. Сокращение времени первичного ответа от банка до 1-2 дней (сейчас ответ по заявке в среднем занимает 2-3 недели);
- 3. Возможность самостоятельного выбора финансовых институтов и институтов развития;
- 4. Возможность выбора условий наиболее выгодного финансирования в зависимости от изменения входных параметров проекта;
- 1. Минимальный пакет документов заполнение порядка 20 полей и получение предустановленного лимита!
- 2. Удаленная подача заявки и документов в банки и финансовые институты, без необходимости очного присутствия.





ЭТАП 1. Подача первичной заявки Пользователем

- 1. Заполнение Пользователем 20 полей заявки;
- 2. Прикрепление Формы 1,2 финансовой отчетности в .pdf или .xls
- 3. Автоматическая загрузка по ИНН клиента данных из более чем 15 публичных источников (ЕГРЮЛ, арбитражный суд, ФССП, РНП и т.д.). Эти данные дополняют анкету по клиенту.
- 4. С помощью разветвленной структуры прохождения заявки и дополнительных запросов, система детализирует заявку клиента, текущее состояние компании и возможности по предоставлению обеспечения.
- 5. Платформа и Инициатор автоматически подписывают NDA в электронном формате.





ЭТАП 2. Структурирование сделки

1.Система автоматически формирует итоговое кредитное заключение, которого хватает для первичного предустановленного лимита!

Автоматические ответы по логическому «скрипту» позволяют мгновенно детализировать запрос Инициатора заявки

2. Итоговое кредитное заключение + Заявка + Прикрепленная финансовая отчетность **становится доступна финансовым институтам** - участникам платформы



ЭТАП 3. Выпуск сделки



- 1. Финансовые институты, заинтересованные в работе с заявкой, получают доступ к заявке клиента и принимают решение в части ее реализации, в соответствии с подписанным меморандумом о порядке и скорости прохождения кредитных заявок через платформу.
- 2. Срок выдачи кредитного продукта с момента получения заявки финансовыми институтами не может превышать:
- 1 недели для получения банковских гарантий в силу законов 44 и 223 ФЗ;
 - 3 недели для получения иных кредитных продуктов.



Платформа формирует профессиональное кредитное досье по клиенту

Система автоматически формирует профессиональное предварительное кредитное заключение по компании, что повышает вероятность одобрения заявки и позволяет банку быстрее принимать решение

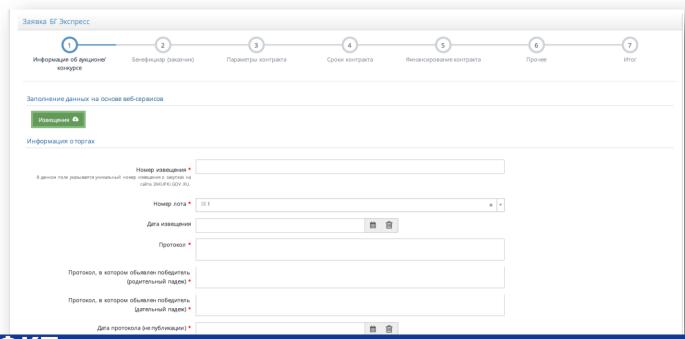
	(XXXX XX	OOO XXXXX XXXXX	DO BOOTCO SUCU	BIOSHBULIE CO	energoureness 250	ола Визетол	IIIOO BROME VI		www. Сайт .ru		КОМПАНИЯ
Бизнес-спра	вка:	грузоподъем									а: 11 декабря 2015 г. H: XXXXXXXXX
Выполнение	стоп-факт	горов:	Пр	инято	T	BB-	4,10	Хорошее	Предос		КП возможно да
Расчётный л				8 040	тыс.руб.		33	Среднее			ения по продукту Меду
Запрашивае Сумма:		<u>икт</u> : 10 тыс.руб.			р.мес. выручки а посл. 12 мес.:	71%		Среднем	Сумма контракта месячный объём работ	_	00 000 тыс.руб. 11 781 тыс.руб.
	1 БГ:	15 декабря	2015 г.	Срок:	365 ,	дней					
Срок:	1	2 мес.	до	14 дека	абря 2016 г.		Бе	енефициар:			
Авансирова	ние предус	мотрено :	нет	Pa	змер аванса:		Предмет	Контракта:	Оборотные средства		
							Поручит	ельство ФЛ	да	(Эткрытие р/сч да
Обеспечени	e:	Депозит	нет			200	Поручит	ельство ЮЛ	да	Залог:	оборудование
Дата регистр	рации Клие	нта:	8	3 августа 20	06 r.				Срок деятельности	: 112	мес.
егион реги	страции Кл	иента:	Тверская	область. Це	нтральный фе,	деральный	округ				
Основной в	ид деятельн	юсти:	Производ	ство маши	н и оборудован	ния для доб	ычи полезн	ных ископае	мых и строительства		ОКВЭД: 29.52
				На	личие группы	компаний:		Да	Учреждённая компания		ЗАО "ТД "ХХХХХ"
/чредители ЮЛ/ФЛ	/ Акционер Доля	ы: Наименование			flores o	ождения:	Dozumous	Да	Учреждённая компания	: (000 "ТД "ХХХХХ"
Action Co.	100%	ООО "ХХХХХ-Ра			дата р	н/д	да				
ЮЛ											
юл					_						
юл											
	0% мтель (FИО): УУУУУ Игорь АА	АДОВИЧ		_	н/д	да				



