

## Маркетинговый отчет

### СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В АВСТРАЛИИ



Казалось бы, налоги в Австралии высоки: налог на прибыль в бизнесе составляет 28,5%, а налог на товары и услуги GST (аналог НДС) – 10%, однако это не совсем так. В стране существует развитая система государственного стимулирования, на уровне штатов и федерального правительства, для привлечения инвестиций и развития бизнеса.

В Австралии налог может быть существенно уменьшен (в т.ч. до нуля), или его вам вернут (в некоторых случаях, в большем размере, чем вы заплатили!). Чтобы использовать это на практике, нужно понимать, что австралийское налоговое ведомство (ATO) работает в связке с министерствами, департаментами и правительственными агенствами, призванными стимулировать развитие бизнеса.

#### Налогообложение Бизнеса

Понятие минимизации налогов в Австралии вполне легитимно и АТО само выпускает пособия, как это делать. Дело в том, что экономика Австралии преимущественно инновационная, а слово «венчур» имеет здесь более чем полувековую историю. Венчур – это когда вы вкладываете в новый, заведомо высокодоходный бизнес-проект несколько миллион долларов (при этом, как правило государство вложит в проект половину нужной суммы) с намерением продать бизнес через три года за несколько сотен миллион долларов. Разумеется, такой бизнес неизбежно связан с рисками; чтобы снизить их, правительство полностью или частично (это зависит от проекта) освободит вас от налогов на период выхода проекта на самоокупаемость. Кроме того, вам будут предложены различные схемы компенсаций издержек, дотаций и субсидий. Некоторые из них встроены в систему налогообложения, они и будут описаны в данном отчете.

Сегодня венчурный бизнес в Австралии на стартовой стадии полностью освобождается от налога на прибыль. Для этого созданы две специальные правовые формы бизнеса: венчурное партнерство с ограниченной ответственностью (Venture Capital Limited Partnerships — VCLPs) and венчурное ограниченное партнерство ранней стадии (Early Stage Venture Capital Limited Partnership — ESVCLPs). Для того, чтобы воспользоваться этим благом, генеральный партнер венчура (тот кто инвестирует), должен быть резидентом Австралии или той страны, с которой Австралия имеет соглашение об избежании двойного налогообложения (Double Tax Agreement — DTA). РФ входит в список таких стран. Попросту говоря, если замысел бизнес проекта (технология, продукт или услуга) исходит от российского предпринимателя, а венчурный капитал – австралийский (или российский), то налога на прибыль не будет.

Инвестиции должны быть привлечены в партнерство по крайней мере на 12 месяцев. Для структур VCLP и ESVCLP процедурные условия имеют некоторые отличия:

- ESVCLP должна иметь размер финансирования в диапазоне между 10 млн. и 100 млн. австралийских долларов;
- VCLP может иметь максимальный размер финансирования 250 млн. долларов;
- для ESVCLP, инвестируемые предприятия не могут иметь совокупные активы, превышающие 50 млн. долларов непосредственно перед вливанием;
- ESCVLP должны освоить инвестиции, прежде чем его активы возрастут до 250 млн. долларов;
- для VCLP инвестируемой предприятия не могут иметь общие активы, превышающие 250 млн. долларов и должны иметь, по крайней мере 50 процентов сотрудников и активов в Австралии.

Для обеспечения проектов венчурным капиталом, правительство учредило множество фондов под общим управлением AusIndustry (подразделения департамента промышленности), обеспечивающих доленое финансирование и гранты в конкретных отраслях, таких как автомобилестроение, технологии очистки, многие производства (одежда, бытовые приборы, текстильная промышленность и пр.). Кроме того, есть освобождения от импортных пошлин и тарифов для горнодобывающей промышленности и переработки полезных ископаемых, сельского хозяйства, производства продовольствия, энергетика и водоснабжение. Для реализации проекта может быть выделена федеральная земля (Crown Land). Такие земельные участки находятся в ведении Департамента охраны окружающей среды и природных ресурсов (DENR).

Если проект предусматривает последующий экспорт продукции или услуг, то Австралийская торговая комиссия (Austrade) компенсирует до 50% затрат, связанных с подготовкой экспорта, включая издержки на маркетинг. Финансовый год в Австралии начинается с 1 июля, поэтому Austrade принимает заявки на финансирование с 1 июля по 2 декабря. Чтобы иметь право на получение гранта, бизнес должен иметь доход не более 50 млн. долларов в год подачи заявки.

Научные исследования и разработки (R&D в принятой здесь международной терминологии), неизбежные для инновационных проектов, имеют специфические для Австралии налоговые льготы, выдаваемые совместно АТО и Инновационным Агентством (Innovation Australia) через AusIndustry. Если компания имеет агрегированный оборот менее 20 млн долларов, то она получает эквивалент 150% налогового вычета, если более 20 млн долларов — то только 133%. Получать эту компенсацию могут компании, зарегистрированные в Австралии; иностранные компании, являющиеся налоговыми резидентами в Австралии или в странах, с которыми у Австралии подписано DTA. В случае, если работы по объективным причинам нельзя вести в Австралии, они могут проводиться за рубежом при условии наличия связи с бизнесом в Австралии. Затраты на R&D у соискателя должны быть не менее 20 000 долларов в соответствующем году. Затраты на маркетинг могут быть включены в состав компенсируемых. Для того, чтобы претендовать на возмещение затрат на R&D соискатель должен быть зарегистрирован в AusIndustry каждый год. Заявка на регистрацию должна быть подана не позднее десяти месяцев после окончания финансового года.

Особая форма льгот существует для участников инфраструктурных проектов, иницируемых правительством. В 2013 году был принят закон, призванный обеспечить налоговые льготы для них. Согласно этому законодательству, снижение доходов, возникающее у участников этих проектах по сравнению с предыдущим годом, будет компенсировано (exempt from the tax loss recoupment rules).

## Персональное налогообложение

Для целей налогообложения различие между резидентом и нерезидентом сугубо формальное и не связано с иммиграционным статусом (хотя, статус налогового резидента является существенным подспорьем при получении ПМЖ). Как правило, человек считается резидентом Австралии, если имеет юридический адрес в Австралии, или находился здесь свыше 183 дней. Компания будет рассматриваться в качестве резидентной, если она осуществляет предпринимательскую деятельность в Австралии и/или имеет здесь управление, или контролируется акционерами, являющимися резидентами Австралии.

Австралийская система налогообложения существует на двух уровнях – федеральном и штатов. Федеральными являются подоходный налог, налог на товары и услуги (GST), налог на социальные нужды (FBT), таможенные пошлины и акцизные сборы. Налоги, взимаемые правительствами штатов включают гербовые сборы, земельные налоги, а также налоги на некоторые виды хозяйственных операций. На федеральном уровне, налогообложение находится в ведении Австралийского налогового управления (ATO), которое представлено Уполномоченным по налогам и сборам (Commissioner). На уровне штата – это департамент доходов (State Revenue Office).

Для целей налогообложения частные лица получают индивидуальный налоговый номер (Tax File Number — TFN), а компании – уникальный номер австралийской компании (Australian Business Number — ABN). По завершении финансового года (1 июля) все обладатели TFN и ABN, т.е. налоговые резиденты, должны подать в АТО годовую налоговую декларацию. При этом можно пользоваться услугами зарегистрированного налогового агента, но можно делать это и самому. Австралия имеет систему самооценки — это означает, что все налогоплательщики (физические лица и компании) собирают только ограниченный набор данных, необходимый для расчета их налоговых обязательств.

Для получения налоговых льгот и вычетов нужно представить дополнительные сведения; для упрощения налоговых формальностей и придуманы описанные в предыдущем разделе структуры VCLP и ESVCLP. Если налогоплательщик намеренно представил неправильные данные для уменьшения налогооблагаемой базы, то будет проведена аудиторская проверка и на него могут налагаться штрафы. Если же выяснится переплата по налогам, то АТО вернет переплаченную сумму с начисленными на нее процентами согласно действующей банковской ставке (порядка 5,5% годовых). В случае получения каких-либо платежей на банковский счет, владелец которого не представил банку своего TFN или ABN, налог с начисленных процентов по счету будет взят по максимальной ставке 45% плюс 1,5% налога в систему бесплатного медицинского обслуживания (Medicare Levy), т.е. 46,5%.

Ставка персонального налога на доходы плавающая и вычисляется следующим образом:

- при годовом доходе менее \$ 18 200 для резидента налог равен нулю, для нерезидента, он составляет 32,5%;
- при годовом доходе от \$18 201 до \$37 000 для резидента налог 19%, для нерезидента он по прежнему 32,5%.

При больших доходах резиденты и нерезиденты уравниваются в правах:

- при годовом доходе от \$37 001 до \$80 000 налог составляет 32,5%;
- при годовом доходе от \$80 001 до \$180 000 налог составляет 37%;
- при годовом доходе более \$180 000 налог составляет 45%.