Функционал портала. Автоматическое заполнение полей анкеты. Экономия 80% времени при подаче заявки

Для того, чтобы подать заявку на получение любого финансового продукта, банк и другие финансовые учреждения требует заполнения развернутой анкеты (в среднем необходимо заполнить 150 – 250 полей) и сбора большого комплекта документов.

Кредитная платформа значительно упрощает этот процесс и экономит время, требуя от Пользователя заполнения **минимального количества полей (ИНН и данные фин.отчетности)**, а большая часть данных по компании будет собрана из официальных публичных источников и добавлена в анкету.





Функционал портала. Предварительная проверка данных. Отправка заявки в банки и фонды.

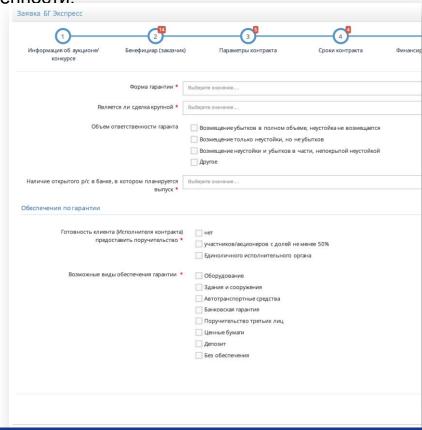
Пользователь заполняет минимальное количество данных по своей компании, при этом система сама проверит и дополнит введенную информацию (на соответствие данным из публичных источников), сэкономив время пользователя и минимизировав риск формальных ошибок. После формирования заявки, система автоматически направляет запрос в банки, Корпорацию МСП и фонды развития промышленности.

Входные данные от Пользователя:

- ИНН
- Параметры заявки (запрашиваемый вид продукта и его величина)
- ИНН
- Финансовая отчетность (Форма 1 / Форма 2) за 2-5 отчетных периода

Источники данных

- ЕГРЮЛ
- Данные арбитражного суда
- Реестр госконтрактов
- Реестр недобросовестных поставщиков
- Данные налоговой
- Бюро кредитных историй
- ФССП
- Реестр дисквалифицированных юр.лиц





Функционал портала. Полностью онлайн-работа. Юридически значимый электронный документооборот

Полный цикл юридически значимого электронного документооборота между Пользователем, Платформой и Банком. Платформа также позволяет удобно проверять комплектность документов и подтверждать действительность сертификата электронной подписи.

ридиче	ские (6/13)	Финансовые (5/15)	Внешние (4/8)	дополни	тельные (2/5)	Bce					
Докумен	п			Файл				Дата		Согласов	зано
+ 🕹	Название			Оригинал	Подписанный	Сертификат	Статус	Загрузки	Годности	Банком	Клиентом
<u> </u>	Внутренний приказ о вступлении в должность руководителя и назначении бухгалтера					Отказ 🔻		до:			
△	Договор (суб)аренды, свидетельство о праве собственности		ß			Отказ ▼	26.12.2014	до:			
△ •••	Информационное письмо об учете в ЕГРПНО (коды статистики)		ß			Отказ ▼	20.12.2014	до:			
a 🛍	Паспорта лиц	ц, указанных в карто	чке				Отказ 🔻		до:		
△	Протокол о назначении руководителя		теля		E C	*	Отказ 🔻	22.12.2014	до:		
△	Решение о создании (протокол)		B	E C	*	Отказ 🔻	22.12.2014	до:			
△ û	Свидетельств	во ЕГРЮЛ (до 01.07.2	002)				Отказ 🔻		до:		
△	Свидетельств (ОГРН)	во о государственної	и́ регистрации		8	*	Отказ 🔻	31.12.2014	до:		
<u> </u>	Свидетельств	во о постановке на у ргане (ИНН)	чет в				Отказ 🔻		до:		



Основные потенциальные партнеры платформы среди финансовых институтов











АО ФЕДЕРАЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Дополнительно планируется подключение нескольких десятков коммерческих банков РФ и международных финансовых институтов, заинтересованных в эффективном кредитном сервисе.



Дальнейшее развитие портала ЦФКП

1) Интеграция портала ЦФКП с Корпорацией МСП

Интеграция с Корпорацией МСП позволит компаниям отправлять заявки на кредитный продукт через портал ЦФКП напрямую в кредитный департамент корпорации МСП. После чего, эта заявка после верификации будет отправлена в несколько банков-партнеров (тендер между банками) с четким регламентом по срокам получения ответа.

В результате, компании будут приходить в банк уже с поддержкой Корпорации МСП, что повысит вероятность одобрения и сократит срок предоставления кредитного продукта от банка до 14 дней.

2) Внедрение полного цикла электронного документооборота

Внедрение полного цикла электронного документооборота позволит взаимодействовать со всеми банками и институтами развития удаленно, без необходимости очного присутствия и без территориальных ограничений для заемщика.



Партнерами ЦФКП уже реализовано сотни проектов в сфере привлечения финансирования

- Финансирование развития крупнейшего в России завода по производству противогололедных материалов, 500 млн. руб.
- Финансирование и покупка оборудования крупнейшей в России типографии, 400 млн.руб.
- Финансирование покупки оборудования и развития завода по производству мороженого в Московской обл., 250 млн. руб.
- Финансирование крупного переработчика мясной продукции 500 млн. руб.
- Финансирование покупки гостиничного комплекса в Москве 500 млн. руб.
- Финансирование завода по производству нефтегазового оборудования для бурения и капитального ремонта нефтяных и газовых скважин в Московской области в сумме 400 млн. руб.
- Финансирование завода по производству нефтегазового оборудования для бурения и капитального ремонта нефтяных и газовых скважин в Ростовской области в сумме 300 млн. руб.
- Финансирование крупнейшего производителя свинцово-кислотных аккумуляторов для автомобилей и серебряноцинковых аккумуляторов для торпедного оружия в сумме 300 млн. руб.
- Финансирование крупнейшего производителя строительных материалов в сумме 200 млн. руб.
- Финансирование крупнейшего производителя пищевой продукции (овощная консервация) в сумме 600 млн. руб.
- Финансирование нескольких крупных строительных компаний Москвы и Санкт-Петербурга под выполнения госконтрактов с общим объемом финансирования 2500 млн. руб.
- Финансирование ряда крупнейших заготовщиков и продавцов лома с общим объемом финансирования 1200 млн. руб.
- Финансирование завода по производству металлоконструкций, строительных сэндвич-панелей на сумму 320 млн. руб.
- Финансирование крупнейшего поставщика металлопрокатной и трубной продукции в России на сумму 400 млн. руб.



Клиент

Описание выполненных работ

Крупная компания в Северо-Западном Федеральном округе, занимающаяся строительством электрических сетей, объектов теплоэнергетики, водоснабжения и водоотведения

<u>Цель проекта</u> – привлечение финансирования для участия в госзакупках, и документарного лимита для обеспечения исполнения госконтрактов

Выполненные работы:

- Детальный анализ контрактной базы по государственным и муниципальным контрактам, в т.ч. по планируемым, текущих денежных потоков по каждому направлению выполняемых работ
- Подробный финансовый и юридический анализ действующих кредитных и гарантийных лимитов, а также условий финансирования
- Расчет приемлемого объема финансирования с учетом структуры существующей долговой нагрузки, структурирование сделки
- Результат проведённого анализа были предложен пяти Банкам, входящим в ТОП-100, по итогам полученной обратной связи, Клиенту было предложено оптимальное по условиям решение

- Привлечено финансирование в объемах и в сроки, необходимые Компании для оперативного и своевременного обеспечения участия в конкурсах и торгах, проводимых государственными и муниципальными Заказчиками
- Открыт лимит банковских гарантий, в рамках 44-Ф3, 223-Ф3, для своевременного обеспечения исполнения государственных и муниципальных контрактов, оперативного авансирования со стороны гос.заказчика
- Компания стала предметом «охоты» со стороны Банков: Банк-держатель заложенных активов, работая на удержание Клиента, значительно ослабил свои требования к обеспечению по действующим продуктам



Клиент

Описание выполненных работ

Российское энергомашиностроительное предприятие – проектировщик, производитель, поставщик энергетического оборудования

<u>Цель проекта</u> – привлечение банковской гарантии для обеспечения исполнения госконтракта, в условиях ограниченного времени

Выполненные работы:

- Детальный анализ контрактной базы по исполненным и текущим государственным контрактам, текущих денежных потоков по каждому направлению выполняемых работ
- Расчет прогнозного sash-flow, с учетом нового контракта, структуры существующей долговой нагрузки, структурирование сделки
- Результат проведённого анализа были предложен пяти Банкам, входящим в ТОП-100, по итогам полученной обратной связи, Клиенту было предложено оптимальное по условиям решение