ATO применяет более сложные формулы для исчисления налога, но приведенные выше проценты вполне отражают суть процесса и могут удовлетворить любопытство.

## **Списание на расходы в Австралии**

Списание на расходы в Австралии имеет множество статей (АТО издает руководство по списанию на расходы для более полусотни профессий), так что для полного изложения вопроса в отчете просто недостаточно места. Рассмотрим его только для владельцев недвижимости. Для них предусмотрены следующие вычеты из доходов:

- проценты по кредиту на покупку недвижимости;
- расходы на маркетинг и услуги риелтеров;
- страхование недвижимости;
- платежи за электричество, воду и т.д.;
- платежи за обслуживание сада;
- амортизация здания, бытовой техники и пр. (графики амортизации устанавливаются Уполномоченным по налогам и сборам и диапазоне от нескольких лет до более чем 20 лет.)

## **Отрицательные налоги (negative gearing)**

Это самое интересное для инвестора (независимо от того, инвестирует ли он в недвижимость, в любой бизнес или в ценные бумаги). Согласно налоговому законодательству Австралии, если его расходы на сделанные вложения в отчетном году превосходят его доходы (например, от сдачи недвижимости в аренду, выплаты дивидендов, и купонного дохода по ценным бумагам), то чистый убыток, который он понес, может быть вычтен из его другого налогооблагаемого дохода. Здесь это называют отрицательным левэриджем (negative gearing). Чтобы использовать эту потенциальную выгоду, важно, чтобы у вас есть еще один источник дохода. Например, приобретается недвижимость, которая неуклонно растет в цене, хотя доходы по сдаче ее в аренду не компенсируют сделанные расходы. Однако ничего страшного, потерю покроет АТО, а в это время можно прикупить еще недвижимость (или акций), продолжая работать по схеме negative gearing.

Многие австралийцы придерживаются такой стратегии всю жизнь, оказываясь к моменту отхода от дел владельцами крупного состояния. Правительство тратит на компенсации по этой схеме более 30 млрд. долларов в год. Австралийские экономисты поругивают схему, но она является «священной коровой» австралийского общества, точнее его среднего класса, и ни одно из правительств, предлагающих разнообразные реформы экономики Австралии, не решилось ее отменить. Главный довод в пользу negative gearing – государство должно стимулировать желание делать инвестиции.

## **Распределение налогов в Австралии- миллионеры на велфере**

Велфер (welfare) – социальные выплаты государством своим гражданам во многих развитых странах, в частности в США, имеет слегка иницижительный оттенок, т.к. подразумевает материальную помощь некоторым категориям населения, нуждающимся в ней. В Австралии иное отношение к социальным выплатам из налогов, собранных государством. Средний класс, основной налогоплательщик в Австралии, пользуется всеми благами системы. Помимо права на бесплатное медицинское обслуживание миллионеры не теряют права на социальные льготы. Кстати, в Австралии есть государственная и частная системы здравоохранения. Для получения многих льгот состояние банковского счета и недвижимости (assets) не принимается во внимание, все расчеты делаются из соображений годового дохода и

планка его достаточно высока (например, годовая зарплата топ-менеджеров, врачей и адвокатов в Австралии превышает 250 000 долларов).

Социальные выплаты представителям среднего класса имеют названия налоговых льгот (tax benefits), хотя на самом деле они выплачиваются через систему департамента человеческих ресурсов (Human Resource Department). Сегодня эти выплаты включают (это не исчерпывающий список):

- пособие на неработающего супруга(у) (dependent spouse rebate);
- компенсация расходов на образование (education tax refund);
- пособие для помощи семье (family tax benefit);
- пособие на рождение ребенка (parenting payment);
- пособие для поддержки большой семьи (large family supplement);
- возврат платежей частным врачам (private health insurance rebate);
- компенсация платежей в пенсионный фонд (superannuation tax rebate);
- оплата лекарств (pharmaceutical allowance).

Хотя формальная планка налогообложения ставит Австралию на позиции таких стран, как Дания и Финляндия, на самом деле, за последнее десятилетие фактический (с учетом социальных выплат) уровень налогов снизился с 17,4% до 6,6%. По мнению австралийских экономистов, действующая сегодня система велфера для среднего класса превратила Австралию из страны с высокими налогами в благоприятную зону с точки зрения налогообложения (tax heaven).

Если у вас вопросы по системе налогообложения в Австралии, обращайтесь к нам по e-mail [info@transfinancesolutions.com](mailto:info@transfinancesolutions.com) и Вы получите профессиональную консультацию.