- В результате привлечено финансирование в объемах и в сроки, необходимые Компании для выполнения обязательств в рамках 44-Ф3
- Предприятию поступило предложение от Банка о дальнейшем финансировании обеспечения участия в конкурсах и торгах, проводимых государственными и муниципальными Заказчиками
- Проведены переговоры об открытии лимита банковских гарантий, в рамках 44-Ф3, 223-Ф3, для своевременного обеспечения исполнения государственных и муниципальных контрактов



Клиент

Описание выполненных работ

Производственная ГК (Группа компаний), расположенная во Владимирской области

<u>Ситуация</u> - привлечено финансирование в Банке, в качестве залога оформлено все имущество ГК, которое значительно превышает сумму кредита. У клиента изменились условия расчетов с контрагентами, что привело к потребности в дополнительном финансировании, но Банк не высвобождает имущество и не увеличивает лимит кредитования. Ситуация заходит в тупик. Клиенту требуется срочно дополнительное финансирование, а все имущество оформлено под залог текущего кредитного портфеля!

<u>Задача</u> – увеличить лимит финансирования при действующих залогах, путем реструктуризации текущего кредитного портфеля и привлечения дополнительного финансирования.

- Привлечено более дешевое финансирование в увеличенном объеме, необходимом для бесперебойной работы предприятия.
- Подобраны оптимальные сроки траншей, достигнута значительная экономия на обслуживании процентов.
- Графики погашения кредитного портфеля Компании сопоставлены с реальным денежным потоком бизнеса.
- Под существующие активы предприятия привлечены дополнительные кредиты: высвобожденная часть залоговой массы эффективно использована для привлечения дополнительного финансирования Компании.



Клиент

Описание выполненных работ

Российский производственноторговый холдинг в области машиностроения и металлообработки <u>Ситуация</u> - Компаниями холдинга привлечены различные кредитные продукты в нескольких Банках.

Процентные ставки в кредитном портфеле Клиента различны в зависимости от кредитного учреждения и даты привлечения. Требуется увеличить совокупный объем финансирования и при этом уменьшить процентную нагрузку на бизнес.

<u>Задача</u> – увеличить совокупный объем финансирования и снизить общую процентную нагрузку на весь портфель.

- Привлечено более дешевое финансирование в объемах, соответствующих объективным показателям развития бизнеса.
- Подобраны оптимальные сроки траншей.
- Оптимальное распределение затрат компаний Холдинга на привлечение и обслуживание долговых обязательств позволило полностью удовлетворить потребности бизнеса для исполнения обязательств перед крупными заказчиками.
- Компания стала предметом «охоты» со стороны Банков в качестве лучшего Заемщика.



Клиент

Описание выполненных работ

Одна из крупных компаний в сфере строительства объектов гражданского и промышленного назначения

<u>Ситуация</u> - Группой компаний осуществляется ряд строительных проектов, находящихся на различной стадии реализации. В целях соблюдения интересов акционеров и инвесторов Клиенту требуется завершить наиболее перспективные проекты в планируемые сроки и разработать концепцию финансового плана деятельности исключающую наличие проблемных активов в бизнесе.

<u>Задача</u> – провести анализ рынка, оценить эффективность реализуемых бизнеспроектов, составить финансовую модель для привлечения финансирования /реструктуризации обязательств по каждому проекту в отдельности и бизнесу в целом.

Достигнутые результаты:

- Компания получила подробный отчет о текущей ситуации реализуемых проектов, показателях эффективности каждого проекта и бизнеса в целом.
- Акционерам представлена концепция развития направлений бизнеса, включающая моделирование финансовой деятельности по всем бизнес-проектам с учетом их особенностей.
- Кредитный портфель Группы компаний реструктуризирован до оптимальной долговой нагрузки на бизнес, сроки погашения обязательств приведены в соответствие этапам и динамике реализации каждого проекта.



Опыт работы по направлению банковских гарантий. Одно окно – 40 банков

Преимущества работы с ЦФКП

Обращаясь в ЦФКП, компания получает полный срез рынка по существующим для нее предложениям, которые подходят по показателям компании и параметрам запрашиваемого продукта. В результате компания имеет возможность выбрать наиболее выгодный для себя условия получения банковской гарантии.

	Совком	Окский / К2	Держава	Локо-Банк	СВА	Солид- Банк
Тариф	5%	6%	5%	3.7%	4.1%	4.5%
Стоимость гарантии	642 500	771 000	642 500	475 400	398 350	578 250
Срок выдачи	5 дней	6 дней	5 дней	9 дней	4 дня	7 дней
Обеспечение	Не требуется	Не требуется	- Открытие р/с	- Открытие p/c - поручительство	Не требуется	Не требуется
Дополнительные условия	нет	нет	нет	Возможно получение займа на льготных условиях	Возможна рассрочка	нет

Пример сравнительной таблицы продуктов, предоставляемых для компаний



Реализованные проекты на базе технологий портала ЦФКП

Статистика

Компаний, получивших банковские гарантии – более 2500 Выпущенных банковских гарантий и кредитов – более 50 000 Совместных специализированных продуктов – в 10 банках Всего банков-партнеров – более 40

Платформы для выпуска банковских гарантий

За время работы по направлению банковских гарантий, на базе технологий единого портала ЦФКП, было запущено несколько автоматизированных платформ по выдаче банковских гарантий. Это позволило банкам предоставлять банковские гарантии в течение 48 часов с момента обращения клиента и с полностью удаленной подачей документов.







Поэтапная работа на платформе. Шаг 1: Выбор продукта и ввод базовых параметров

Необходимо выбрать параметры запрашиваемого продукта (банковская гарантия или кредит) и ввести базовую информацию по своей компании. После этого система самостоятельно до-заполнит информацию по вашей компании и предложит перейти к следующему шагу.

Экспресс-скоринг заявки				
Исходные данные	Проверка по ИНН	Проверка по сделке	Финансовая отчетность	5
Входные данные				
	Введите ИНН компании (нап	ИНН 6672184222		
	Банко	вская гарантия Нет		
		Кредит Нет		
Приложить финансовую отчетно	ость			
	за посл	едний квартал 🔼 Нет файла		Открыть
	за	последний год 🔝 Нет файла		Открыть



Поэтапная работа на платформе. Шаг 2: Проверка стоп-факторов по компании

После ввода первичных данных, на основании ИНН Платформа проверяет компанию на соответствие базовым стоп-факторам (возраст, наличие исков по банкротству, записи в реестре дисквалифицированных лиц и т.д.).

жспресс-скоринг заявки				
Исходные данные	2 Проверка по ИНН Проверка		Финансовая отчетность	5 Итог
Проверка компании (по ИНН)			
	Организация старше 6 месяцев *	Да		
	Наличие исковых дел о банкротстве *	Нет		
	Организация находится в РНП *	Нет		
Суммарная доля	Государственного участия не превышает 25% *	Да		
Ha.	личие в Реестре дисквалифицированных лиц *	Нет		
ЕГРЮЛ				
	ИНН	6672184222		
	кпп *	667201001		
	Краткое наименование	ЗАО "Корпорация "/	Атомстройкомплекс"	
	Полное наименование	Закрытое акционер	ное общество "Корпорация "Ато	эмстройкомплекс"
	Руководитель	Минкин Олег Шмар	ревич	
	Лата регистрации организации	20 Mart 2005s	60 T	



Поэтапная работа на платформе. Шаг 2: Проверка стоп-факторов по компании

После ввода первичных данных, на основании ИНН Платформа проверяет компанию на соответствие базовым стоп-факторам (возраст, наличие исков по банкротству, записи в реестре дисквалифицированных лиц и т.д.).

экспресс-скоринг заявки	
1 2 3 Исходные данные Проверка по ИНН Проверка	о сделке Финансовая отчетность Итог
Проверка компании (по ИНН)	
Организация старше 6 месяцев *	Да
Наличие исковых дел о банкротстве *	Her
Организация находится в РНП ◆	Her
Суммарная доля Государственного участия не превышает 25% *	До
Наличие в Реестре дисквалифицированных лиц *	Нет
:ГРЮЛ	
	677040400
нни	6672184222
кпп *	667201001
Краткое наименование	ЗАО "Корпорация "Атомстройкомплекс"
Полное наименование	Закрытое акционерное общество "Корпорация "Атомстройкомплекс"
Руководитель	Минкин Олег Шмарьевич
Лата регистрации организации	20 4207 20055



Поэтапная работа на платформе. Шаг 3: Уточнение параметров сделки

Чтобы оптимально подобрать продукт, Платформа уточняет у пользователя параметры сделки. Например, срок банковской гарантии, итоговой стоимость госконтракта, выигранный лот и т.д.

Экспресс-скоринг заявки	
1 2	3 — 4 — 5 по сделке Финансовая отчетность Итог
Проверка параметров сделки	
Сумма БГ менее или равна 10млн *	Нет
Срок БГ не более 550 дней *	Нет
Три и более исполненных Госконтрактов *	Да
Два и более исполненных Госконтрактов у Заказчика по данной контракту *	Her
Наличие арбитражей с Заказчиком *	Нет
Аукцион/Конкурс	
Сумма контракта	869 000 000,00
Номер извещения	0362300015515000007
Лот	1
нмц	869 000 000,00 ₽
ИНН Заказчика	6665006620
	111/2



Поэтапная работа на платформе. Шаг 3: Уточнение параметров сделки

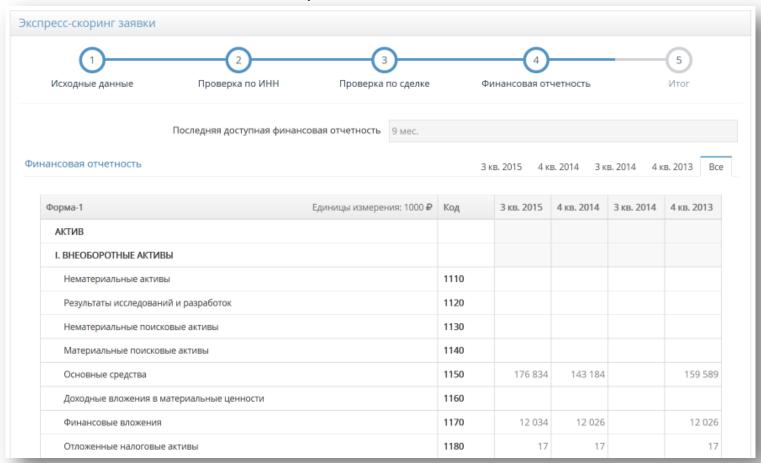
Чтобы оптимально подобрать продукт, Платформа уточняет у пользователя параметры сделки. Например, срок банковской гарантии, итоговой стоимость госконтракта, выигранный лот и т.д.

Экспресс-скоринг заявки	
1	3 — 4 — 5 а по сделке Финансовая отчетность Итог
Проверка параметров сделки	
Сумма БГ менее или равна 10млн *	Нет
Срок БГ не более 550 дней *	Нет
Три и более исполненных Госконтрактов *	Да
Два и более исполненных Госконтрактов у Заказчика по данной контракту *	Нет
Наличие арбитражей с Заказчиком *	Нет
Аукцион/Конкурс	
лукцион/конкурс 	
Сумма контракта	869 000 000,00 ₽
Номер извещения	0362300015515000007
Лот	1
нмц	869 000 000,000
ИНН Заказчика	6665006620
Чаммонорания Заказника	m/



Поэтапная работа на платформе. Шаг 4: Ввод финансовых показателей

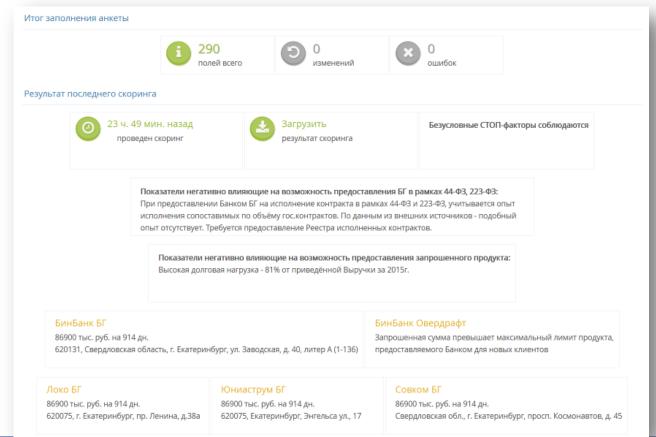
Для того, чтобы проанализировать финансовое состояние компании, Пользователю необходимо внести показатели своей финансовой отчетности.





Поэтапная работа на платформе. Шаг 5: Анализ компании и предложение продуктов

На финальном этапе Платформа проводит анализ введенных и собранных данных, предлагаю Пользователю доступные для него решения, а также указывает на показатели, которые негативно влияют на возможность предоставления тех или иных кредитных продуктов.





Доступность МСП к закупкам по 223-Ф3. Нормирование финансовых инструментов

В целях устранения обстоятельств, осложняющих доступ МСП к получению заказов в рамках Федерального закона 223-Ф3, ЦФКП разработал 2 инициативы:

- 1. Внесение законодательных изменений в Федеральный закон 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» с целью установления единообразных требований к банковским гарантиям, используемым в качестве обеспечения контактов, а также к банкам, имеющим право выпускать такие гарантии, а также введения обязательного Реестра банковских гарантий, аналогичного Реестру гарантий, выдаваемых в рамках Федерального закона 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок».
- 2. Параллельное (независимо от реализации инициативы № 1) формирование на базе Корпорации МСП добровольного **Реестра гарантий по 223-ФЗ**, на котором может быть отработан функционал Реестра и который станет основной законодательно утвержденного Реестра гарантий по 223-ФЗ.



Создание единого реестра БГ выгодно всем

Для исполнителей контрактов по 223-Ф3.

- Подтверждается легитимность получаемых гарантий и достоверность содержащихся в них данных.
- Защита от дополнительных расходов, которые сейчас несут Исполнители при покупке «серых» гарантий.
- Снимаются риски принципала, в случае, если банк не отражает гарантию на своем балансе. Упрощенный доступ к гарантийным инструментам поддержки Корпорации МСП под гарантии, опубликованные в Реестре.

Корпорация МСП и региональные фонды поддержки МСП

- Полная статистика по выдаваемым гарантиям в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ и исполнению исполнителями обязательств контрактам
- Планирование продуктовой линейки исходя из статистики и динамики рынка.

Для заказчиков, размещающих закупки по 223-Ф3.

- Проверяется легитимность получаемых гарантий и достоверность содержащихся в них данных.
- Фиксируются обязательства банка перед Бенефициаром на случай неисполнения контракта.



Преимущества для МСП от введения законодательных инициатив по 223-Ф3

- доверие Заказчиков по 223-ФЗ к компаниям МСП;
- «очистка» рынка от недобросовестных и несостоятельных участников торгов («тендерные рейдеры», новички без опыта, преддефолтные компании);
- расширение списка доступных для компаний МСП банков, гарантии которых будут приниматься заказчиками по 223-Ф3.
- исключение возможных искусственных ограничений со стороны заказчиков в части завышения требований по обеспечению контрактов



План работы ЦФКП на 2016 год (первое полугодие)

Февраль

- «Финансовая доступность компаний МСБ для участия и исполнения госконтрактов в рамках 223-ФЗ. Продуктовая линейка Корпорации МСП. Необходимость введения единого реестра банковских гарантий 223-ФЗ.»
- Круглый стол в Перми по теме: «Инвестиционные проекты МСП и инструменты их финансирования»
- Круглые столы в Новосибирске и Екатеринбурге по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»

Март

- Заседание по теме: «Банковские гарантии и финансирование исполнения госконтрактов по 44-ФЗ и 223-ФЗ: аналитика, проблемы для МСП, нормативно-правовые решения»
- Круглые столы в Казани, Челябинске и Тюмени по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»
- Доклад о деятельности ЦФКП на съезде Ассоциации российских банков

Апрель

- Заседание по теме: «Проектное финансирование: состояние, проблемы и решения» (совместно с Комитетом по строительству)
- Круглые столы в Хабаровске и Ростове-на-Дону по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»

Май

- Заседание по теме: «Стратегия Банка России по развитию финансовых рынков: новые инструменты развития бизнеса»
- Круглые столы в Уфе и Красноярске по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»
- Доклад о деятельности ЦФКП на съезде Ассоциации региональных банков России

Июнь

- Заседание по теме: «Инвестиционные проекты МСП и инструменты их финансирования»
- Круглые столы в Воронеже и Санкт-Петербурге по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»
- Доклад о деятельности ЦФКП на Международном экономическом форуме



План работы ЦФКП на 2016 год (второе полугодие)

Июль

• Круглые столы в Волгограде и Саратове по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»

Сентябрь

- Заседание по теме: «Банковское кредитование малого и среднего бизнеса: состояние, проблемы и решения»
- Круглые столы в Н.Новгороде и Севастополе по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»
- Доклад о деятельности ЦФКП на Международном банковском форуме

Октябрь

- Заседание по теме: «Государственные институты развития бизнеса: финансовые инструменты для МСП» (совместно с Комитетом по работе с институтами развития)
- Круглые столы в Москве и Самаре по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»

Ноябрь

- Заседание по теме: «Обсуждение проекта Единой государственной денежно-кредитной политики»
- Круглый стол в Краснодаре по теме: «Финансовые инструменты для малого и среднего бизнеса»



Ключевые моменты, на что смотрят банки при выдаче кредитного продукта

- Отсутствие выручки равной «0» в отчетности, в любом из анализируемых периодов
- Отсутствие отрицательных чистых активов
- Отсутствие отрицательной динамики финансовых показателей деятельности, которая повлекла снижение чистых активов более чем на 25% от максимального значения
- Собственный капитал имеет положительное значение, на все анализируемые периоды
- Нераспределённая прибыль имеет положительное значение, на все анализируемые периоды
- Динамика выручки за 2014г., относительно выручки за 2013г<u>.</u> Снижение не более 30%
- Динамика выручки за 3, 6, 9месяцев 2015г., относительно выручки за аналогичный период 2014г. Снижение не более 40%

ВАЖНА ПРАВИЛЬНАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ!



Пример «Хорошего баланса»

Наличие ОС говорит о том, что у предприятия есть материальнотехнические средства для исполнения контракта

Наличие Запасов говорит о том, что у предприятия есть ТМЦ для исполнения контракта

Наличие Дт3
позволяет судить о
наличии у
предприятия
оборотых средств
для исполнения
контракта

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	АКТИВ				
	І. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	\			
	Нематериальные активы	1110	46	47	54
	Результаты исследований и разработок	1120		-	
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140		-	
$\overline{}$	Основные средства	1150	4 182	5 019	2 089
	Доходные вложения в материальные ценности	1160			
	Финансовые вложения	1170	5 000	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190		-	-
	Итого по разделу I	1100	9 228	5 066	2 144
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ Запасы	1210	137 640	138 772	172 145
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220			10.550
	Дебиторская задолженность	1230	196 125	279 239	375 900
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	7 097	583	11 216
	Прочие оборотные активы	1260	2 700	7 632	8 798
_	Итого по разделу II	1200	343 605		578 609
	БАЛАНС	1600	302,000	431 293	580 753

Положительный момент: Текущие активы (1200) выше Текущих обязательств (1500) Положительное значение Собственного капитала (1300) Положительный момент: рост Нераспределённой прибыли (1370) — свидетельствует о наличии прибыли на протяжении нескольких отчётных периодов

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 марта 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	ПАССИВ III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1810	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320		,	
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-		-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350			-
	Резервный капитал	1360			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	23 737	23 102	16 304
	Итого по разделу III	1300	23 741	20 112	10 314
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1410			
	Отложенные налоговые обязательства	1420			
	Оценочные обязательства	1430			
	Прочие обязательства	1450			-
	Итого по разделу IV	1400	-		-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА Заемные средства	1510	268 019	273 974	286 484
	Кредиторская задолженность	1520	61 067	134 207	2/5 810
	Доходы будущих периодов	1530			
	Оценочные обязательства	1540			-
	Прочие обязательства	1550			2 139
$\overline{}$	Итого по разделу V	1500	329 086	408 181	564 439
	БАЛАНС	1700	302 000	431 293	580 753

Положительный момент: Снижение Дт3 и Кт3 – с компанией рассчитываются Заказчики, а она исполняет обязательства перед Поставщиками



Проект Экспертного совета ЦФКП - 1

- Гамза Владимир Андреевич, сопредседатель Комитета по денежно-кредитной политике Деловой России, член президиума Столыпинского клуба, председатель Экспертного совета;
- Арифов Александр Александрович, председатель Совета НП «Объединение микрофинансовых организаций «МиР»;
- Воропаева Евгения Михайловна, исполнительный вице-президент Национальной фондовой ассоциации;
- Дубова Елена Александровна, начальник управления развития Всероссийского союза страховщиков;
- Егоров Юрий Валентинович, директор Экспертного департамента Деловой России;
- Загерт Ирина Викторовна, член Центрального совета Российской коллегии аудиторов;
- Иванов Олег Михайлович, вице-президент Ассоциации региональных банков России;
- Колобаев Олег Михайлович, советник президента

- Кудимов Александр Викторович, президент Ассоциации "Столичный центр поддержки бизнеса и права", зам. председателя Международного союза юристов;
- Лесохин Роман Владимирович, директор Департамента организации каналов продаж и продвижения продуктов Корпорации МСП;
- Мехтиев Эльман Октай оглу, вице-президент Ассоциации российских банков;
- Рыкова Инна Николаевна, директор Центра отраслей экономики Научно-исследовательского финансового института Минфина России;
- Самиев Павел Александрович, управляющий партнер Информагентства «НАФИ»;
- Сецкая Вера Анатольевна, вице-президент Российской гильдии управляющих и девелоперов;



Проект Экспертного совета ЦФКП - 2

- Михайличенко Юрий Николаевич, исполнительный директор Российской ассоциации франчайзинга;
- Наметкин Даниил Николаевич, зам. начальника Департамента экспертно-аналитических работ Аналитического центра при Правительстве РФ;
- Панских Наталья Петровна, вице-президент Объединенной лизинговой ассоциации;
- Пантелеев Игорь Владимирович, исполнительный директор Национального содружества бизнесангелов (СБАР);
- Петровская Елена Владимировна, генеральный директор СРО «Ассоциация российских магистров оценки»;

- Солнцев Олег Геннадиевич, руководитель финансового направления Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования;
- Шайхутдинов Ильдар Альбертович, генеральный директор Института финансового развития бизнеса;
- Шевченко Дмитрий Владимирович, исполнительный директор Ассоциации факторинговых компаний;
- Эскиндаров Алексей Мухадинович, директор Департамента поддержки малого и среднего предпринимательства Внешэкономбанка;
- Юмалин Дмитрий Павлович, заместитель директора Инфрафонда Российской венчурной компании



Алексей Порошин Сопредседатель Центра Финансово-кредитной поддержки ДЕЛОВОЙ РОССИИ

+7 (964) 645 12 96 aporoshin@icgfirst.ru